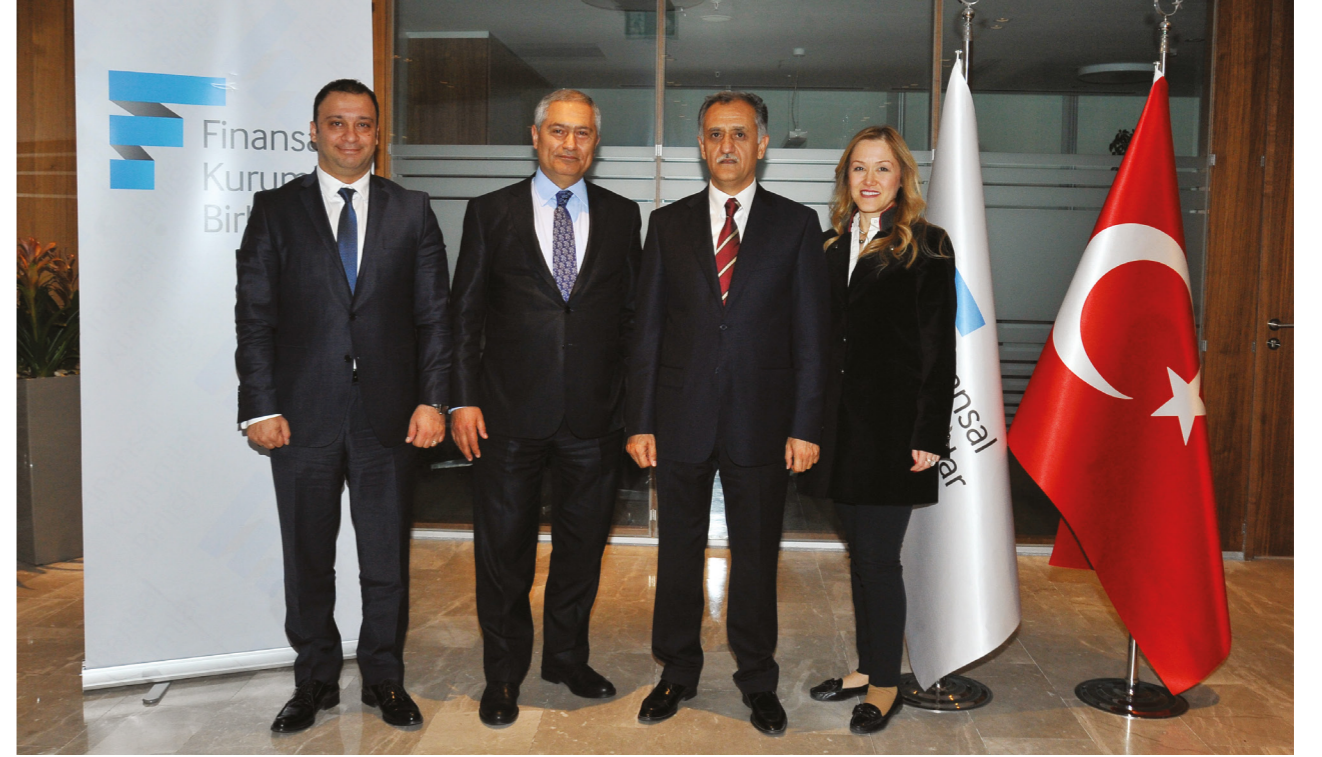




Finansal Kurumlar Birliği

BASIN YANSIMALARI-IV
2015
TEMMUZ - ARALIK





Özgür DALGIÇ G. Sekreter Yardımcısı, Hakan GÜLELÇE G. Sekreter Yardımcısı
Ahmet CANDAN Genel Sekreter, Filiz ÜNAL G. Sekreter Yardımcısı,

Finansal
Kurumlar
Birliği

Giriş...



Değerli Üyelerimiz,

Birlik olarak artık bir gelenek halini alan "Finansal Kurumlar Birliği Basın Yansımaları Raporu" kapsamında; 2015 yılının ikinci altı ayında gerçekleştirdiğimiz çalışmalarla ilgili olarak basında yer bulan yansımaları sizlerle paylaşmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

İki yıldan bu yana gerçekleştirdiğimiz kurumsal iletişim faaliyetleri ve basın toplantıları ile açıkladığımız Birlik üyelerimizin çeyrek yıl finansal sonuçları, özellikle ekonomi-finans medyası açısından kurumumuzun itibar algısını artırmakta; sektörlerimizi yakından ilgilendiren düzenlemeler ve gelişmelerle ilgili olarak güvenilir bilgi kaynağı ve referans kurum kimliğimizi güçlendirmektedir.

2015 yılı ikinci yansısında gerçekleştirdiğimiz; altı aylık sektörel değerlendirme ve çeyrek sonuçları açıklamaları, Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu Leaseurope'a üyelik kararı alınması ile ilgili açıklamamız, eğitim faaliyetlerimizin, sosyal sorumluluk projemizin ve işbirliklerimizin duyuruları neticesinde basında yer alan haberlerden örnekleri, raporumuzun ilerleyen sayfalarında inceleyebilirsiniz.

Genel tabloya rakamlar ışığında bakacak olursak; tüm bu yoğun çalışmalar sonucunda 2015 yılı Temmuz-Aralık döneminde 121'i gazete, 39'u ekonomi ve sektör dergileri ve 81 de günlük gazetelerin sektörel ekleri olmak üzere toplamda 168 adet haber yansımaları ile mecralarda yer aldık. Söz konusu rakamlar çerçevesinde, özellikle Temmuz-Kasım döneminde ülkemizde yaşanan seçim ve terör gündemlerinin etkisine rağmen oldukça başarılı bir performans sergilediğimiz altını çizmek isterim. Diğer yandan Twitter, Facebook ve LinkedIn'de yer alan kurumsal hesaplarımıza ilginin her geçen gün daha da artması ve takipçi sayımızdaki hızlı artış da Birliğimiz adına memnuniyet verici gelişmelerdir.

Raporlama şirketimizin bizimle paylaştığı sonuçlara göre söz konusu yansımalar 31,2 milyonluk bir erişimi ifade ederken; 27.821,41 sütun x santim'lik toplam haber alanımız yaklaşık 1.8 milyon TL değerinde reklam eşdeğerine tekabül etmektedir.

Önümüzdeki süreçte de, iletişim performansımızda elde ettiğimiz bu başarılı çizgiyi sürdürülebilir kılarak; paydaşlarımız nezdinde Birliğimizin algısını her geçen dönem biraz daha güçlendirmeyi hedefliyoruz.

Saygılarımızla,

Ahmet Candan
Genel Sekreter
Finansal Kurumlar Birliği

Chers Membres,

Nous sommes heureux de partager avec vous les activités que nous avons menés pendant les six derniers mois de l'année 2015 sous forme d'un rapport de presse traditionnel en tant que l'Association des Institutions Financières.

Les résultats financiers trimestriels que nos membres ont annoncés avec les activités de communications d'entreprise et les conférences de presse tenus pendant ces deux dernières années augmentent la réputation de notre institution, notamment au sein des médias d'économie-finances. Le dernier renforce aussi notre identité de référence institutionnelle et la fiabilité de nos sources d'information concernant les réglementations et les développements de nos secteurs connexes.

Vous pouvez examiner les évaluations et les résultats trimestriels que nous avons réalisés pendant la seconde moitié de l'année 2015, la déclaration au sujet de l'adhésion à la Fédération Européenne des Associations de Leasing, des nouvelles dans la presse en ce qui concerne notre projet de responsabilité sociale et nos derniers collaborations dans les pages suivantes de notre rapport.

En conséquence de nos travaux acharnés en 2015; nous avons été mentionnés dans un total de 168 actualités en période de Juillet à Décembre dont 121 étaient des journaux, 39 des journaux d'économie ou des magazines de secteur et 8 des journaux quotidiens. Etant donné ces chiffres, nous tenons à dire le fait que nous avons effectué nos emplois avec succès malgré le processus intense des élections et les actes terroristes qui ont eu lieu dans notre pays en période de Juillet à Novembre. Pendant ce temps, le nombre d'abonnement sur nos comptes Twitter, Facebook et LinkedIn augmente de plus en plus chaque jour, ce qui est bien satisfaisant dans l'intérêt de notre association.

Selon le rapport de notre société déclarante: les actualités à propos de notre association comptent 31.2 millions d'accès qui, avec notre place de nouvelle de 27.831,41 colonnes x centimètres, correspondent à un équivalent de valeur publicitaire de 1.8 millions. Dans la période à venir, nous visons à rendre meilleur la perception de notre association dans les yeux de nos parties prenantes

en soutenant l'accélération efficace que nous avons atteint en performance de communication.
Cordialement,

Ahmet Candan
Secrétaire Général
Association des Institutions Financières

Dear Members,

In the scope of "The Association of Financial Institutions Press Reflection Report" which has become a tradition by now; as an Association, we are so glad to share with you the reflections in press that are related to our studies which we have realized in the second half of 2015.

The corporate communication activities that we have realized during the last two years and quarterly financial results of our Association members which we have announced by press conferences; significantly increase the reputation of our Institution in the scope of the economy-finance media and they also strengthen our reliable source of information and reference corporate identity; in the context of regulations and improvements which closely concern our sectors.

You can review the samples of the news that took place in the press, as a result of the announcements of the six months sectoral assessments and quarter results that we have realized in the second half of 2015; our announcement which is related to the decision for membership to European Federation of Leasing Company Associations; Leaseurope, our education activities, our social responsibility project and our partnerships; in the following pages of our report.

If we look at the overall picture in the light of the figures; as a result of all this hard work in the period of July 2015 -December 2015, we took part in media by means of 121 newspapers, 39 economy and sector magazines and 8 sector attachments of daily newspapers; in the aggregate 168 news reflections. Within the framework of these numbers; I would like to emphasize that despite the impact of the social agenda about elections and terror occurred in our country, especially in June-November period, we had performed successfully. On the other hand, the escalation of the interest shown to to our Twitter, Facebook and LinkedIn corporate accounts and also the fast growth of our follower number are such improvements that are pleasing for our Association.

According to the results that our reporting company shared with us; the above mentioned reflections represent an access of 31.2 million; our total news place reaching to 27.821,41 column x centimetres corresponds to an advertisement equivalent amounting to a value of 1.8 million TL.

Also in the upcoming period; we aim to strengthen the perception of our Association within the scope of our related parties more and more for each passing period; by providing the sustainability of this successful path we have achieved in our communication performance.

Best regards,
Ahmet Candan
General Secretary
Association of Financial Institutions

FKB: "Aktif büyüklük 84 milyar TL'ye ulaştı"

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılı 3 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri açıkladı. Konsolide verilere göre üç sektörün 2015'in ilk çeyreğinde 2014'ün aynı dönemine kıyasla:

- Aktif toplamı yüzde 24.8 artışla 83 milyar 980 milyon TL'ye,
- İşlem hacmi yüzde 16.9 artışla 35 milyar 857 milyon TL'ye,
- Faaliyet konusu alacakları yüzde 25.9 artışla 75 milyar 775 milyon TL'ye,
- Özkaynak büyüklüğü yüzde 14.9 artışla 12 milyar 239 milyon TL'ye,
- Net karı ise yüzde 25.3 artışla 431 milyon TL'ye yükseldi.

İlk çeyreğe ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, üç sektörün de başta Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiğinin altını çizdi.



Osman
Zeki
Özger

UMUT VERİCİ RAKAMLAR

Finansal Kurumlar Birliği 2015'in ilk çeyrek sonuçlarını açıkladı. Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri'nin aktif büyüklüğü yüzde 24.8 artışla 84 Milyar TL'ye yükseldi.



OSMAN ZEKİ ÖZGER
Finansal Kurumlar Birliği Başkanı

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılı 3 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri açıkladı. İlk çeyreğe ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, Birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 yılı başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtiyor. Bu dönemde gerek Finansal Kiralama gerek Faktoring gerekse de Finansman Şirketleri'nin gelişme trendini sürdürdüğünü belirten Özger, üç sektörün de başta Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiğinin altını çiziyor. Özger şöyle konuşuyor: "Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri olarak 2014 başında Birlik çatısı altında bir araya geldikten sonra bu yönde attığımız adımlara daha güçlü şekilde devam etmekteyiz. Bunun sonuçlarını ilk çeyrek konsolide rakamlarımızda da gözlemleyebiliyoruz. 31 Mart 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktığımızda üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 24.8 artışla 83 milyar 980 milyon TL'ye, işlem hacminin yüzde 16.9 artışla 35 milyar 857 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacaklarının yüzde 25.9 artışla 75 milyar 775 milyon TL'ye, özkaynak büyüklüğünün yüzde 14.9 artışla 12 milyar 239 milyon TL'ye ve net kârının da yüzde 25.3 artışla 431 milyon TL'ye yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır" diyor.

Üç sektörün 2015'ün ilk çeyreğinde 2014'ün aynı dönemine kıyasla;

- Aktif toplamı yüzde 24.8 artışla 83 milyar 980 milyon TL'ye,
- İşlem hacmi yüzde 16.9 artışla 35 milyar 857 milyon TL'ye
- Faaliyet konusu alacakları yüzde 25.9 artışla 75 milyar 775 milyon TL'ye
- Özkaynak büyüklüğü yüzde 14.9 artışla 12 milyar 239 milyon TL'ye
- Net kârı ise yüzde 25.3 artışla 431 milyon TL'ye yükseldi.



FAKTORİNGE TALEP ARTTI

Siyasal ve ekonomik belirsizlik faktoring sistemine talebi arttırdı, pazar yüzde 15 büyüdü. Faktoringciler, krizlerde reel sektörün sistemden daha çok yararlandığını söylüyor.

Bir taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, diğer taraftan ekonomideki küçülmeyle rağmen faktoring sektörü hız kesmedi, özellikle küçük ve orta boy işletmeleri desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde faktoringte işlem hacmi yüzde 15 artarken, faktoringten yararlanan

ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş yılın aynı dönemine göre TL bazında işlem hacminde yüzde 15'lik artış yaşandığını söyledi. Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu belirterek, "Seçimlerdeki beklentiler birçok kararın ertelenmesine neden olmakta ama dünyadaki sürecin daha fazla etki ettiğini söyleyebiliriz" dedi.

İHRACATÇIYA DESTEK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoringin özellikle kriz dönemlerinde reel sektörü destekleyen finansal enstrüman olduğunu belirterek, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hacmi hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini kaydetti. Baydar, faktoringcilerin, ihracatçının daha fazla ülkeye yaptığı daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurgulayarak, şunları söyledi: "İhracat faktoringinde 2015 yılı ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu rakam toplam ciro hedefimizin yüzde 60'ı olup, bir önceki yıla göre yüzde 7 büyüdük. İhracat faktoringinde Türkiye'de payımız yüzde 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SG'nden sonra 3. sırada yer alıyoruz."

İhracat faktoringi yapanlar SIKINTI YAŞAMIYOR

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, şunları söyledi: "Rusya ve Ukrayna krizi, AB ambargoları, Yunanistan'ın durumu, bölgesel iç karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. Rusya ve Avrupa özellikle Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da tahsil edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme sermayelerini, talep azlığı da doğal olarak ihracat rakamını

düşürüyor. İhracatçıları bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeden önce nakde çevirmek ve alıcılarının ödememe riskine karşı alacaklarını yüzde 100 garanti altına almak gibi hizmetlerimizle daha rahat ve büyüyerek satış yapabilirler. İhracat faktoringi yapan şirketler bugüne kadar zor dönemleri sıkıntı yaşamadan geçirmişlerdir ve bundan sonra da böyle olacaktır."



2015 henüz bitmedi



FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte yüzde 15 büyüdüğünü belirterek, şunları söyledi: "Sektörün 15 yılında ilginç bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor ama artış oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı yüzde 8-9'u bulduğu zamanlar sektördeki işlem hacmi o senelerde yüzde 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 katı büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin yüzde 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Eksiye döndüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok daha fazla, iş hacmi çok daha fazla küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalarındaki bu belirsizlik uygulamalara da yansıyor. Sürekli aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, sürekli bunun arası içindeyiz. 2015 yıl henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hız beklemiyoruz."

100 bin işletme YARARLANIYOR

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın yüzde 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını belirterek, şunları söyledi: "Faktoring olarak hızlı hizmet sunmama, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda esnek çözümler üretmemiz nedeniyle, özellikle KOBİ'ler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı konusunda öncelikli tercihlerinden biri olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyonun üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin toplam finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok yol alma potansiyeli var."



Fitch'ten, Garanti'ye pozitif izleme

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring'in kredi derecelendirme notunu ve görünümünü güncelledi. Fitch, Garanti Faktoring'in notlarını 'BBB-' olarak onaylarken, görünümünü 'Pozitif izleme'ye aldı. Fitch açıklamasında, ana hissedar Garanti Bankası'ndaki ortaklık yapısında BBVA payının artması ile derecelendirme notunda bankanın notundaki değerlendirmeye paralel olarak artış beklendiğine de dikkat çekildi.

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hüseyin Çelebi, sektörün üzerinde büyüdüğünü, aktif toplama geçen seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattıklarını belirterek, "Sektörde 116 milyar TL toplam cironun içerisinde ise 8,6 milyar dolar bizim ihracat faktoringi cirosu. İhracat faktoringinin 2,4 milyar dolarını biz yaptık. İhracat cironun 812 milyon dolarını garantili işlemler oluşturuyor. Garantili ihracat faktoringi pazar payında 5 sene önce 6. sıradayken geçen seneyi ikinci sırada kapattık" dedi.



FKB ve İstanbul Ticaret Üniversitesi'nden işbirliği

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri sektörlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB) ve İstanbul Ticaret Üniversitesi, sözkonusu sektörlerde finansal okuryazarlığın ve alternatif finansman tekniklerinin bilinçli kullanılmasının artırılması amacıyla işbirliğine gitti. İşbirliğiyle faktoring sektörü ayrıca TİM-EXIM-BANK-İstanbul Ticaret Üniversitesi Dış Ticaret Araştırma Merkezi (TEDAM) ile de ortak çalışmalar yürütülmesi için etkinlikler gerçekleştirecek. İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü ve ilgili bölüm

öğretim üyeleriyle birlikte FKB Yönetim Kurulu üyeleri protokol imza törenine katıldı. FKB Başkanı Osman Zeki Özger, iki kurum arasındaki işbirliğiyle FKB çatısı altında birleşen bankacılık dışı finans sektörüne yönelik bilgi ve algı düzeyinin artırılmasının amaçlandığını belirtti. İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Nazım Ekren önümüzdeki dönemde FKB ile işbirliğini derinleştirerek bankacılık dışı finansman sektörüne ilişkin bir tezsiz yüksek lisans programını hayat geçirmeyi de arzu ettiklerini söyledi.

Doğuş (Gaziantep)

02.07.2015

Kupür Sayısı: 7 Sayfa: 1/1



Faktoringe talep arttı

Siyasal ve ekonomik belirsizlik faktoring sistemine talebi arttırdı, pazar yüzde 15 büyüdü. Faktoringciler, krizlerde reel sektörün sistemden daha çok yararlandığını söylüyor.

Bir taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, diğer taraftan ekonomideki küçülmeye rağmen faktoring sektörü hız kesmedi. Özellikle küçük ve orta boy işletmeleri desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde faktoringe işlem hacmi yüzde 15 artarken, faktoringten yararlanan işletmelerin de sayısı da bu ölçüde artarak, 100 bini geçti. Senenin ilk yarısına ait hem işlem hacmi hem de müşteri sayısı açısından beklentiler de pazarda büyümenin devam edeceği yönünde.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, faktoring ilk üç ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş yılın aynı dönemine göre TL bazında işlem hacminde yüzde 15'lik artış yaşandığını söyledi. Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu belirterek, "Seçimlerdeki beklentiler birçok kararın ertelenmesine neden olmakta ama dünyadaki sürecin daha fazla etki ettiğini söyleyebiliriz" dedi.

İHRACATÇIYA DESTEK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoringin özellikle kriz dönemlerinde reel sektörü destekleyen finansal enstrüman olduğunu belirterek, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hacmi hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini kaydetti. Baydar, faktoringcilerin, ihracatçının daha fazla ülkeye yaptığı daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurgulayarak, şunları söyledi: "İhracat faktoringinde 2015 yılı ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu rakam toplam ciro hedefimizin yüzde 60'ı olup, bir önceki yıla göre yüzde 7 büyüdü. İhracat faktoringinde Türkiye'de payımız yüzde 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SG'den sonra 3. sırada yer alıyoruz."

İhracat faktoringi yapanlar sıkıntı yaşamıyor

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, şunları söyledi: "Rusya ve Ukrayna krizi, AB ambargoları, Yunanistan'ın durumu, bölgesel iç karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. Rusya ve Avrupa özellikle Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da tahsil edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme sermayelerini, talep azlığı da doğal olarak ihracat rakamını düşüyor. İhracatçıları bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satmak, alacaklarının vadeden önce nakde çevirmek ve alıcıların ödeme riskine karşı alacaklarını yüzde 100 garanti altına almak gibi hizmetlerimizle daha rahat ve büyüyerek satış yapabiliyor. İhracat faktoringi yapan şirketler bugüne kadar zor dönemleri sıkıntı yaşamadan geçirmişlerdir ve bundan sonra da böyle olacaktır."

2015 henüz bitmedi

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte yüzde 15 büyüdüğünü belirterek, şunları söyledi: "Sektörün 15 yılında için bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor ama artış oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı yüzde 8-9'u bulduğu zamanlar sektördeki işlem hacmi o senelerde yüzde 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 katı büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin yüzde 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Eksiye döndüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok daha fazla, iş hacmi çok daha fazla küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalarındaki bu belirsizlik uygulamaları da yansıtacak. Sürekli aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, sürekli bunun arayışı içindeyiz. 2015 yılı henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hızı beklemiyoruz."

100 bin işletme yararlanıyor

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın yüzde 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını belirterek, şunları söyledi: "Faktoring olarak hızlı hizmet sunmamız, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda esnek çözümler üretmemiz nedeniyle, özellikle KOBİ'ler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı konusunda öncelikli tercihlerinden biri olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyon üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin toplam finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok yol alma potansiyeli var. Fitch'ten, Garanti'ye pozitif izleme

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring'in kredi derecelendirme notunu ve görünümünü güncelledi.



Gölcük Postası

02.07.2015

Kupür Sayısı: 5 Sayfa: 1/1

Faktoringe talep arttı

Siyasal ve ekonomik belirsizlik faktoring sistemine talebi arttırdı, pazar yüzde 15 büyüdü. Faktoringciler, krizlerde reel sektörün sistemden daha çok yararlandığını söylüyor



Bir taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, diğer taraftan ekonomideki küçülmeye rağmen faktoring sektörü hız kesmedi, özellikle küçük ve orta boy işletmeleri desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde faktoringe işlem hacmi yüzde 15 artarken, faktoringten yararlanan işletmelerin de sayısı da bu ölçüde artarak, 100 bini geçti. Senenin ilk yarısına ait hem işlem hacmi hem de müşteri sayısı açısından beklentiler de pazarda büyümenin devam edeceği yönünde. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, faktoring ilk üç ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş yılın dönemine göre TL bazında işlem hacminde yüzde 15'lik artış yaşandığını söyledi. Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu belirterek, "Seçimlerdeki beklentiler birçok kararın ertelenmesine neden olmakta ama dünyadaki sürecin daha fazla etki ettiğini söyleyebiliriz" dedi.

İHRACATÇIYA DESTEK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoringin özellikle kriz dönemlerinde reel sektörü destekleyen finansal enstrüman olduğunu belirterek, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hacmi hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini kaydetti. Baydar, faktoringcilerin, ihracatçının daha fazla ülkeye yaptığı daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurgulayarak, şunları söyledi: "İhracat faktoringinde 2015 yılı ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu rakam toplam ciro hedefimizin yüzde 60'ı olup, bir önceki yıla göre yüzde 7 büyüdü. İhracat faktoringinde Türkiye'de payımız yüzde 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SG'den sonra 3. sırada yer alıyoruz."

İHRACAT FAKTORİNGİ YAPANLAR SIKINTI YAŞAMIYOR'

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, şunları söyledi: "Rusya ve Ukrayna krizi, AB ambargoları, Yunanistan'ın durumu, bölgesel iç karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. Rusya ve Avrupa özellikle Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da tahsil edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme sermayelerini, talep azlığı da doğal olarak ihracat rakamını düşürüyor. İhracatçıları bilmedikleri pazarlara faktoring şir-

ketleri sayesinde açık hesap vadeli satmak, alacaklarını vadeden önce nakde çevirmek ve alıcılarının ödeme riskine karşı alacaklarını yüzde 100 garanti altına almak gibi hizmetlerimizle daha rahat ve büyüyerek satış yapabiliyor. İhracat faktoringi yapan şirketler bugüne kadar zor dönemleri sıkıntı yaşamadan geçirmişlerdir ve bundan sonra da böyle olacaktır."

2015 HENÜZ BİTMEDİ

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte yüzde 15 büyüdüğünü belirterek, şunları söyledi: "Sektörün 15 yılında için bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor ama artış oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı yüzde 8-9'u bulduğu zamanlar sektördeki işlem hacmi o senelerde yüzde 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 katı büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin yüzde 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Eksiye döndüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok daha fazla, iş hacmi çok daha fazla küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalarındaki bu belirsizlik uygulamaları da yansıtacak. Sürekli aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, sürekli bunun arayışı içindeyiz. 2015 yılı henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hızı beklemiyoruz."

100 BİN İŞLETME YARARLANIYOR

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın yüzde 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını belirterek, şunları söyledi: "Faktoring olarak hızlı hizmet sunmamız, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda esnek çözümler üretmemiz nedeniyle, özellikle KOBİ'ler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı konusunda öncelikli tercihlerinden biri olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyon üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin toplam finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok yol alma potansiyeli var."

Faktoringe talep arttı

Siyasal ve ekonomik belirsizlik faktoring sistemine talebi arttırdı, pazar yüzde 15 büyüdü. Faktoringciler, krizlerde reel sektörün sistemden daha çok yararlandığını söylüyor.

BİR taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, diğer taraftan ekonomideki küçülmeye rağmen faktoring sektörü hız kesmedi, özellikle küçük ve orta boy işletmelerle desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde faktoringte işlem hacmi yüzde 15 artarken, faktoringten yararlanan işletmelerin de sayısı da bu ölçüde artarak, 100 bini geçti.

Senenin ilk yarısına ait hem işlem hacmi hem de müşteri sayısı açısından beklentiler de pazarda büyümenin devam edeceği yönünde. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Faktoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, faktoring ilk üç ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş yılın aynı dönemine göre TL bazında işlem hacminde yüzde 15'lik artış yaşandığını söyledi. Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu belirterek, "Seçimlerdeki beklentiler birçok kararın ertelenmesine neden olmakta ama dünyadaki sürecin daha fazla etki ettiğini söyleyebiliriz" dedi.

İhracatçıya destek

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoringin özellikle kriz dönemlerinde reel sektöre destekleyen finansal enstrüman olduğunu belirterek, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hacmi hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini kaydetti.

Baydar, faktoringcilerin, ihracatçının daha fazla ülkeye yaptığı daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurguladı.



yarak, şunları söyledi:

"İhracat faktoringinde 2015 yılı ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu rakam toplam ciro hedefimizin yüzde 60'ı olup, bir önceki yıla göre yüzde 7 büyüdük. İhracat faktoringinde Türkiye'de payımız yüzde 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SG'den sonra 3. sırada yer alıyoruz."

İhracat faktoringi yapanlar sıkıntı yaşamıyor

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, şunları söyledi: "Rusya ve Ukrayna krizi, AB ambargoları, Yunanistan'ın durumu, bölgesel iç karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. Rusya ve Avrupa özellikle Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da tahsil edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme

zamanlar sektördeki işlem hacmi o senelerde yüzde 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 katı büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin yüzde 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Eksiye dönüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok daha fazla, iş hacmi çok daha fazla küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalardaki bu belirsizlik uygulayıcılara da yansıyor. Sürekli aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, sürekli bunun arayışı içindeyiz. 2015 yılı henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hızı beklemiyoruz."

100 bin işletme yararlanıyor

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın yüzde 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını belirterek, şunları söyledi: "Faktoring olarak hızlı hizmet sunmamız, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda esnek çözümler üretmemiz nedeniyle, özellikle KOBİ'ler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı konusunda öncelikli tercihlerinden bir olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyonun üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin toplam finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok yol alma potansiyeli var."

2015 henüz bitmedi

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte yüzde 15 büyüdüğünü belirterek, şunları söyledi:

"Sektörün 15 yılında ilginç bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor ama artış oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı yüzde 8-9'u bulduğu

FKB'lerin aktif büyüklüğü 88 milyarı aştı

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 30 Haziran 2015 itibarıyla aktif toplamının, 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi. Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verilerini açıkladı. Konuya ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan FKB Başkanı Osman Zeki Özger, birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti. Özger, birliğin 122 üye ile temsil edildiğini ve toplam çalışan sayısının 7 bin 232 olduğunu kaydetti.

Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 büyümeyi başardığını anımsatan Özger, üç sektörün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi.

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi.

Aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini veren Özger, faaliyet konusu alacaklarının ise yüzde 25,8 artışla 79 milyar 668 milyon liraya yükseldiği ifade etti. Özger, sözlerine şöyle devam etti:

"Özkaynak büyüklüğünün yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643 milyon liraya ve net karının da yüzde 28,6 artışla 958 milyon liraya yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır. FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğü, 2014 yıl sonuna göre yüzde 11,6 büyüyerek, aynı dönemde yüzde 11,5 büyüyen bankacılık sektörüyle uyum gösterdi. Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz."

KARŞILIKSIZ ÇEKTE KRİTİK EŞİK

Karşılıksız çek sayısı ve tutarı arttı. Çeklerin ödeme oranı yüzde 9'a düştü. Uzmanlar, bankaların, kredilerini tahsil edememesinden, sorunlu kredilerin yükselmesinden endişeli.

Siyasi belirsizlik nedeniyle bir tarafa iç piyasadaki durgunluk diğer taraftan ihracattaki düşüş faktoring şirketlerini de etkiledi. Ancak şu sıralar faktoringleri endişelendiren asıl gelişme, karşılıksız çeklerdeki artış. Sektör temsilcileri artış, ekonomide devam eden yavaşlama ve nakit sıkışıklığına bağlarlarken, karşılıksız çeklerde sorundan ödeme oranının yüzde 10'un altında kalmasının ise çek karşılığı kredi veren bankaların kredilerini tahsil edememesine, bunun da sorunlu kredi oranında artış yaratacağına dikkat çekiyor. Sektör temsilcileri bu yönde sinyallerin gelmeye başladığına da değiniyor.

FINANSMANDA ZORLANIYORUZ

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Faktoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, siyasetteki belirsizliğin ekonomideki gelişmeleri tek başına etkilemediğini belirterek, "Elbette görevimin başında bir hükümet, istikrar için önemlidir. Özellikle yasal alanda gelişmelerin yavaşlaması ekonominin hızını kesiyor. Zaten zor bir koridordan geçerken daha da bilinmeyen riskleri ortaya koyuyor" dedi.

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, Kredi

Kayıt Bürosu'nun (KKB), yeni yaptığı çalışmaya değinerek, "Çalışmaya, karşılıksız çek keşide edenlerin yüzde 90'ına yakınının geçtiğimiz 3 yıl içerisinde de karşılıksız çek keşide ettikleri belirlenmiş. Haziran 2015'de bankalara ibraz edilen 83 bin 377 adet karşılıksız çeki, toplamda 20 bin 70 farklı kişi keşide etmiş, yani kişi başına ortalama 4 karşılıksız çek. Merkez Bankası verilerine göre de 2014 Haziran ayında karşılıksız çeklerin toplam çeklere oranı adet bazında yüzde 2,91, tutar bazında ise yüzde 3,54 iken; 2015 yılı Haziran ayında bu oranlar yüzde 3,32 ve yüzde 4,1 oldu. Artışın ekonomide devam eden yavaşlama, nakit sıkışıklığından dolayı olduğunu düşünüyorum. Bu, reel sektöre finansman veren tüm finans kurumlarını da etkiledi" dedi.

İHRACATTA DÜŞÜŞ

Baydar, ihracattaki düşüşün faktoringe etkisine de değinerek, şunları söyledi: "Yılın ilk 7 ayında toplam ihracat yüzde 8,8 geriledi. Böyle bir dönemde ihracatçıların faktoring şirketleriyle işbirliği yapması çok önemli. Bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satıp, alacaklarını vadeden önce nakde çevirip, ödenme riskine karşı yüzde 100 garanti altına alıyor."



Belirsizlik rahatsız ediyor



GARANTİ Faktoring Genel Müdürü Hüki Kara, belirsizlik ortamının piyasaları rahatsız ettiğini, ancak bunun rakamları bozmadığını belirterek, şunları söyledi: "Belirsizliğin kısa sürede çözümlenmesini umuyorum. Uzunması rakamlar üzerindeki negatif etkiyi artıracaktır. Karşılıksız çek adetlerinde, takas odası verilerini baz alarak söylüyorum, çok ciddi önlemler almamızı gerektiren bir artış yok. KOBİ'lerle yaptığımız işlemler ve geri dönüşlerinde de önceki yıllardan farklı ciddi sorunlar gözlemlemiyor. Ancak tüm sektörleri ve her büyüklükteki şirketin ödeme alışkanlıklarını yakından takip ediyoruz. Faktoringin farklılığı, kredi karar mekanizmalarını, sonrasında da operasyonları kısa sürede sonuçlandırmadır. Faktoring şirketleri, alacağın değerlendirilerek kredi kararının verilmesi sayesinde de kredi kuruluşlarının işlem yapma istahlarının olmadığı zamanlarda bile ticareti değerlendirerek rahatlıkla işlem yapabilmektedir."

Nakit akışı bozuldu



FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, KOBİ'lerin nakit akışlarının bozulduğunu belirterek, şunları söyledi: "Buna bağlı siparişlerdeki daralmalar da ticaret hacminde geleceğe yönelik sıkıntıların artma ihtimalini gösteriyor. Karşılıksız çek adedi geçen yılın ilk 6 ayında yüzde 2,8 iken, bu yıl yüzde 3,2. Tutar da ise daha kötü bozulma var. Geçen yılın ilk altı ayında yüzde 3,3 karşılıksız çek tutarı, bu yıl yüzde 4,2'ye çıktı. Bu konuda kötü bir gördüğümüz. Siyasi belirsizlik ve büyüme oranlarının düşmesi piyasada nakit sıkıntısına neden oluyor. Ancak bunu, henüz kriz ortamı gibi değerlendirme olanağı yok. Siyasi alandaki gelişmeler ekonomideki belirsizlik sürecini uzatıyor, bu da ekonomik daralma ile birlikte sıkıntı yaratıyor."

Kârlılıklar artmıyor



TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, piyasalarda durgunluğun olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring, kısa vadeli ticaretin bir parçası. Şirketler, ekonomik gelişmelere göre hızla strateji değiştirebilmeye yeteneğine sahip. Ticaretin içinde bulunan sektör doğal olarak piyasanın gittiği yöne doğru gidecektir. Koşullar zorlu bile olsa doğru yerde doğru müşteriye hizmet veren faktoring şirketleri büyüme hedeflerini yakalayacaktır. Bu yılın çeyreğinde sektör faaliyet gelirlerinde yüzde 16 büyüdü. Faktoring alacaklarında büyüme oranı ise yüzde 30. Dolayısıyla hacim artsa da kârlılık çok artmıyor, hatta faiz marjları düşüyor."

KARŞILIKSIZ ÇEKTE KRİTİK EŞİK

Karşılıksız çek sayısı ve tutarı arttı. Çeklerin ödeme oranı yüzde 9'a düştü. Uzmanlar, bankaların, kredilerini tahsil edememesinden, sorunlu kredilerin yükselmesinden endişeli.

Siyasi belirsizlik nedeniyle bir tarafa iç piyasadaki durgunluk diğer taraftan ihracattaki düşüş faktoring şirketlerini de etkiledi. Ancak şu sıralar faktoringleri endişelendiren asıl gelişme, karşılıksız çeklerdeki artış. Sektör temsilcileri artış, ekonomide devam eden yavaşlama ve nakit sıkışıklığına bağlarlarken, karşılıksız çeklerde sorundan ödeme oranının yüzde 10'un altında kalmasının ise çek karşılığı kredi veren bankaların kredilerini tahsil edememesine, bunun da sorunlu kredi oranında artış yaratacağına dikkat çekiyor. Sektör temsilcileri bu yönde sinyallerin gelmeye başladığına da değiniyor.

FINANSMANDA ZORLANIYORUZ

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Faktoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, siyasetteki belirsizliğin ekonomideki gelişmeleri tek başına etkilemediğini belirterek, "Elbette görevimin başında bir hükümet, istikrar için önemlidir. Özellikle yasal alanda gelişmelerin yavaşlaması ekonominin hızını kesiyor. Zaten zor bir koridordan geçerken daha da bilinmeyen riskleri ortaya koyuyor" dedi.

TEB Faktoring Genel Müdürü

İHRACATTA DÜŞÜŞ

Baydar, ihracattaki düşüşün faktoringe etkisine de değinerek, şunları söyledi: "Yılın ilk 7 ayında toplam ihracat yüzde 8,8 geriledi. Böyle bir dönemde ihracatçıların faktoring şirketleriyle işbirliği yapması çok önemli. Bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satıp, alacaklarını vadeden önce nakde çevirip, ödenme riskine karşı yüzde 100 garanti altına alıyor."

Belirsizlik rahatsız ediyor



GARANTİ Faktoring Genel Müdürü Hüki Kara, belirsizlik ortamının piyasaları rahatsız ettiğini, ancak bunun rakamları bozmadığını belirterek, şunları söyledi: "Belirsizliğin kısa sürede çözümlenmesini umuyorum. Uzunması rakamlar üzerindeki negatif etkiyi artıracaktır. Karşılıksız çek adetlerinde, takas odası verilerini baz alarak söylüyorum, çok ciddi önlemler almamızı gerektiren bir artış yok. KOBİ'lerle yaptığımız işlemler ve geri dönüşlerinde de önceki yıllardan farklı ciddi sorunlar gözlemlemiyor. Ancak tüm sektörleri ve her büyüklükteki şirketin ödeme alışkanlıklarını yakından takip ediyoruz. Faktoringin farklılığı, kredi karar mekanizmalarını, sonrasında da operasyonları kısa sürede sonuçlandırmadır. Faktoring şirketleri, alacağın değerlendirilerek kredi kararının verilmesi sayesinde de kredi kuruluşlarının işlem yapma istahlarının olmadığı zamanlarda bile ticareti değerlendirerek rahatlıkla işlem yapabilmektedir."

Nakit akışı bozuldu



FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, KOBİ'lerin nakit akışlarının bozulduğunu belirterek, şunları söyledi: "Buna bağlı siparişlerdeki daralmalar da ticaret hacminde geleceğe yönelik sıkıntıların artma ihtimalini gösteriyor. Karşılıksız çek adedi geçen yılın ilk 6 ayında yüzde 2,8 iken, bu yıl yüzde 3,2. Tutar da ise daha kötü bozulma var. Geçen yılın ilk altı ayında yüzde 3,3 karşılıksız çek tutarı, bu yıl yüzde 4,2'ye çıktı. Bu konuda kötü bir gördüğümüz. Siyasi belirsizlik ve büyüme oranlarının düşmesi piyasada nakit sıkıntısına neden oluyor. Ancak bunu, henüz kriz ortamı gibi değerlendirme olanağı yok. Siyasi alandaki gelişmeler ekonomideki belirsizlik sürecini uzatıyor, bu da ekonomik daralma ile birlikte sıkıntı yaratıyor."

Karlılıklar artmıyor



TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, piyasalarda durgunluğun olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring, kısa vadeli ticaretin bir parçası. Şirketler, ekonomik gelişmelere göre hızla strateji değiştirebilmeye yeteneğine sahip. Ticaretin içinde bulunan sektör doğal olarak piyasanın gittiği yöne doğru gidecektir. Koşullar zorlu bile olsa doğru yerde doğru müşteriye hizmet veren faktoring şirketleri büyüme hedeflerini yakalayacaktır. Bu yılın çeyreğinde sektör faaliyet gelirlerinde yüzde 16 büyüdü. Faktoring alacaklarında büyüme oranı ise yüzde 30. Dolayısıyla hacim artsa da kârlılık çok artmıyor, hatta faiz marjları düşüyor."



Çekler ödenmiyor

FINANS Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz, yılın ilk yarılarında karşılıksız çek tutarında artış oranının yüzde 32 olduğunu belirterek, şunları söyledi:

"Tehlike sinyali veren, arkası yazılmış çeklerin ödeme oranı ki, bu oran yüzde 9'a kadar düştü. Bu tablodaki benzerlikler, karşılıksız çeklerdeki sorundan ödeme oranının yüzde 10'un altında kalmasıdır. Bu durum, çek karşılığı kredi veren bankaların, kredilerini tahsil edememesine ve dolayısıyla sorunlu kredi oranının yükselmesine anlamına gelir ki, bunun sinyallerini görmekteyiz. Böyle devam etmesi durumunda bankalar, çek karşılığı kredi üretiminde çeşitli kısıtlamalara gidebilir veya ek teminat istemek durumunda kalabilir. Bu durum, KOBİ'lerin kaynak bulmasını iyice zorlaştırabilir. Karşılıksız çeklerdeki yükselme, bankalardan önce faktoring sektörünü etkiliyor."

Karşılıksız çekte kritik eşik

Ekonomide yavaşlama ile nakit sıkışıklığı karşılıksız çek sayısını ve tutarını artırdı. Kişi başına ortalama 4 çek karşılıksız çıkar. Arkası yazılmış çeklerin ödeme oranı ise yüzde 9'a düştü. Uzmanlar, çek karşılığı kredi veren bankaların, kredilerini tahsil edememesinden, sorumlu kredi oranının yükselmesinden endişeli.

Siyasi belirsizlik nedeniyle bir tarafta iç piyasadaki durgunluk diğer taraftan ihracattaki düşüş faktoring şirketlerini de etkiledi. Ancak şu sıralar faktoringcileri endişelendiren asıl gelişme, karşılıksız çeklerdeki artış. Sektör temsilcileri artış, ekonomide devam eden yavaşlama ve nakit sıkışıklığına bağlarlarken, karşılıksız çeklerde sonradan ödeme oranının yüzde 10'un altında kalmasının ise çek karşılığı kredi veren bankaların kredilerini tahsil edememesine, bunun da sorumlu kredi oranında artış yaratacağına dikkat çekiyor. Sektör temsilcileri bu yönde sinyallerin gelmeye başladığına da değiniyor.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, siyasetteki belirsizliğin ekonomideki gelişmeleri tek başına etkilemediğini belirterek, "Elbette görevinin başında bir hükümet, istikrar için önemlidir. Özellikle yasal alanda gelişmelerin yavaşlaması ekonominin hızını kesiyor. Zaten zor bir koridorun geçerken daha da bilinmeyen riskleri ortaya koyuyor" dedi.

KİŞİ BAŞI 4 KARŞILIKSIZ ÇEK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, Kredi Kayıt Bürosu'nun (KKB), yeni yaptığı çalışmaya değinerek, "Çalışmaya, karşılıksız çek keşide edenlerin yüzde 90'ına yakınının geçtiğimiz 3 yıl içerisinde de karşılıksız çek keşide ettikleri belirlenmiş. Haziran 2015'te bankalara ibraz edilen 83 bin 377 adet karşılıksız çeki, toplamda 20 bin 70 farklı kişi keşide etmiş, yani kişi başına ortalama 4 karşılıksız çek. Merkez Bankası verilerine göre de 2014 Haziran ayında karşılıksız çeklerin toplam çeklere oranı adet bazında yüzde 2,91, tutar bazında ise yüzde 3,34 iken; 2015 yılı Haziran ayında bu oranlar yüzde 3,32 ve yüzde 4,1 oldu. Artışın ekonomide devam eden yavaşlama, nakit sıkışıklığından dolayı olduğunu düşünüyoruz. Bu, reel sektöre finansman veren tüm finans kurumlarını da etkiledi" dedi.

İHRACATTA DÜŞÜŞ

Çağatay Baydar, ihracattaki düşüşün faktoringe etkisine de değinerek, şunları söyledi: "Yılın ilk 7 ayında toplam ihracat yüzde 8,8 geriledi. Böyle bir dönemde ihracatçıların faktoring şirketleriyle işbirliği yapması çok önemli. Bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satış, alacaklarının vadeden önce nakde çevirip, ödememe riskine karşı yüzde 100 garanti altına alıyor."

KOBİlerin nakit akışı bozuldu

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, KOBİlerin nakit akışlarının bozulduğunu belirterek, şunları söyledi: "Buna bağlı siparişlerdeki daralmalar da ticaret hacminde geleceğe yönelik sıkıntılarının artma ihtimalini gösteriyor. Karşılıksız çek adedi geçen yılın ilk 6 ayında yüzde 2,8 iken, bu yıl yüzde 3,2. Tutarda ise daha kötü bozulma var. Geçen yılın ilk altı ayında yüzde 3,3 karşılıksız çek tutarı, bu yıl yüzde 4,2'ye çıktı. Bu konuda kötü bir gördüğümüz. Siyasi belirsizlik ve büyüme oranlarının düşmesi piyasada nakit sıkıntısına neden oluyor. Ancak bunu, henüz kriz ortamı gibi değerlendirmeye olanağı yok. Bu durum nasıl devam eder elimizde henüz bir veri yok. Siyasi alandaki gelişmeler ekonomideki belirsizlik sürecini uzatıyor, bu da ekonomik daralma ile birlikte sıkıntı yaratıyor."

Arkası yazılmış çekler ödenmiyor

Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayyav, yılın ilk yarısında karşılıksız çek işlem tutarında artış oranının yüzde 52 olduğunu belirterek, şunları söyledi:

"Daha da önemli ve tehlike sinyali veren, arkası yazılmış çeklerin ödeme oranı ki, bu oran maalesef yüzde 9'a kadar düştü. Büyüme hızının yavaşlamasının, ticaret ve üretimin yavaşlamasının net olarak görüyoruz. Bu tabloda beni korkutan, karşılıksız çeklerdeki sonradan ödeme oranının yüzde 10'un altında kalması. Bu durum, çek karşılığı kredi veren bankaların, kredilerini tahsil edememesi ve dolayısıyla sorumlu kredi oranının yükselmesi anlamına geliyor ki, bunun sinyallerini görmekteyiz. Böyle devam etmesi durumunda bankalar, çek karşılığı kredi ürününde çeşitli kısıtlamalara gidebilir veya ek teminat istemek durumunda kalabilir. Bu durum, KOBİlerin kaynak bulmasını iyice zorlaştıracaktır. Karşılıksız çeklerdeki yükselme, bankalardan önce faktoring sektörünü etkiliyor. Geçen sene sonundan başlayarak, halen devam eden sorumlu kredi artışı da bu durumun sonucu."

Karlılık artmıyor, faiz marjı da düştü

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, piyasalarda genel olarak bir durgunluğun ve sıkıntının olduğunu belirttik, şunları söyledi: "Faktoring, kısa vadeli ticaretin bir parçası. Sektörde faaliyet gösteren şirketler, ekonomik gelişmelere göre büyüme, risk yönetimi, müşteri yapısı gibi pek çok konuda hızla strateji değiştirebilme yeteneğine sahip. Ticaretin içinde bulunan sektör doğal olarak piyasanın gittiği yöne doğru gidecektir. Ama koşullar zorlu bile olsa doğru yerde doğru müşteriye hizmet veren faktoring şirketleri yine de büyüme ve karlılık hedeflerini yakalayacaktır. Bu yılın çeyreğinde sektör esas faaliyet gelirlerinde yüzde 16 oranında büyüme gösterdi. Faktoring alacaklarında büyüme oranı ise yüzde 50. Dolayısıyla hacim artsa da karlılık çok artmıyor, hatta faiz marjları düşüyor."

Belirsizlik piyasaları rahatsız ediyor

Garanti Factoring Genel Müdürü Halki Kara, belirsizlik ortamının piyasaları rahatsız ettiğini, ancak bunun rakamlarda ciddi bozulmalara yaramadığını belirterek, şunları söyledi:

"Bu belirsizliğin de kısa sürede çözümlenmesini umuyoruz. Sürenin uzaması rakamlar üzerindeki negatif etkilerin artmasına yol açacaktır. Karşılıksız çek adetlerinde, takas odası verilerini baz alarak söylüyorum, çok ciddi önlemler alınmazsa gerektiren bir artış yok. KOBİlerle yaptığımız işlemler ve geri dönüşlerinde de üçüncü yıllardan farklı ciddi sorunlar gözlemlemiyoruz. Ancak tüm sektörleri ve her büyüklükteki şirketin ödeme alışkanlıklarını yakından takip ediyoruz. Faktoringin bankalara nazaran önemli farklılığı, kredi karar mekanizmalarını, sonrasında da işlemlerin operasyonlarını kısa sürede sonuçlandırabilmesi. Faktoring şirketleri, alacağı değerlendirilerek kredi kararının verilmesi sayesinde de kredi kurullarının işlem yapma istahlarının olmadığı zamanlarda bile ticareti değerlendirerek rahatlıkla işlem yapabilmektedir."

Karşılıksız çekte kritik eşik!

Karşılıksız çek sayısı ve tutarı arttı. Çeklerin ödeme oranı yüzde 9'a düştü.

Uzmanlar, bankaların, kredilerini tahsil edememesinden, sorumlu kredilerin yükselmesinden endişeli.

Siyasi belirsizlik nedeniyle bir tarafta iç piyasadaki durgunluk diğer taraftan ihracattaki düşüş faktoring şirketlerini de etkiledi. Ancak şu sıralar faktoringcileri endişelendiren asıl gelişme, karşılıksız çeklerdeki artış. Sektör temsilcileri artış, ekonomide devam eden yavaşlama ve nakit sıkışıklığına bağlarlarken, karşılıksız çeklerde sonradan ödeme oranının yüzde 10'un altında kalmasının ise çek karşılığı kredi veren bankaların kredilerini tahsil edememesine, bunun da sorumlu kredi oranında artış yaratacağına dikkat çekiyor. Sektör temsilcileri bu yönde sinyallerin gelmeye başladığına da değiniyor.

FİNANSMANDA ZORLANIYORUZ

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, siyasetteki belirsizliğin ekonomideki gelişmeleri tek başına etkilemediğini belirterek, "Elbette görevinin başında bir hükümet, istikrar için önemlidir. Özellikle yasal alanda gelişmelerin yavaşlaması ekonominin hızını kesiyor. Zaten zor bir koridorun geçerken daha da bilinmeyen riskleri ortaya koyuyor" dedi.

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, Kredi Kayıt Bürosu'nun (KKB), yeni yaptığı çalışmaya değinerek, "Çalışmaya, karşılıksız çek keşide edenlerin yüzde 90'ına yakınının geçtiğimiz 3 yıl içerisinde de karşılıksız çek keşide ettikleri belirlenmiş.

Haziran 2015'de bankalara ibraz edilen 83 bin 377 adet karşılıksız çeki, toplamda 20 bin 70 farklı kişi keşide etmiş, yani kişi başına ortalama 4 karşılıksız

çek. Merkez Bankası verilerine göre de 2014 Haziran ayında karşılıksız çeklerin toplam çeklere oranı adet bazında yüzde 2,91, tutar bazında ise yüzde 3,54 iken; 2015 yılı Haziran ayında bu oranlar yüzde 3,32 ve yüzde 4,1 oldu. Artışın ekonomide devam eden yavaşlama, nakit sıkışıklığından dolayı olduğunu düşünüyoruz. Bu, reel sektöre finansman veren tüm finans kurumlarını da etkiledi" dedi.

İHRACATTA DÜŞÜŞ

Baydar, ihracattaki düşüşün faktoringe etkisine de değinerek, şunları söyledi: "Yılın ilk 7 ayında toplam ihracat yüzde 8,8 geriledi. Böyle bir dönemde ihracatçıların faktoring şirketleriyle işbirliği yapması çok önemli. Bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satış, alacaklarının vadeden önce nakde çevirip, ödememe riskine karşı yüzde 100 garanti altına alıyor." (Gerçekgündem)

HürriyetHürriyet
19.08.2015

Kupür Sayısı: 10 Sayfa: 1/1

Faizlerle birlikte kârlılık da düştü



FINANSAL Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, faktoring sektörünün doğrudan ticareti finanse ettiği için ülkenin büyüme oranlarından hızlı etkilendiğini belirterek, şunları söyledi: “Örneğin, yüzde 9 büyüme oranlarını yakaladığımız sene faktoring sektörü bir anda yüzde 70 büyüdü. Nerdeyse 8 çarpan etkisi var. Ancak yüzde 2-3 seviyelerinde ise çarpan etkisi 3-4'lere iniyor. Bu anlamda ciro artışımız

yüzde 10 seviyelerinde. Karlılık oranları elbette faizlerin düşmesi ile bir anda çok hızlı düştü, ancak son 2-3 yıldır bu karlılık sabitlendi. Kimse eski yıllardaki gibi yüksek karlılık beklemiyor ama bu beklentiye göre de ürünlerini ve altyapılarını zenginleştiriyor. Diğer taraftan halen faktoring için kullanılmayan potansiyel çok yüksek. Bu açıdan büyüme trendini kullanılmayan potansiyelin değerlendirilmesi olarak da algılayabiliriz.”

24 SAAT24 Saat Gazetesi
20.08.2015

Kupür Sayısı: 6 Sayfa: 1/1



FKB Başkanı Özger: 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktığımızda, üç sektörün 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamı yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktı

Finansal kurumların aktif toplamı 88,6 milyar liraya çıktı

İSTANBUL (AA) - Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 30 Haziran 2015 itibarıyla aktif toplamının, 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi. Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verilerini açıkladı.

Konuya ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan Özger, birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti.

Özger, birliğin 122 üye ile temsil edildiğini ve toplam çalışan sayısının 7 bin 232 olduğunu kaydetti.

Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 büyümeyi başardığını anımsatan Özger, üç sektörün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi.

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi.

Aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini veren Özger, faaliyet konusu alacaklarının ise yüzde 25,8 artışla 79 milyar 668 milyon liraya

yükseldiği ifade etti.

Özger, sözlerine şöyle devam etti: “Özkaynak büyüklüğünün yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643 milyon liraya ve net karının da yüzde 28,6 artışla 958 milyon liraya yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır. FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğü, 2014 yıl sonuna göre yüzde 11,6 büyüyerek, aynı dönemde yüzde 11,5 büyüten bankacılık sektörüyle uyum gösterdi. Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. Bankacılık sektöründe yüzde 5,1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında yüzde 5,9 olarak gerçekleşmiştir.”

"Türk finansal kiralama sektörü dünyada 21. sırada"

FKB Başkanı Özger, Türk finansal kiralama sektörünün dünyada 21.sırada yer aldığını, toplam aktif büyüklüğünün 38 milyar lira olduğunu, bu büyüklükle sektöre sağladığı finansmanın 33,5 milyar liraya ulaştığını söyledi.

Faktoring sektörünün 28 milyar liralık aktif büyüklüğe ulaştığı bilgisini veren Özger, söz konusu sektörün kuruluşundan bu yana 50 milyar dolarlık bir işlem hacmine aracılık ettiğini, dünyada ise 13. sırada olduğunu dile getirdi. Özger, finansman sektörünün aktif büyüklüğünün ise 23 milyar lira olduğunu aktardı.

Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 2015 yılının tamamında ortalama yüzde 20 civarında büyümesini bekledeğlerini vurguladı.

AKSAM

Akşam
20.08.2015
Kupür Sayısı: 8 Sayfa: 1/1



FKB'nin büyüklüğü %27 arttı

FINANSAL Kurumlar Birliği (FKB), 2015'in ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektörün konsolide verilerini açıkladı. Üç sektörün ilk yarıda 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamı yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, net kârı ise yüzde 28.6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldi.

DÜNYA

Dünya
20.08.2015
Kupür Sayısı: 7 Sayfa: 2/2

Zorunlu karşılık şartı gevşedi finansman şirketleri kârı katladı

BORSA/FİNANS SERVİSİ

Leasing, faktoring ve finansman şirketleri yılın ilk yarısında karlarını yüzde 28,6 artışla 958 milyon TL'ye çıkardı. Geçen yılın aynı döneminde 745 milyon TL civarında kar yazan banka dışı finans sektörünün karlılığında finansman şirketlerindeki karşılık düzenlemesi etkili oldu. Kredi büyümesini sınırlamak isteyen Bankacılık Denetleme ve Düzenleme Kurumu (BDDK) bankaların kullandığı kredilerde yüzde 4 karşılık ayırmasına karar verirken eşitlik ilkesi gereği finansman şirketlerine de aynı kuralı getirmişti. Ancak finansman şirketlerini zorlayan değişiklik nedeniyle bu oran yüzde 1'e indirildi. Geçen yıl yüzde 4 üzerinden ayrılan karşılıkların bu yıl kar hesabına geçirilmesi nedeniyle finansman şirketleri fazladan 158 milyon liraya yakın kar yazdılar. Finansman şirketlerinin toplam karı 262 milyon lira oldu.

Üç sektörün ilk yarı bilançolarının açıklandığı toplantıda konuşan Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger piyasalardaki belirsizlikle yatırım iştahı azalsa bile banka dışı finans sektörünün işlem hacmine büyük etkisi olmadığını söyledi. Leasing, faktoring ve finansman şirketlerinin açık pozisyon taşıması nedeniyle döviz kurlarındaki yükselişin karlılığı etkilemediğini bildiren Özger, "Dünya ticaretinde küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisi yüzde 2,3 büyümeyi başardı. Üç sektör olarak da Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdiğimiz desteği artırarak faaliyet gösteriyoruz" diye konuştu.



Banka dışı finans sektörü yılın ilk yarısında 1 milyar liraya yakın kâr yazdı.

Leasingde gayrimenkul payı yüzde 30

Leasing sektöründe gayrimenkul işlemleri payının yılın ilk yarısında yüzde 30 civarında geldiğini belirten FKB Başkanı Özger, gayrimenkulü leasing şirketine satıp geri kiralayan şirketlerin, piyasaların dalgalı olduğu zamanlarda ellerini rahatlattıklarını söyledi. Türk finansal kiralama sektörünün dünyada 21.sırada yer aldığını, toplam aktif büyüklüğünün 38 milyar lira olduğunu, bu büyüklükle sektöre sağladığı finansmanın 33,5 milyar liraya ulaştığını söyledi. Faktoring sektörünün 28 milyar liralık aktif büyüklüğe ulaştığı bilgisini veren Özger, söz konusu sektörün kuruluşundan bu yana 50 milyar dolarlık bir işlem hacmine aracılık ettiğini, dünyada ise 13. sırada olduğunu dile getirdi.

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi. Aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini veren Özger, faaliyet konusu alacaklarının ise yüzde 25,8 artışla 79 milyar 668 milyon liraya yükseldiğini ifade etti.

Özger, sözlerine şöyle devam etti: "Özkaynak büyüklüğünün yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643 milyon liraya ve net karın da yüzde 28,6 artışla 958 milyon liraya yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır. FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğü, 2014 yıl sonuna göre yüzde 11,6 büyüyerek, aynı dönemde yüzde 11,5 büyüyün bankacılık sektörüyle uyum gösterdi. Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. 3 sektör de birbirine yakın oranlarda büyüyor. Bankacılık sektöründe yüzde 5,1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında yüzde 5,9 olarak gerçekleşmiştir."

FKB BAŞKANI ÖZGER: SEKTÖR 2015 SONUNDA YÜZDE 20 BÜYÜYECEK

Finansal kurumların aktif toplamı 88.6 milyar lira

FKB Başkanı Özger, "30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktığımızda, üç sektörün 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamı yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktı" dedi.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 30 Haziran 2015 itibarıyla aktif toplamının, 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verilerini açıkladı.

Konuya ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan Özger, birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti.

Özger, birliğin 122 üye ile temsil edildiğini ve toplam çalışan sayısının 7 bin 232 olduğunu kaydetti. Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 büyümeyi başardığını anımsatan Özger, üç sektörün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kri-



tik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi.

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi.

Aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini veren Özger, faaliyet konusunu alacaklarının ise yüzde

25,8 artışla 79 milyar 668 milyon liraya yükseldiği ifade etti.

Özger, sözlerine şöyle devam etti: "Özkaynak büyüklüğünün yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643 milyon liraya ve net kanının da yüzde 28,6 artışla 958 milyon liraya yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır. FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğü, 2014 yıl sonuna göre yüzde 11,6 büyüyerek, aynı dönemde yüzde 11,5 büyüyün bankacılık sektörüyle

Türk finansal kiralama sektörü dünyada 21. sırada'

FKB Başkanı Özger, Türk finansal kiralama sektörünün dünyada 21. sırada yer aldığını, toplam aktif büyüklüğünün 38 milyar lira olduğunu, bu büyüklükle sektöre sağladığı finansmanın 33,5 milyar liraya ulaştığını söyledi. Faktoring sektörünün 28 milyar liralık aktif büyüklüğe ulaştığı bilgisini veren Özger, söz konusu sektörün kuruluşundan bu yana 50 milyar dolarlık bir işlem hacmine aracılık ettiğini, dünyada ise 13. sırada olduğunu dile getirdi. Özger, finansman sektörünün aktif büyüklüğünün ise 23 milyar lira olduğunu aktardı. Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 2015 yılının tamamında ortalama yüzde 20 civarında büyümesini belediklerini vurguladı.

uyum gösterdi. Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. Bankacılık sektöründe yüzde 5,1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında yüzde 5,9 olarak gerçekleşmiştir." (İstanbul, aa)

1 yılda yüzde 26 büyüdü

Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün aktif büyüklüğünün ilk altı ayda geçen yıla göre yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi. Amerika Merkez Bankası Fed'in faiz



Osman Zeki Özger

artırımına piyasaların hazırlıklı olduğunu söyleyen Osman Zeki Özger, "Dolayısıyla bir değişiklik öngörmüyoruz. Sektörün yılın tamamında ortalama yüzde 20 büyümesini bekliyoruz" dedi.



Son Dakika
20.08.2015

Kupür Sayısı: 4 Sayfa: 1/1

Finansal kurumların aktif toplamı 88,6 milyar liraya çıktı

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 30 Haziran 2015 itibarıyla aktif toplamının, 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verilerini açıkladı. Konuya ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan Özger, birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti. Özger, birliğin 122 üye ile temsil edildiğini ve toplam çalışan sayısının 7 bin 232 olduğunu kaydetti.

Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 büyümeyi başardığını anımsatan Özger, üç sektörün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi.

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi. Özger, aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini verdi.

(AA)



Star
20.08.2015

Kupür Sayısı: 6 Sayfa: 1/1

Finansal kurumların aktif toplamı 88.6 milyar lira

FINANSAL Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 30 Haziran 2015 itibarıyla aktif toplamının, 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi. Aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini veren Özger, faaliyet konusu

alacaklarının ise yüzde 25,8 artışla 79 milyar 668 milyon liraya yükseldiği ifade etti. Özger, birliğin 122 üye ile temsil edildiğini ve toplam çalışan sayısının 7 bin 232 olduğunu kaydetti. Özger, Türk finansal kiralama sektörünün dünyada 21. sırada yer aldığını, toplam aktif büyüklüğünün 38 milyar lira olduğunu, bu büyüklükle sektöre sağladığı finansmanın 33,5 milyar liraya ulaştığını söyledi.



Osman Zeki Özger

Finansal kurumlar tam gaz büyüyor

FINANSAL kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), bu yılın ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her 3 sektöre ait konsolide verileri açıkladı. Konsolide verilere göre; 3 sektörün 2015'in ilk yarısında 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamı yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, işlem hacmi yüzde 19 artışla 76 milyar liraya, net kârı ise yüzde 29 artışla 958 milyona çıktı. FKB Başkanı Osman Zeki Özger, birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti. ■ İREM ÇETİNGÖZ



Zeki Özger

6 aylık Leasing ve faktoring cirosu 88.6 milyar TL

HABER MERKEZİ

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 30 Haziran 2015 itibarıyla aktif toplamının, 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKE, 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verilerini açıkladı.

Konuya ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan Özger, birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti.

Özger, birliğin 122 üye ile temsil edildiğini ve toplam çalışan sayısının 7 bin 232 olduğunu kaydetti.

Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomi-



sinin yüzde 2,3 büyümeyi başardığını anımsatan Özger, üç sektörün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi.

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi.

Aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini veren Özger, faaliyet

konusu alacaklarının ise yüzde 25,8 artışla 79 milyar 668 milyon liraya yükseldiği ifade etti.

Özger, sözlerine şöyle devam etti:

"Özkaynak büyüklüğünün yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643 milyon liraya ve net karının da yüzde 28,6 artışla 958 milyon liraya yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır. FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğü, 2014 yıl sonuna göre yüzde 11,6 büyüyerek, aynı dönemde yüzde 11,5 büyüten bankacılık

sektörüyle uyum gösterdi. Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. Bankacılık sektöründe yüzde 5,1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında yüzde 5,9 olarak gerçekleşmiştir."

FKB Başkanı Özger, Türk finansal kiralama sektörünün dünyada 21.sırada yer aldığını, toplam aktif büyüklüğünün 38 milyar lira olduğunu, bu büyüklükle sektöre sağladığı finansmanın 33,5 milyar liraya ulaştığını söyledi.

Faktoring sektörünün 28 milyar liralık aktif büyüklüğe ulaştığı bilgisini veren Özger, söz konusu sektörün kuruluşundan bu yana 50 milyar dolarlık bir işlem hacmine aracılık ettiğini, dünyada ise 13. sırada olduğunu dile getirdi. Özger, finansman sektörünün aktif büyüklüğünün ise 23 milyar lira olduğunu aktardı.

Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 2015 yılının tamamında ortalama yüzde 20 civarında büyümesini beklediklerini vurguladı.

KUR HAREKETİ ENFLASYONDAKİ İYİLEŞMEYİ GECİKTİRDİ

Merkez Bankası 'sıkı' duruşunu sürdürecektir

Merkez Bankası yetkilileri, Ankara'da banka ekonomistleriyle yaptıkları bilgilendirme toplantısında, bankanın faizlerde aksiyona geçmek için Fed'i bekleyeceğini vurguladı

SIYASI BELİRSİZLİK VE ARTAN TERÖR OLAYLARININ ETKİSİYLE DOLAR AĞUSTOS AYINDA YÜZDE 6 DEĞER KAZANDI



DOLARIN ATEŞİ SÖNMÜYOR 2.94

Merkez Bankası (TCMB), gelecek dönemde para politikası kararlarının enflasyon görünümündeki iyileşmenin hızı ile Fed'e bağlı olacağını belirtti. Bankanın "Banka Ekonomistleri Bilgilendirme Toplantısı"nda yapılan sunumda, işlenmiş gıda ve enerji fiyatlarındaki gelişmelerin kısa vadede enflasyonu olumlu etkilediği kaydedilirken, "Bununla birlikte, döviz kuru hareketleri çekirdek enflasyon eğilimindeki iyileşmeyi geciktirmektedir. Bu çerçevede, yurt içi ve küresel piyasalardaki belirsizlikler ile enerji ve gıda fiyatlarındaki oynaklıklar da dikkate alınarak, gerekli görülür süre boyunca daha sıkı bir likidite politikası uygulanmasına karar verilmiştir" dendi. Sunumda, enflasyon beklentileri, fiyatlama davranışları ve enflasyonu etkileyen diğer unsurları yakından izleneceği ve enflasyon görünümünde belirgin bir iyileşme sağlanana kadar getiri eğrisini yataya yakın tutmak suretiyle para politikasındaki temkinli duruşun sürdürüleceğine işaret edildi.

Sunuma katılan bankacılar, Merkez'in öncelikle fonlama maliyetini yukarı çekeceğini ardından ABD Merkez Bankası'nın (Fed) faiz artırımlarına başlamasıyla birlikte bir hafta vadeli repo faizinde kademeli artış eğilimine geçeceği mesajını aldıklarını kaydedtiler. İş Yatırım Ekonomisti Muammer Kömürcüoğlu, toplantıdan normalleşme sonuna politik faizinin yüzde 8.74 seviyesindeki ortalama fonlama maliyeti ve yüzde 10.75 seviyesindeki faiz koridorunun üst bandı arasında bir noktada oluşacağı izlenimi aldığını belirterek, "Genel olarak önümüzdeki aylarda politika faizindeki artışlar Fed'in faiz artışına bağlanmış durumda. Yani önümüzdeki dönemde TCMB'nin adımını Fed belirleyecek. Önümüzdeki altı aylık süre içerisinde Fed'in faiz artışına bağlı olarak politika faizinin yüzde 9.5'e kadar yükseltileceği yönünde görüşümüzü koruyoruz. Muhtemelen ilk adım Eylül toplantısında gelecektir" dedi. Halk Yatırım'ın Yatırım Danışmanlığı ve Araştırma Direktörü Banu Kıvıncı Tokalı da, Fed'in normalleşme süreci başladığında bir haftalık repo ihale faiz oranının artırılacağını, faiz koridorunun alt limitinin yükseltilerek daraltılmasının planlandığını söyledi.

Merkez Bankası'nın, faiz artışı için ABD Merkez Bankası'nın (Fed) faiz artışını bekleyeceğini açıklamasının ardından artan güvenlik sorunları ve siyasi belirsizliklerin etkisiyle, dolar 2.93 lirayı aşarak yeni tarihi zirveye yükseldi. Güne 2.89 liradan başlayan dolar bu açıklamanın ardından, 2.91 lirayı ardından da 2.93 lirayı da geçerek 2.9434 liraya kadar turmandı. Parite etkisiyle avro da 3.2488 lira seviyesini gördü. Artan siyasi belirsizlik ve güvenlik sorunları Türkiye'nin risk primini yükseltti. Türkiye'nin beş yıl vadeli borçlarını iflasa karşı sigorta ettirmenin maliyetini ifade eden "kredi iflas takası primi" (CDS) 270 baz puanına Ocak 2014'ten bu yana en yüksek düzeye ulaştı. Altının kilogramı da 105 bin 500 liraya yükseldi.

CUMHURBAŞKANI BAŞDANIŞMANI:

Kur artışı ekonomide bir kriz işareti değildir

Cumhurbaşkanı Başdanışmanı Cemil Ertem, kur artışının siyasi nedenlerle olduğunu belirterek, "Bu Türkiye ekonomisinde bir kriz işareti değildir" dedi. Merkez Bankası'nın da kurun yükselmesini kalıcı ve kriz işareti olarak yorumlamadığını hatırlatan Ertem, "Türkiye ekonomisinin temellerinin bu anlamda sağlam olduğunu deyişti. Biz de sağlam görüyoruz. Türkiye'de bir kriz işareti görüntüsü yoktur; yakın bir gelecekte de yoktur" değerlendirmesinde bulundu.

FİNANSAL KURUMLAR BİRLİĞİ

KOBİ'lerle kârı % 29 arttı

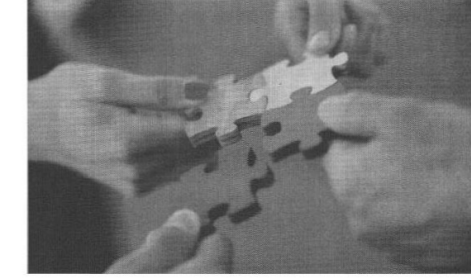


Osman Zeki Özger

Önder Çelik İSTANBUL

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında toplanan Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB), 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi ilişkin finansal sonuçları açıklandı. Buna göre, 112 üyesi olan Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinin aktif toplamı yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, işlem hacmi yüzde 18.7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye, net kâr ise yüzde 28.6 artışla 958 milyon

TL'ye yükseldi. FKB Başkanı Osman Zeki Özger, müşterilerinin yüzde 90'ının KOBİ olduğunu belirterek, "KOBİ'ler ülke ekonomisinin tabana yayılmasında çok önemli, üç sektörümüzün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekler artarak devam edecek" dedi. Yılsonu büyüme tahminlerinin yüzde 20 olduğunu kaydeden Özger, Fed'in faiz artışını fiyatladıklarını, amaçlarının ucuz kaynağı KOBİ'lere ulaştırmak olduğunu söyledi.



Finansal kurumların aktif toplamı 88,6 milyar liraya çıktı

FİNANSAL Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 30 Haziran 2015 itibarıyla aktif toplamının, 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verilerini açıkladı.

Konuya ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan Özger, birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti.

Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 büyümeyi başardığını anımsatan Özger, üç sektörün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi.

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi.

Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 2015 yılının tamamında ortalama yüzde 20 civarında büyümesini belediklerini vurguladı.

İSTANBUL AA

KİRALAMA-FAKTÖRİNG-FİNANSMAN

Üç sektörün aktif toplamı 88 milyar TL

FİNANSAL Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibariyle konsolide verilerini açıkladı. Konsolide verilerini değerlendiren FKB Başkanı Osman Zeki Önger, "Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bu üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, işlem hacminin yüzde 18.7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacaklarının yüzde 25.8 artışla 79 milyar 668 milyon TL'ye, özkaynak büyüklüğünün yüzde 13.6 artışla 12 milyar 643 milyon TL'ye ve net kârının da yüzde 28.6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldiğini görüyoruz" dedi.



Osman Zeki Önger

Şirketler/Sektörler

bavul ticareti yoluyla değil büyük lojistik operasyonlarla gerçekleştiriliyor. Ancak bölgedeki sıkıntılar nedeniyle Rusya'nın Laleli'de yüzde 27 olan payı yılın ilk yarısında yüzde 15'e, Ukrayna'nınki ise yüzde 12'den 3'e düşmüş.

Ancak İranlıların ve Afrika ülkelerinin de Laleli'de etkin hale gelmeye başladıklarını belirten Eyyüpkoca, "Rusya ve Ukrayna'nın açığını kapatamamasalar da ona yakın bir pay almaya başladılar. Bu bizim için sevindirici bir durum. Farsça bilen eleman bulmakta güçlük çekiyoruz. Bu İran'la olan çalışmalarımızın sonuç verdiğinin bir göstergesidir" diyor.

Dünyaca ünlü manken Bar Rafaeli ile sözleşme imzalamasıyla büyük yankı uyandıran LASİAD Başkanı Eyyüpkoca, İsraili güzelin sağlık sorunları nedeniyle Laleli Fashion Shopping Festival kapsamında podyuma çıkamayacağını söylüyor. Laleli'deki otellerde doluluk oranının yüzde 90'ın üzerinde olduğuna da değinen Eyyüpkoca'nın sözleri, İŞİD ve çözüm sürecinin kesintiye uğramasının ardından ortaya çıkan sorunların Laleli'de ticareti pek de etkilemediğini gösteriyor.

Son olarak gelinen noktada artık Çin'in bir tehdit olmadığına değinen LASİAD Başkanı, "Rusya'dan geldim ve artık birçok insanın Çin'den elini ayağına çekmeye başladığını gördüm. Yuan krizi dediğimiz son kriz belki de önümüzdeki süreçte bizim turmanışımızı biraz daha hızlandıracak" diyor.

—Ahmet Burak Yılmaz

Sözün Özü: Laleli, geçen yıl 3 milyar dolarlık ihracat yaptı. Ancak bu yıl Laleli'nin büyük pazarlarındaki sorunlar nedeniyle işler biraz sıkıntılı.

Banka Dışı Finans

KOBİ'ler Banka Dışı Finansı Büyütüyor

► Banka dışı finansa aktif büyümesi yılın ilk altı ayında yüzde 26 oldu

► FKB Başkanı Önger: "Birlikten güç doğar sloganıyla yola çıktık"

Türkiye'de finansal kiralama, faktöring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektöründe işler iyi. Ağırlıklı olarak KOBİ'leri destekleyen bu sektör yılın ilk altı ayında, geçen yılın aynı dönemine göre ciddi büyüme gösterdi.

Bankacılık dışı finans sektöründeki



122 şirketin çatı kuruluşu olan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibariyle her üç sektöre ait konsolide verileri açıkladı. Konsolide verilere göre üç sektörün aktif toplamı 2015'in ilk yarısında 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, işlem hacmi yüzde 18,7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacakları yüzde 25,8 artışla 79 milyar 668 milyon TL'ye, özkaynak büyüklüğü yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643 milyon TL'ye, net kârı ise yüzde 28,6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldi. Bankacılık sektörüyle karşılaştırıldığında rakamlar küçük, ama büyüme hızı ana sektöre göre hayli yüksek. İlk çeyreğe ait konsolide verilerle ilişkin değerlendirmelerde bulunan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Vakıf Finansal Kiralama A.Ş. Genel Müdürü Osman Zeki Önger birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 yılı başından bu yana yürütmüş

oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtiyor. Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 oranında büyümeyi başardığını belirten Önger, üç sektörün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerini söylüyor. Önger KOBİ'lerin kendileri açısından önemini belirterek, "Ağırlıklı olarak KOBİ'lere hizmet ediyorsunuz. KOBİ'ler ülkemizin dinamiği, faaliyetlerimizin yüzde 90'ını teşkil ediyor. Onların canlı kalmasını ve mali sistem içerisinde birçok şeyden yararlanma imkânlarını da biz sağlamak durumundayız" diyor. Önger banka dışı finans kuruluşlarının 2014 başında birlik çatısı altında toplanmasından sonra

Üç sektörde aktif büyüme gösterdi

Finansal kiralama, faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılının ilk altı aylık dönemi rakamlarını açıkladı. İlk altı ay itibariyle her üç sektöre ait konsolide aktif toplamı yüzde 26,6, işlem hacmi yüzde 18,7, faaliyet konusu alacakları yüzde 25,8,

öz kaynak büyüklüğü yüzde 13,6 artış gösterdi. Net kârı yüzde 28,6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldi. FKB Başkanı Osman Zeki Özger, "Faktoring ve finansman şirketleri olarak 2014 başında birlik çatısı altında bir araya geldikten sonra, bu yönde attığımız adımlara daha güçlü şekilde devam ediyoruz. Bunun sonuçlarını yılın ilk yarısındaki konsolide rakamlarımızda da gözlemleyebiliyoruz" açıklamasında bulundu.



Osman Zeki Özger

Zorunlu karşılık şartı gevşedi finansman şirketleri kârı katladı

Banka dışı finans sektörü yılın ilk yarısında 1 milyar liraya yakın kâr yazdı.

LEASING, faktoring ve finansman şirketleri yılın ilk yarısında karlarını yüzde 28,6 artışla 958 milyon TL'ye çıkardı. Geçen yılın aynı döneminde 745 milyon TL civarında kar yazan banka dışı finans sektörünün karlılığında finansman şirketlerindeki karşılık düzenlemesi etkili oldu. Kredi büyümesini sınırlamak isteyen Bankacılık Denetleme ve Düzenleme Kurumu (BDDK) bankaların kullandığı kredilerde yüzde 4 karşılık ayırmasına karar verirken eşitlik ilkesi gereği finansman şirketlerine de aynı kuralı getirmişti.

Ancak finansman şirketlerini zorlayan değişiklik nedeniyle bu oran yüzde 1'e indirildi. Geçen yıl yüzde 4 üzerinden ayrılan karşılıkların bu yıl kar hesabına geçirilmesi nedeniyle finansman şirketleri fazladan 158 milyon liraya yakın kar yazdılar.

Finansman şirketlerinin toplam karı 282 milyon lira oldu. Üç sektörün ilk yarı bilançolarının açıklandığı toplantıda konuşan Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger piyasalarca belirsizlikle yatırım iştahı azalsa bile banka dışı finans sektörünün işlem hacmine büyük etkisi olmadığını söyledi.

Leasing, faktoring ve finansman şirketlerinin açık pozisyon taşımaması nedeniyle döviz kurlarındaki yükselişin karlılığı etkilemediğini bildiren Özger, "Dünya ticaretinde küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisi yüzde 2,3 büyümeyi başardı. Üç sektör olarak da Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdiğimiz desteği artırarak faaliyet gösteriyoruz" diye konuştu.

Üç sektör de dengeli büyüyor

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi.

Aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini veren Özger, faaliyet konusu alacaklarının ise yüzde 25,8 artışla 79 milyar 668 milyon liraya yükseldiği ifade etti.

Özger, sözlerine şöyle devam etti: "Özkaynak büyüklüğünün yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643



milyon liraya ve net karın da yüzde 28,6 artışla 958 milyon liraya yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır. FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğü, 2014 yıl sonuna göre yüzde 11,6 büyüyerek, aynı dönemde yüzde 11,5 büyüyen bankacılık sektörüyle uyum gösterdi.

Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. 3 sektör de birbirine yakın oranlarda büyüyor. Bankacılık sektöründe yüzde 5,1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında yüzde 5,9 olarak gerçekleşmiştir." Leasing sektöründe gayrimenkul işlemleri

payının yılın ilk yarısında yüzde 30 civarında geldiğini belirten FKB Başkanı Özger, gayrimenkulünü leasing şirketine satıp geri kiralayan şirketlerin, piyasaların dalgalı olduğu zamanlarda ellerini rahatlattıklarını söyledi.

Türk finansal kiralama sektörünün dünyada 21. sırada yer aldığını, toplam aktif büyüklüğünün 38 milyar lira olduğunu, bu büyüklükle sektöre sağladığı finansmanın 33,5 milyar liraya ulaştığını söyledi.

Faktoring sektörünün 28 milyar liralık aktif büyüklüğe ulaştığı bilgisini veren Özger, söz konusu sektörün kuruluşundan bu yana 50 milyar dolarlık bir işlem hacmine aracılık ettiğini, dünyada ise 13. sırada olduğunu dile getirdi.

Finansal kurumların aktif büyüklüğü yükseldi

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri açıkladı.

İlk çeyreğe ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, Birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 yılı başından bu yana

yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti. Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 oranında büyümeyi başardığını belirten Özger, üç sektörümüzün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi. Özger: "Finansal



Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri olarak 2014 başından beri daha güçlü devam etmekteyiz. Bunun sonuçlarını yılın ilk yarısında ki konsolide rakamlarımızda da gözlemleyebiliyoruz."

Finansal Kurumlar Birliği 2015 yılının ilk 6 aylık sonuçlarını açıkladı Finansman Şirketleri'nin Büyüklüğü; 88 Milyar TL



Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri açıkladı. Konsolide verilere göre üç sektörün 2015'in ilk yarısında 2014'ün aynı dönemine kıyasla: Aktif toplamı yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, İşlem hacmi yüzde 18,7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye, Faaliyet konusu alacakları yüzde 25,8 artışla 79 milyar 688 milyon TL'ye, Özkaynak büyüklüğü yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643 milyon TL'ye, Net kâr ise yüzde 28,6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldi. İlk

çeyreğe ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, Birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 yılı başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti. Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 oranında büyümeyi başardığını belirten Özger, üç sektörümüzün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi. Özger konu hakkında şunları

söyledi: "Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri olarak 2014 başında Birlik çatısı altında bir araya geldikten sonra, bu yönde attığımız adımlara daha güçlü şekilde devam etmekteyiz. Bunun sonuçlarını yılın ilk yarısındaki konsolide rakamlarımızda da gözlemleyebiliyoruz. 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktığımızda, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, işlem hacminin yüzde 18,7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacaklarının yüzde 25,8 artışla 79 milyar 688 milyon TL'ye, özkaynak büyüklüğünün yüzde 13,6

artışla 12 milyar 643 milyon TL'ye ve net kârının da yüzde 28,6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır" dedi. FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğünün, 2014 yılsonuna göre %11,6 oranında büyüyerek, aynı dönemde %11,5 büyüten Bankacılık sektörüyle uyum gösterdiğini vurgulayan Özger, "Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. Bankacılık sektöründe %5,1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında %5,9 olarak gerçekleşmiştir" diye konuştu. ■ HABER MERKEZİ

CapitalCapital
01.09.2015

Kupür Sayısı: 242 Sayfa: 3/4

oyuncu için zarara sebep oluyor. Solmaz Altın, "Police adetlerindeki büyümenin yılın ilk yansındaki gibi devam edeceğini düşünürsek, trafik sigortalı yılı en hızlı büyüyen branş olarak kapatabilir. Bu da toplam prim üretimindeki payını geçen yılın üstüne taşıyabilir" diyor. Sistema Danışmanlık Genel Müdürü Ali Tolga Moral ise "Global ve yerel belirsizliklere bağlı olarak yılın 3'üncü çeyreğinde mevcut duruma paralel ve son üç aydaysa hafif artış beklenebilir. Bu branşta yıl sonunda yüzde 6-7 oranında büyüme görülebilir" yorumunu yapıyor. Trafik sigortalarında ilk yandaki büyümeye paralel, yani yüzde 10-11 büyüme öngörülüyor.



SOLMAZ ALTIN

SELİM UÇER

BİREYSELİN GÜCÜ

Bireysel emeklilik sisteminde kuruluştan bu yana katılımlar, ağırlıklı olarak bireysel müşterilerden geliyor. Garanti Emeklilik Genel Müdürü Cemal Onaran, "Haziran sonu itibarıyla bireysel sözleşme sayısının sözleşme sayısındaki payı yüzde 72, bugüne kadar yatırıma yönelen bireysel sözleşme tutarlarının toplam fonlarda payı ise yüzde 74" diyor.

2015'te sektörün 6 milyon katılımcıya yaklaşarak, 42-50 milyar TL fon büyüklüğüyle yılı kapatacağı öngörülüyor. Yani bu yıl sisteme, 850 - 900 bin yeni katılımcının gireceği tahmin ediliyor. 2015'in ilk yansında ise toplamda 473 bin sözleşme yapıldı ve bunun 380 bini bireysel katılımlardan geldi. Allianz CEO'su Solmaz Altın, ilk 6 ayda sözleşme sayısı yüzde 10 büyümüşken bireysel sözleşmelerin büyüme oranının yüzde 9 olduğunu vurguluyor. "Aynı şekilde yatırıma yönelen tutar açısından da bireysel katılarda yüzde 13 büyüme yakaladı" diyor.

Cemal Onaran'a göre bu dağılımın bir anda değişmesi zor. Yönetici, "İlk yanda yeni satışlar içinde bireysel sözleşmelerin payı yüzde 65 olarak gerçekleşti. Kurumsal sözleşmelerinin payı ise artmaya devam ediyor" diye konuşuyor. Anadolu Hayat Emeklilik Genel Müdürü Uğur Erkan, gelişimi rakamlarla ortaya koyuyor:

"2012 sonunda kurumsal sözleşmelerin toplam sözleşmeler içinde payı yüzde 25'ti. 2014 sonunda bu oran yüzde 27'ye, 2015'in ilk 6 aylık döneminde yüzde 28'e ulaştı. Yılı başına göre kurumsal katılımlar yüzde 14 arttı."

Peki bu yılın ikinci yansı nasıl olacak? Onaran, "İlk yarıda olduğu gibi bireysel sözleşmelerin payının yüzde 65-70 olacağını, fon büyüklüğünde yüzde 70'in üzerinde devam edeceğini tahmin ediyoruz. Kurumsal sözleşmelerin payı 1 puan artabilir" diyor. Ana ürün olan bireysel katılım fonlarında da ikinci yarıda yüzde 25-30 arası büyüme beklentisi mevcut.

SAT GERİ KİRALA'NIN YÜKSELİŞİ

Leasing, ilk 6 ayda yüzde 8,4 milyar TL işlem hacmine imza attı. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, "İlk 6 ayda TL bazında yüzde 11 artış yaşadık ancak dolar bazında geçen yıla paralel gidiyoruz" diyor.

Leasingde sat geri kirala ürünü, toplam işlem hac-

BÜYÜME YAVAŞLAYACAK**VAHİT ALTUN / MAN FİNANSMAN GENEL MÜDÜRÜ**

OTOMOTİVE ÇALIŞIYOR Türkiye'de 12 finansman şirketi bulunuyor ve bu şirketler haziran sonu verilerine göre 23 milyar TL aktif büyüklüğü ve 8,7 milyar TL işlem hacmine sahip. İlk yarıda geçen yılın aynı dönemine göre işlem hacminde yüzde 39 büyüme kaydedildi. Bu alanın öncü firmalarından Man Finansman'ın genel müdürü Vahit Altun, sektörün yüzde 55,2'si ticari ve yüzde 42,6'sı bireysel taşıt finansmanı ile toplamda yüzde 97,8 otomotiv finansmanına çalıştığını açıklıyor. Sektörde konut finansmanı yüzde 1,5 ve mobilya, beyaz eşya gibi farklı alanlarda daha küçük montanlı finansmanlar da yüzde 0,7 pay alıyor.

İKİNCİ YARIDA YÜZDE 20-25 Vahit Altun, "İkinci yarıda kurdaki artış, bizim alanımızı da etkileyecek. Ana ürün olan otomotiv tarafında girdilerinin ithal ürünlere dayalı olması nedeniyle kurdaki artış, araç fiyatlarına yansıtacak. Artı siyasi belirsizlik, bireylerin ve işletmelerin özellikle KOBİ'lerin bu dönemde yatırımlarını ertelemesini doğuruyor. Bu nedenle ikinci yarıda büyüme, ilk yarıdaki yüzde 39 oranında olmaz. İkinci yarıda yüzde 20-25 arası bir büyüme gerçekleşir. Yılı finansman şirketleri yüzde 25-26 büyümeye kapatır diye düşünüyorum. Kredi kartlarındaki taksitlerin sınırlandırılması sonrası mobilya, beyaz eşya, akıllı telefonlar gibi finansman kalemlerinin işlem hacminden giderek daha fazla pay alacağını öngörüyorum."

minden yüzde 30 ile aslan payını alıyor. Garanti Leasing Genel Müdürü Ünal Gökmen, önceki yıllarda ilk sırada olan iş ve inşaat makinelerinin bugün işlemlerin yüzde 22'sini oluşturduğunu belirtiyor.

Osman Zeki Özger, sat geri kirala türünde ilk 6 ayda yüzde 44 ile ciddi bir büyüme yakalandığını açıklıyor. Deniz Leasing Genel Müdürü Kahraman Günaydın, "Sektörde önemli talep, sat geri kirala geliyor. Bu yıl tahminim bu alanda hacmin 2,5 milyar dolardan altında olmayacağı yönünde" diye konuşuyor.

Yöneticiler, yılın sonuna kadar bu türünde büyümenin, yine sektörün üzerinde gideceği yönünde hemfikir. Yılın ikinci yansı için çok umutlu olmayan Gökmen, "İçinde bulunduğumuz seçim dönemi, Avrupa Birliği'ndeki borç krizi gibi süreçler, yılbaşındaki beklentilerimizin bir miktar altında bir gerçekleşmeye sebep oldu. Sektörün ortalama sözleşme büyüklüğü geçen yıl 376 bin



ÜNAL GÖKMEN

UĞUR ERKAN

doların bu yıl 255 bin dolara geriledi. 2015'e girerken leasingde 8-8,5 milyar dolar arasında bir işlem hacmi yakalamasının bekleniyordu" diyor. Özger ise daha umutlu. Yıl sonunda sektörün yüzde 20 büyüyeceği inancında ve lokomotif ürün sat geri kirala tarafında ise yüzde 35-40 arası bir büyüme öngörüyor.

BÜYÜME YURTIÇİ İŞLEMLERDEN

Factoring, bu yılın ilk yansında 59 milyar TL işlem hacmi gerçekleştirdi. Finansal Kurumlar Birliği'nin son verilerine göre işlem hacminin yüzde 80,1'ini yurtiçi işlemler oluşturuyor. İhracat faktoringinin payı 18,1 iken ithalat faktoringinki yüzde 1,8'de kalıyor. Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayyavaz Bumedian, mevcut tabloyu şöyle gerekçelendiriyor:

"İhracat faktoring işlemleri her geçen gün önemli ölçüde artış gösterse de ülkemizdeki ekonomik yapı ve vade üzerine kurulu ticaret döngüsü yurtiçi faktoring işlemlerine uygun zemin yaratıyor."

Bu yılın ilk yansında yurtiçi alacak cirosundaki artış yüzde 13'ü buluyor. Kategoride müşterilerin yüzde 80'inden fazlasını KOBİ'ler oluşturuyor ve bu segment ağırlıklı faturalı ve çekli iskonto işlemleri yapıyor. Nergis Ayyavaz Bumedian, "Geçen yıl yüzde 20 büyüme kaydeden iskonto işlemleri, bu yıl da yüzde 10-15 bandında büyümeye devam eder" diyor. KOBİ odaklı büyüme yoluna giden Deniz Faktoring'in genel müdürü Alper Tunga Emecan, kendi şirket işlemlerinin yüzde 70'inin yurtiçi klasik faktoring ürünü olduğunu açıklıyor. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, bu yılın ikinci yansında kategorinin ve yurt içi işlemlerin yüzde 15-20 arasında büyüyeceğini öngörüyor.

Burada Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, önemli bir öngöründe bulunuyor: "İlk 6 ayda ihracat faktoringin parçası olan muhbir garantili faktoring işlemleri yüzde 50'nin üzerinde büyüdü. İhracatçıların yeni pazarlara yönelmesi ve açık hesap çalıştıkları işlemlerde garanti ihtiyacıyla bu işlemler hız kazandıracak." **G**

"KÂR DAHA İYİ OLACAK"**MUSA ÜLKEN / ANADOLU SİGORTA GENEL MÜDÜRÜ**

FİYATLARI ARTTI Üretilen primin neredeyse dörtte birinin geldiği trafik sigortalarında kârlılık oranları, sektördeki yoğun fiyat rekabeti ve mevzuattan kaynaklanan ilave hasar karşılıkları nedeniyle düşük seyrediyor. Trafik sigortasında ödenen hasar ve hasarın gerçekleşme sıklığı açısından sonuçları olumsuz seyreden bazı araç gruplarında primler, geçen yılın aynı dönemleriyle kıyaslandığında yükseldi. Söz konusu araçlar için ödenen hasarların, daha önce alınan primlerle karşılanması mümkün olmadığından primlerde artışa gidildi. Tabii bununla birlikte teknik sonuçlarda olumlu yönde değişimin başlamasıyla yine rekabet sonucu primleri düşürme ihtimali de olabilir.

KÂR ODAKLI GİDECEK Ama bu branşta hasarların yıllara yayılması, bedeni zararlar tazminat hesaplamalarında standardın olmaması gibi nedenler, bu branşın teknik kârlılığı üzerinde baskı oluşturmaya devam edecek. Önceki yıllardaki aşırı fiyat rekabetinin, yerini biraz daha kâr odaklı ya da en azından zarar etmemeye odaklı bir anlayışa bırakmaya başladığını gözlemliyoruz. Ayrıca düşürülemeyen operasyonel giderlerin kâr marjlarındaki olumsuz etkisi de artık daha iyi anlaşılıyor. Ek olarak, özellikle trafik sigortalarında, kaza tutanaklarındaki suiistimallerin azaltılmasına yönelik adımlar da atılmaya başlandı. Tüm bu nedenlerle 2015'in genel olarak kârlılık açısından 2014'ten daha iyi sonuçlanacağını öngörüyoruz.

Forum Makina

01.09.2015

Kupür Sayısı: 4 Sayfa: 1/1

Finansal Kurumlar Birliği, Leaseurope'a üye olma kararı aldı

Bankacılık dışı finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktöring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa leasing sektörünün yüzde 92'sini temsil eden Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu Leaseurope'a üye olmaya hazırlanıyor. FKB, bu üyelik sayesinde Avrupa'nın leasing tecrübesini Türkiye'ye de taşıyacak.



Türkiye'de leasing sektörünün gelişimi adına imza atılan bu işbirliğiyle FKB, ülke ve şirket deneyimlerinin karşılıklı olarak paylaşılacağı bir platformda yer almayı hedefliyor. Birlik aynı zamanda uzun yıllardır leasing işlemleri yapılan Avrupa pazarlarının istatistiklerini kullanarak sektörün performansını bu verilerle karşılaştırarak en doğru biçimde değerlendirebilmeyi amaçlıyor.

İşbirliğiyle Türkiye'de leasing sektörünün gelişimine önemli katkılar sağlamayı hedeflediklerini belirten FKB Başkanı Osman Zeki Özger, "Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal sistemin oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla, ekonomi yönetiminizin engin vizyonuyla bizlere çizdiği rota doğrultusunda gerçekleştirdiğimiz öncü çalışmalara bir yenisini daha ekliyoruz. Bu işbirliği sayesinde Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz."

HİZMETİX

Şirketlere hizmet veren şirketlerin dergisi

Himetix

01.09.2015

Kupür Sayısı: 54 Sayfa: 1/2

Finansal kiralama faktöring ve finansman sektörleri büyümeyi sürdürüyor



Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktöring ve finansman şirketleri olarak 2015 yılının ilk 6 ayında KOBİ'ler ağırlıklı olmak üzere 700 bine yaklaşan müşteri sayısına ulaştıklarını bildirdi.

Osman Zeki Özger, Finansal Kurumlar Birliği olarak faaliyetlerini ve sektöre dair değerlendirmelerini HİZMETİX okuyucularıyla paylaştı.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) olarak faaliyetleriniz ve sunduğunuz hizmetler hakkında bilgi verir misiniz?

Birliğimizin çatısı altında faaliyet gösteren finansal kiralama, faktöring ve finansman şirketleri, 2015 yılının ilk 6 ayında reel ekonomimize katkı sağlamak amacıyla mevcut konumlarını güçlendirip, daha da ileriye götürme yönünde yoğun çaba göstererek, karşılığını almayı başardı. Bu dönemde her üç sektör de KOBİ'lerimizin gelişmesine ciddi katkılarda bulunarak gerek işlem hacmi gerek sağladıkları finansman gerekse aktif yapısı ve karlılıkları ile birbirlerine çok yakın sonuçlar aldılar. Ortak sinerjinin sağladığı olumlu katkılara yüksek bir hizmet kalitesine ulaştı. Bu da istikrar ve sürdürülebilirliği getirdi. Önümüzdeki dönemde, Birlik

olmanın sağladığı bu sinerji ile ekonomiye sunduğumuz katkıyı artırarak ilerlemeyi hedefliyoruz.

Finansal kiralama, faktöring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünün genel değerlendirmesini yapar mısınız?

Birliğimizin kuruluşundan bu yana geçen kısa sürede oldukça hızlı yol alındı. 2014'te gerçekleştirdiğimiz atımlarla her üç sektörün işleyişinde çok önemli yer tutan gelişmeler kaydedildi. Bankacılık dışı finans sektörünün yüzde 25'lik kısmını temsil eden yapımız ile kısa sürede referans kurum konumuna geldiğimizi düşünüyorum. Birlik olarak kurumsal altyapı çalışmalarımızı tamamladıktan sonra ilgili kurumların desteğiyle oluşturduğumuz işbirlikleri sayesinde sektörlerin faaliyet alanlarını birinci dereceden etkileyen gelişmelerin hayata geçmesini sağladık. Bu gelişmeler arasında finansal kiralama sektörü için noter zorunlulu-

đunu ortadan kaldıran Merkezli Kayıt Kuruluşu İşbirliği ile hayata geçirilen Sözleşme Tescil Sistemi'ni, faktöring sektörü için mükerrer finansmanı önlemek amacıyla Kredi Kayıt Bürosu ile işbirliğinde gerçekleştirilen Merkezli Fatura Kayıt Sistemi'ni öncelikli olarak sayabiliriz.

Finansal kiralama, faktöring ve finansman şirketleri olarak 2015 yılının ilk 6 ayında KOBİ'ler ağırlıklı olmak üzere 700 bine yaklaşan müşteri sayısına ulaştık. Birlik çatısı altındaki toplam 112 üye şirket ve 7 bin 222 çalışmamız ile Türkiye ekonomisine güç katmak için çalışmalarımızı sürdürmekteyiz.

Sektöre ait rakamsal verileri paylaşır mısınız?

Finansal kiralama, faktöring ve finansman şirketleri olarak 2014 başında Birlik çatısı altında bir araya geldikten sonra, bu yönde attığımız adımlara daha güçlü şekilde devam etmekteyiz. Bunun sonuçlarını yılın ilk yansımada-

consolide rakamlarımızda da gözlemleyebiliyoruz. 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktığımızda, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, İşlem hacminin yüzde 18.7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacaklarının yüzde 25.8 artışla 79 milyar 668 milyon TL'ye, özkaynak büyüklüğünün yüzde 13.6 artışla 12 milyar 643 milyon TL'ye ve net kârının da yüzde 28.6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam etmesine olan inancımız tamdır.

Finansal Kurumlar Birliği olarak kısa ve uzun vadeli hedefleriniz nelerdir?

Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal sistemin oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla ekonomi yönetiminin vizyonu ile başladığımız faaliyetlerimizi üç yıldır aynı hız ve heyecan ile sürdürüyoruz. "Birlikten Güç Doğar" anlayışı ile ülkemiz ekonomisindeki bankacılık dışı finans sektörünün payının artırılması, finansman kaynaklarının çeşitlendirilmesi, temsil ettiğimiz sektörlerin hak ve menfaatlerini gerek mevzuat gerek uygulama alanında koruyarak sağlıklı bir rekabet ortamı yaratılması amacıyla aktif bir kurumsal faaliyet görevini üstlendik. FKB olarak gerçekleştirdiğimiz çalışmalarla önemli mesafeler kat ettiğimizi görüyoruz. Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri olarak Türkiye ekonomisi için değer üretmeye devam edeceğiz. Uzun vadede ise tüm bu çalışmaların ortaya koyacağı sonuçlar neticesinde, her üç sektörün derinleşmesi ve sürdürülebilir büyümesini sağlayarak bankacılık dışı finans sektörünün güçlü temsil kabiliyetine ulaşması için çalışmalar planlamaktayız. Dolayısıyla,

toplamda temsil ettiğimiz sektörlerin finans sektörü içindeki yüzde 5,4'lük payının, gelişmiş ekonomilerde olduğu gibi yüzde 11'lere ulaşmasına yönelik çalışmalarımıza devam etmekteyiz.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinin işlem hacimlerine bakıldığında ön plana çıkan sektörler nelerdir?

Finansal kiralama sektörünün reel sektöre sağlanan finansman tutarı, çoğunlukla imalat ve hizmet sektörlerinde yoğunlaşmıştır. 2015 yılı ikinci döneminde "inşaat sektörü" yüzde 22'lik pay ile en çok çalışılan sektör kalmıştır. İlk beş sektör arasında geleneksel olarak tekstil, toptan ve perakende ticaret, gıda, metal ana sanayi ve taşımacılık sektörlerini sayabiliriz. Faktoring sektörü oldukça farklı sektörlerle hizmet vermektedir. Bu sektörlerin de pek çok alt sektörleri bulunduğu dikkate alınrsa risk dağılımının daha da geniş bir alana yayılmış olduğu görülmektedir. 2015 yılı ikinci döneminde "toptan ve perakende ticaret" yüzde 16,4 pay ile en yüksek pay alan grup olmuştur. İlk beş sektör arasında geleneksel olarak nükeer yakıt, inşaat, tekstil, ulaşım araçları ve metal ana



sanayii bulunmaktadır. Finansman sektörü ise, billenin aksine sadece tüketicileri finanse eden bir sektör olmayıp, işlem hacminin yüzde 55'ini KOBİ'lerin ve işletmelerin yatırım mali edinimlerinin finansmanı oluşturmaktadır. Yüzde 43 oranında bireysel taşıt kredisi verdikleri görülmektedir.



FKB açıkladı: Aktif büyüklük 88 milyar TL

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri açıkladı. Konsolide verilere göre üç sektörün 2015'in ilk yarısında 2014'ün aynı dönemine kıyasla:

- Aktif toplamı yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye,
 - İşlem hacmi yüzde 18.7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye
 - Faaliyet konusu alacakları yüzde 25.8 artışla 79 milyar 668 milyon TL'ye,
 - Özkaynak büyüklüğü yüzde 13.6 artışla 12 milyar 643 milyon TL'ye
 - Net karı ise yüzde 28.6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldi.
- Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, ilk çeyreğe ait konsolide verilere ilişkin yaptığı değerlendirmede; "Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisi yüzde 2.3 oranında büyümeyi başardı. Üç sek-



törümüzün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösteriyor" diye konuştu. Özger konu hakkında şunları söyledi: "Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri olarak 2014 başında Birlik çatısı altında bir araya geldikten sonra bu yönde attığımız adımlara daha güçlü şekilde devam etmekteyiz. Bunun sonuçlarını yılın ilk yarısındaki konsolide rakamlarımızda da gözlemleyebiliyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam etmesine olan inancımız tamdır."

Osman Zeki Özger, FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğünün, 2014 yılsonuna göre yüzde 11.6 oranında büyüyerek, aynı dönemde yüzde 11.5 büyüyen bankacılık sektörüyle uyum gösterdiğini vurguladı. Özger, "Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. Banka-

cılık sektöründe yüzde 5.1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında yüzde 5.9 olarak gerçekleşmiştir" diye konuştu. FKB Başkanı Özger, Türk finansal kiralama sektörünün dünyada 21.sırada yer aldığını, toplam aktif büyüklüğünün 38 milyar lira olduğunu, bu büyüklükle sektöre sağladığı finansmanın 33.5 milyar liraya ulaştığını söyledi. Faktoring sektörünün 28 milyar liralık aktif büyüklüğe ulaştığı bilgisini veren Özger, sözkonusu sektörün kuruluşundan bu yana 50 milyar dolarlık bir işlem hacmine aracılık ettiğini, dünyada ise 13. sırada olduğunu dile getirdi. Özger, finansman sektörünün aktif büyüklüğünün ise 23 milyar lira olduğunu aktardı. Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 2015 yılının tamamında ortalama yüzde 20 civarında büyümesini beklediklerini vurguladı. Özger, birliğin 122 üye ile temsil edildiğini ve toplam çalışan sayısının 7 bin 232 olduğunu kaydetti.

FKB: KOBİ'lerde büyüme sürdürülebilir

Osman Zeki Özger, ekonomik başarının tabana yayılmasında en önemli katkıyı KOBİ'lerin yaptığını hatırlatarak, "Kuruluşumuzdan buyana KOBİ'lere sunduğumuz desteği devam ettiriyoruz. Müşterilerimizin yüzde 99'u KOBİ'lerdir. Birlik olarak ölçek ve sektör ayrımı yapmadan KOBİ'lere ulaştık. Bundan sonra da ulaşmaya devam edeceğiz" dedi. Birlik olarak her KOBİ'ye ulaşıldığı noktasında da olmadıklarının farkında olduklarını kaydeden Özger, şunları söyledi: "Organizasyon yapımız henüz Türkiye'nin tamamını kapsamış değil. Ancak bir hizmetimiz KOBİ'ye yararlıysa bilgilendirme için birçok yöntem kullanıyoruz. İşbirliği yaptığımız kurum ve kuruluşlar var. Ayrıca banka-



Osman Zeki Özger

ların bünyesinde kurulan faktoring ve leasing kuruluşları bankanın bilgi ağını kullanarak bilgilendirme yapabiliyor." Gelişmiş ülkeler baz alındığında sektörün Türkiye'de önünün açık olduğunu aktaran Özger, konjonktürden kaynaklı sıkıntıların sektörün büyüme hedeflerinde kısmen etki edeceğini savundu: "Siyasi belirsizlikten kaynaklı piyasalarda bekle gör politikası var. Ancak Türkiye'nin iç dinamiklerinden kaynaklı ciddi bir hareketlilik de var. Piyasalardaki durağanlığın uzun vadeli olacağını düşünmüyorum. Yatırım yapmak isteyen KOBİ'nin yanındayız. Maliyetlerimizde düne göre değişiklik yok. Kaynaklara ulaşmak zor değil. Aynı maliyetlere yakın finansman sağlıyoruz."

KobiEforKobi Efor
01.09.2015

Kupür Sayısı: 73 Sayfa: 4/4

kanı sunduklarını hatırlatıyor.

6 ayda 150 bine yakın müşteriye bu yöntemle kredi kullandırdıklarını aktaran Koçak, "Hızlı Kredi" fırsatı ile KOBİ'lerimiz, ihtiyaçlarına göre 125 bin TL'ye kadar 'İşletme Kart', 'Taksitli Ticari Kredi' ve 'Kredili Mevduat Hesabı' alternatiflerinin aynı anda yer aldığı tek bir limite bir başvuru ile sahip olabilmektedirler. Kredi tarafında mikro kredilerden proje kredilerine; dış ticaret kredilerinden altın kredilerine; POS tarafında komisyonlu POS'dan yazarkasa POS'a; ticari kart tarafında ise İşletme Kart'tan oda kartlara kadar çok çeşitli ürün imkanları sunmaktayız" diye konuştu.

KOBİ'lerin farkındalığını artırmak için finans dışı uygulamalara ağırlık verdiklerinin altını çizen Koçak, şu bilgileri verdi: "8 yıldır esnafımızın yol arkadaşı olan, kredi, KMH ve şirket kredi kartı özelliklerini birarada bulunduran İşletme Kart ile 300.000'in üzerinde esnafımız alışverişlerinde taksit ve öteleme imkanlarından yararlanıyor, acil nakit ihtiyaçlarını karşılıyor ve kolayca kredi kullanabiliyorlar. Bunun yanı sıra aracını Petrol Ofisi Automatic Sistemi'ne dahi eden KOBİ'lerimiz üç yıl geçerli indirim fırsatından yararlanabilmekte ve yakıt tüketimlerini istedikleri limitler dahilinde İşletme Kart'larından tahsil edebilmekte. İşlem türü ve sıklığına göre farklılaşan günlük bankacılık işlemlerini içeren KOBİ işlem tarifeleri ile Esnaf ve KOBİ'lerimiz ihtiyaçlarına uygun tarifeyi seçerek yılda 5.000 TL'ye varan tutarlarda tasarruf edebiliyor. Sektörel ihtiyaçlara uygun bankacılık paketleri ile de hem sektöre özel avantajlardan hem uygun kredi imkanlarından hem bankacılık işlemlerini içeren tarifelerden faydalanabiliyorlar." Burak Koçak, KOBİ'lerin daha fazla finans sektöründen yararlanması için "Kredi Garanti Fonu, KOSGEB ve TÜBİTAK gibi kuruluşların sermaye destek yapılarının geliştirilmesi ve artırılması bu anlamda önem kazanıyor. Önem verilmesi gereken bir diğer

İş Leasing RES projesine finansman sağladı

İş Leasing ile Kazancı Grubu şirketlerinden Datça Rüzgar Enerjisi Elektrik Üretim A.Ş. arasında 12.5 MW'lık Rüzgar Enerjisi Santrali (RES) projesinin finansmanı amacıyla sözleşme imzalandı. Muğla İli Datça İlçesi'nde kurulacak santralde 5 adet rüzgar türbini ile 12.5 MW'lık enerji üretilecek. Projeye, İş Leasing tarafından ilk 9 ayı ödemesiz toplam 129 ay vadeli finansman sağlanacak. Konu hakkında açıklama yapan İş Leasing Genel Müdürü Hasan K. Bolat: "Ülkemizin güzide kuru-

konu da devlet destekli programların geliştirilmesi ve sayısının artmasıdır" açıklamasını yapıyor.



Kuveyt Türk, hizmetleriyle destekliyor

Yatırımcıların 26 yıldır iş ortağı olan Kuveyt Türk; işletmelerin üretim, ihracat, yatırım amaçlı sermaye ihtiyacı ve bankacılık işlemlerinde özel çözümler sunmaya devam ediyor. Kuveyt Türk, bu yıl özellikle leasing (finansal kiralama) alanında hedeflerine yoğunlaşarak, yılsonu hedeflerine doğru başarılı bir performans gösteriyor. Leasing işlemlerinde "Hizmette farklılaşma, finansmanda farklılaşma, maliyette farklılaşma ve katmadeğer oluşturma" gibi 4 farklı stratejiyle ilerleyen Kuveyt Türk, bu yeni modelle geçtiğimiz hafta 1 milyon TL'lik risk barajını da şimdiden aşmış oldu. Kuveyt Türk'ün yasal düzenlemelere paralel olarak, ilk günden itibaren dahil olduğu online tescil süreci ile müşterile-



luşlarından Kazancı Holding'in 12.5 MW'lık RES projesini finanse etmekten memnuniyet duyuyoruz. Bu proje ile ülkemiz yenilenebilir enerji portföyüne önemli bir katkı daha yapılmış olacak. Rüzgar ve Güneş Enerjisi başta olmak üzere yerli ve temiz enerji kaynakları olan yenilenebilir enerji alanının önümüzdeki dönemde daha da büyüyeceğine inanıyoruz. İş Leasing, bu alanda öncü rolünü sürdürmeye devam edecek" dedi.

rine sözleşmelerini online sistem üzerinden yapmasını sağlayarak onlara hem zaman hem de maliyet avantajı sunuyor. Bankanın sunduğu bir diğer avantaj ise finansal kiralama hizmetini kendi bünyesinde veriyor olması.

Son yasal gelişmelere göre, işletme sermayesi açığı olan şirketler aktiflerindeki bina ve makineleri leasing şirketine satıp, satış bedelini peşin olarak leasing şirketine tahsil etmek suretiyle bilançolarını likit hale getirip, ortaya çıkan bu fonu işlerine kanalize edebiliyor. Leasing şirketine finansal kira bedellerini uzun vadeye yayarak ödeyebiliyorlar. Yine, yeni yasal düzenleme ile Sat Geri Kirala işlemlerindeki satış, kiralama ve devir işlemlerinin tamamı KDV'den ve tüm kurumlar vergisi tahakkuklarından muaf tutuluyor. Hayata geçirdiği hizmet ve ürünlerle katılım bankacılığı sektöründe öne çıkan Kuveyt Türk, teknolojik ve operasyonel çalışmalarında da hız kesmiyor. Kuveyt Türk Leasing deyince akla gelen önemli ürünlerden olan 'Sat Geri Kirala' işlemleri ile gerek bireysel gerek tüzel müşterilerin de özellikle makine ve gayrimenkul yatırımlarına aracılık ediyor.

SUBCONTURKEY
SUBCONTRACTING MAGAZINESubcon Turkey
01.09.2015

Kupür Sayısı: 38 Sayfa: 1/1

Finansal Kurumlar Birliği 2015'in ilk 6 Aylık Sonuçlarını Açıkladı

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri'nin Aktif Büyüklüğü % 26.6 Artışla 88 Milyar TL'ye Yükseldi

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibariyle her üç sektöre ait konsolide verileri açıkladı.

Konsolide verilere göre üç sektörün 2015'in ilk yarısında 2014'ün aynı dönemine kıyasla:

- Aktif toplamı yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye,
- İşlem hacmi yüzde 18.7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye,
- Faaliyet konusu alacakları yüzde 25.8 artışla 79 milyar 688 milyon TL'ye,
- Özkaynak büyüklüğü yüzde 13.6 artışla 12 milyar 643 milyon TL'ye,
- Net kâr ise yüzde 28.6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldi.

İlk çeyreğe ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, Birlik olarak



faaliyete başladıkları 2014 yılı başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti.

Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 oranında büyümeyi başardığını belirten

Özger, üç sektörümüzün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi.

Özger konu hakkında şunları söyledi: "Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri olarak 2014 başında Birlik çatısı altında bir araya geldikten sonra, bu yönde attığımız adımlara daha güçlü şekilde devam etmekteyiz. Bunun sonuçlarını yılın ilk yarısındaki konsolide rakamlarımızda da gözlemleyebiliyoruz. 30 Haziran 2015 itibariyle elde edilen sonuçlara baktığımızda, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26.6 artışla 88 milyar 615 milyon TL'ye, işlem hacminin yüzde 18.7 artışla 76 milyar 244 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacaklarının yüzde 25.8 artışla 79 milyar 688 milyon TL'ye, özkaynak büyüklüğünün yüzde 13.6 artışla 12 milyar 643 milyon TL'ye ve net kârının da yüzde 28.6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam etmesine olan inancımız tamdır" dedi.

FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğünün, 2014 yılsonuna göre %11,6 oranında büyüyerek, aynı dönemde %11,5 büyüyen Bankacılık sektörüyle uyum gösterdiğini vurgulayan Özger, "Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. Bankacılık sektöründe %5,1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında %5,9 olarak gerçekleşmiştir" diye konuştu.

Taşıma & Kaldırma Üniteleri
01.09.2015
Kupür Sayısı: 6 Sayfa: 2/2



KONU
KONUK



Hasan K. Bolat

Bolat: İş ve inşaat makineleri sektöründeki payımızı artırmak istiyoruz

Bu sayımızın 1Konu 1konuk köşesinde İş Leasing Genel Müdürü Hasan K. Bolat'ı ağırladık. Genel Müdür Hasan K. Bolat, leasing yönteminin iş ve inşaat makineleri sektörüne sunduğu avantajları ve İş Leasing'in genel yapılanması hakkındaki sorularımıza yanıtladı.

Leasingle yapılan işlemlerin Türkiye finans pazarındaki payı nedir?

Leasing sektörünün aldığı pay yaklaşık yüzde 6, buna katılım bankaları ve diğer finansman tekniklerini de eklediğimizde yüzde 11 civarında bir değer hacmine ulaşılıyor. Bu oranları Avrupa ve ABD şartlarıyla değerlendirdiğimizde son derece düşük kalıyor. Bunun nedeni de leasing sektörünün tanımının yeterince yapılmaması. Bunun için çalışmalar yürütüyoruz, toplantılar düzenliyoruz. Bu kapsamda Finansal Kurumlar Birliği adı altında bir birlik kuruldu. Leasingle ilgili birtakım sıkıntılar, vergisel dezavantajlar vardı. Bunlar birer birer kaldırılıyor. Bazı yatırım mallarında KDVler yüzde 11'e indiriliyor. Son 2 yıldır yeni leasing kanunıyla birlikte sektörün önu açıldı. Gerek Avrupa gerekse Kuzey Amerika oranlarına ulaşacağımıza inanıyoruz.

Leasingte sektörde hangi sektörler ön plana çıkıyor?

2015 yılı ilk yarıyı itibarıyla leasing sektörünün ağırlıklı olarak çalıştığımız alanların başında yüzde 30,2 ile gayrimenkul sektörü geliyor. İş ve inşaat makineleri yüzde 21,6 ile ikinci sırada yer alıyor. Sonrasında yaklaşık yüzde 13 ile diğer makine ekipmanlar geliyor. Bunların içerisinde asansörden, brülöre, kazandan maden makinelerine, CNC'lerden tekstil makinelerine kadar sanayide kullanılan tüm ekipmanları sayabiliriz. Daha sonra da turizm, havacılık, ulaşım gibi sektörler geliyor. İş ve inşaat makineleri sektörü, sürdürülebilir bir sektör olması ve Türk ekonomisinin temel dinamiğini teşkil etmesi nedeniyle bizim için önemli bir sektör. Dolayısıyla hem KDV avantajı hem de makinenin niteliği itibarıyla leasinge elverişli olması açısından büyük önem teşkil ediyor. Bu alanda birtakım kampanyalar düzenlemeye başladık. Sektörde payımızı artırmak istiyoruz ve o yönde de iyi bir yol kat ettik diye düşünüyoruz.

İş ve inşaat makineleri sektöründe leasing neden tercih edilmeli?

Leasingi tercih etmenin pek çok sebebi var fakat en temel sebep uzun vadeli bir finansman yöntemi olmasıdır. Müşterinin ödeme

planlarına uygun 24, 36, 48 ay gibi vade seçenekleri sunuluyor. Bu finansmanı sağlarken yatırımcıların personel ödemeleri, mal alımı gibi kısa vadeli sermayelerini kendilerininde kullanmalarına imkân veriliyor. Yani öz kaynaklarını yapacakları yatırıma ayırmadan uzun vadeli bir finansman tekniği oluyor ve leasingle mal alımında yüzde 18 yerine yüzde 1 KDV ödeniyor. Banka kredisi de kullanılabilir fakat banka kredilerine bakıldığında çoğu faiz oranları değişebilen rotatif kredilerdir. Leasing ise bir kontrat olduğu için uzun vadeye yaygın işletme sermayesine ve banka limitlerine dokunulmadan uygulanan bir yöntem. Bunun yanı sıra döviz üzerinden borçlanılabilir. Döviz geliri olanlar için dövizle borçlanma daha uygun maliyetli bir yöntemdir, çünkü faiz oranları düşüktür. Bir diğer avantajı da yurtdışından gelen pek çok makine ekipmanın ithalat ve gümrük işlemlerinde, millileştirilmesinde uzman ekipler sayesinde özellikle KOBİ'lere operasyonel kolaylıklar sağlanıyor.

"Kuruluşundan bugüne iş hacmini artırarak gelişen İş Leasing, İş Bankasının ülke genelinde yayılmış şubeleri sayesinde kısa sürede leasing sektörünün önde gelen şirketlerinden biri haline geldi. İş Leasing iş ve inşaat makineleri sektörü konusunda uzmanlaşmış ekibiyle projelerini hızlı ve verimli bir şekilde değerlendirmek isteyen yatırımcıların iş ortağı oluyor. İş Leasing, özellikle KOBİ'lerin yatırımlarına büyük önem veriyor. Tek bir makineye sahip olan firmayla bile uzun süreli bir ilişki kurma amacıyla onlara operasyonel kolaylıklar sağlıyor, ekonominin her döneminde çeşitli destekler veriyor"

Sektör daha çok hangi vade seçeneklerini kullanıyor?

Özellikle ağır şartlarda çalışan makinelerin belli bir süre sonra 2'nci el değerleri ve amortismanı düşüğü için malın kendi değerini ödemesi bekleniyor. Dolayısıyla maksimum 36 ve 48 ay vade seçenekleri tercih ediliyor. Makine ihtiyacı olan firmalara nasıl bir borçlanma sistemi tavsiye ediyorsunuz? Nakit akışlarına dikkat etmelerini ve ona göre vade planlamaları yapmalarını tavsiye ediyoruz. Tedbirli olunması açısından da rezervde işletme sermayesi bulundurmalarını öneriyoruz.

Biraz İş Leasing özeline incek olursak, Tür-

kiye'deki yapılanmanızdan bahsedebilir misiniz?

Toplamda 16 adet şube müdürlüğümüz bulunuyor. Bunun yanı sıra yaklaşık 1350 İş Bankası şubesi de bizimle birlikte müşterilerimize ulaşmamızı sağlıyor. Örneğin Anadolu'nun bir ilçesinde İş Leasing şubesi olmayabilir fakat banka şubesi varsa kolaylıkla ulaşabiliyoruz. Dolayısıyla Türkiye'nin tüm noktalarına hizmet verebiliyoruz. İş Leasing olarak yaklaşık 150 kişilik bir ekibimiz, bu ekibin içinde iş ve inşaat makineleri sektöründe uzmanlaşmış yetkililerimiz var.

Büyük veya küçük ölçekli müşteri tercihi şeklinde bir önceliğiniz var mı? Herkes İş Leasing'e başvurabilir mi?

Herkes başvurabilir. Stratejimizi, tabana yaygın müşteri portföyüne oturttuk. Tabii ki büyük çaplı inşaat firmalarıyla da çalışıyoruz fakat tek bir makinesi olan müşteriler de bizim için çok değerlidir. Çünkü o müşterilerle uzun süreli bir ilişki kurmak istiyoruz. Makinesini yenilemek istediğinde tekrar bizle iletişime geçmesini istiyoruz. Tercihimiz daha çok müşteriye ulaşmak. Bu kapsamda ağırlıklı olarak KOBİ'lere yönelmiş durumdayız. Çok sayıda müşterinin işin devamlılığını da sağlıyor. Eğer iyi ilişkiler kurduysanız sonuna kadar yanınızda oluyor. Biz de onların yaradına oluyoruz. Ekonominin dalgalı bir seyir izlediği dönemlerde yapılandırılmalarını sağlıyoruz, vadeye yayıyoruz. Onları ekonominin içinde tutmaya çalışıyoruz.

Türkiye ve Dünya ekonomisinin geleceği ve bunun finansman koşullarına etkisine yönelik neler söyleyebilirsiniz?

Son 10 yıldır FED'in izlediği genişlemeci para politikaları dünyayı bir likidite bolluğuna itti. Bu bolluğun bir kısmı Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelere döviz bazında ucuz kaynak sağladı. Dünya pazarında ABD Merkez Bankası ve Avrupa Merkez Bankası bütçesinin 5-6 kat genişlediği tahmin ediliyor. Fakat gelinen noktada likidite bolluğu, dünya ekonomisini büyümeye istedikleri gibi yetmedi. Yatırımların hepsi yatırıma gitmedi, dibe çöktü. Dolayısıyla dünya ekonomisinde canlanma sağlanamadı. Bunun etkileri hala görülüyor.

Açıkça konuşmak gerekirse dünya ekonomisi çok parlak görünmüyor. Bunun bize de etkisi olacaktır diye tahmin ediyoruz. Tavsiyemiz her zaman bir B planıyla rezervli olarak adım atılması. Yani yatırım yapıyorsanız bir miktar garanti paranın el altında bulundurulması. Önümüzdeki dönemde finans koşulları, dünyaya paralel olarak Türkiye'de de bir miktar zorlaşacak.

Finansal kurumların aktif toplamı arttı

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 30 Haziran 2015 itibarıyla aktif toplamının, 2014'ün aynı dönemine göre yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını söyledi.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk 6 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verilerini açıkladı.

Konuya ilişkin düzenlenen basın toplantısında konuşan Özger, birlik olarak faaliyete başladıkları 2014 başından bu yana yürütmüş oldukları çalışmalarla, bankacılık dışı finans sektörünün tek çatı altında güçlü temsilini sağladıklarını belirtti.

Özger, birliğin 122 üye ile temsil edildiğini ve toplam çalışan sayısının 7 bin 232 olduğunu



Osman Zeki Özger

nu kaydetti.

Dünya ticaretinde yüzde 10 küçülmenin yaşandığı 2015 yılı ilk çeyreğinde, Türkiye ekonomisinin yüzde 2,3 büyümeyi başardığını anımsatan Özger, üç sektörün de Türkiye ekonomisinin büyümesinde kritik rol üstlenen KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektöre verdikleri

destekleri artırarak faaliyet gösterdiklerinin altını çizdi.

Özger, 30 Haziran 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktıklarında, üç sektörün bu dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26,6 artışla 88 milyar 615 milyon liraya çıktığını dile getirdi.

Aynı dönemde işlem hacminin yüzde 18,7'lik artışla 76 milyar 244 milyon liraya çıktığı bilgisini veren Özger, faaliyet konusu alacaklarının ise yüzde 25,8 artışla 79 milyar 668 milyon liraya yükseldiği ifade etti.

Özger, sözlerine şöyle devam etti: "Özkaynak büyüklüğünün yüzde 13,6 artışla 12 milyar 643 milyon liraya ve net karının da yüzde 28,6 artışla 958 milyon liraya yükseldiğini görüyoruz. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır. FKB olarak 3 sektörün toplam aktif büyüklüğü, 2014 yıl sonuna göre yüzde 11,6 büyüyerek, aynı dönemde yüzde 11,5 büyüyen bankacılık sektörüyle uyum gösterdi. Benzer büyümeyi 6 aylık özkaynak artışında da görmekteyiz. Bankacılık sektöründe yüzde 5,1 olarak gerçekleşen bu oran, sektörlerimiz toplamında yüzde 5,9 olarak gerçekleşmiştir."

"Türk finansal kiralama sektörü dünyada 21. sırada"

FKB Başkanı Özger, Türk finansal kiralama sektörünün dünyada 21.sırada yer aldığını, toplam aktif büyüklüğünün 38 milyar lira olduğunu, bu büyüklükle sektöre sağladığı finansmanın 33,5 milyar liraya ulaştığını söyledi.

Faktoring sektörünün 28 milyar liralık aktif büyüklüğe ulaştığı bilgisini veren Özger, söz konusu sektörün kuruluşundan bu yana 50 milyar dolarlık bir işlem hacmine aracılık ettiğini, dünyada ise 13. sırada olduğunu dile getirdi. Özger, finansman sektörünün aktif büyüklüğünün ise 23 milyar lira olduğunu aktardı.

Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörünün 2015 yılının tamamında ortalama yüzde 20 civarında büyümesini belediklerini vurguladı.

İSTANBUL (AA)

Dev şirketler taksit sınırını tüketici finansmanı ile aşacak

UĞUR YILMAZ
BORSA/FİNANS SERVİSİ

Kredi kartı ve tüketici kredilerine elektronik, altın ve araç satışlarına iki yıl önce getirilen vade sınırını aşmak isteyen dev şirketler tüketici finansmanı sektörüne girmeye hazır. Turkcell'in geçtiğimiz hafta kendi finansman şirketini kuracağını açıklamasının ardından diğer telekom şirketlerinin de harekete geçmesi bekleniyor. Tüketici finansmanı sektörüne sadece telekom tarafından değil farklı sektörlerden de giriş bekleniyor. Mağaza zinciri olan kuyumcuların da sektöre araştırıldığını bildiren Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Vahit Altun, kredi kartı sınırlamasından etkilenen büyük şirketlerin finansman şirketi kurmaya başladığını bildirdi.

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) Başkanı Mehmet Ali Akben geçen hafta kredi kartları ve tüketici kredilerinde taksit sınırlamasının, Finansal İstikrar Komitesi toplantısında gündeme geldiğini belirtmiş ve uygulamanın esnetilmesi noktasında çalışmalar yapılabileceğini bildirmişti.

Batı ülkelerinde kredi kartının taksitlendirme yerine ödeme aracı olarak kullanıldığını vurgulayan Vahit Altun ise BDDK'nın mevcut uygulamaların yerinde olduğunu, vadedeli borçlanmak isteyen tüketiciye finansman şirketleri aracılığıyla ulaşılması gerektiğini söyledi. Avrupa'ya daha entegre bir finans sistemi için tüketici finansmanının ağırlığının artması gerektiğini kaydeden Altun, sektörü geliştirmek için BDDK ile vizyon çalışması yaptıklarını dile getirdi.

Turkcell'in 27 Ağustos'ta KAP'a yaptığı açıklamada sermaye tavanını 500 milyon TL'ye kadar olan bir tüketici finansmanı şirketi kuracağını ve bunun için BDDK'ya başvuracağını açıklamıştı. Turkcell'in atılımını hatırlattığımızda ise Vahit Altun, "Turkcell bu sayede cep telefonlarını önce peşin olarak satın alıp sonra müşterilerine vade ile satmak yerine, doğrudan finansman şirketi aracılığı ile tak-



Krediye vade sınırlaması dev kurumları kendi finansman şirketlerini kurmaya itti. Turkcell geçtiğimiz hafta finansman şirketi kurmak için BDDK'ya başvururken sınırlamadan zarar gören şirketlerin de aynı yola başvurması bekleniyor.

Özel okul ücretlerine ipotekli finansman yolda

Uzun vadeli eğitim kredisi ürününün gelişmesini beklendiklerini belirten Vahit Altun, "Özel okulların sayısı her geçen gün artıyor. Özel okullara talep artıyor, rekabet de artıyor. Okul ücretleri için ipotekli kredi sağlamak istiyoruz. Her geçen gün daha çok insan çocuğunu özel okullara

gönderiyor. Devletin de bu alanda bir desteği var. Mortgage gibi eğitimin finansmanı da bizim ciddi gündemimiz haline gelecek" dedi. Tatil paketleri ile ilgili çalışmalar yaptıklarını da belirten Altun, acenteler aracılığıyla yapılan taksitlendirmek işlemleri yerine tüketici finansmanı sağlayacak modeller üzerinde çalıştıklarını, bu alanda da büyükler için harekete geçeceklerini söyledi.

Kurdan kazanan otomobile yatırıyor

Bu yıl Türkiye gündeminde büyüme kaygıları hakim olmasa da ilk altı ayda araç satışları yüzde 51 artış gösterdi. Satışlardaki yükselişin çok sıradışı olmadığını kaydeden Vahit Altun, "Satışlar uçuyor gibi görünüyor ama bu şöyle bir algıya sebebiyet vermesin: Paralarımız sokağa atılıyor, cari açık da artıyor. Gelişmiş toplumlara baktığımızda bin kişiye düşen araç sayısı 600 civarındayken Türkiye'de bu

rakam 300'de. Otomobile talebi yüksek geçen bir nüfusumuz var. Ayrıca döviz kurlarının bu kadar yüksek olduğu dönemlerde kar realizasyonları oluyor. Euro ile yatırım yapan biri euro'yu 2.80'den alıp 3.20'den satıyor. Elde ettiği karla da araç alıyor. Bu tarz alımlar görüyoruz. Bir de karayollarına bu kadar yatırım yaparken araç sayısının artması da normal. Ciddi bir açık var dolayısıyla bu artışın olması sıradışı değil" diye konuştu.

Altun, "Gündemimizde 'Diğer' faaliyetler var. Sektör olarak beyaz eşya, kahverengi eşya, teknoloji ürünleri gibi alanlarda büyümek istiyoruz. Bankalar buraya girmek istiyor ama burası bizim uzman olduğumuz bir alan. Otomotiv bir yere kadar gidiyor. BDDK ile acaba ürün çeşitliliğini artırabilmek için düzenleme olarak ne yapabiliriz diye bakıyoruz. Yurtdışı örneklerden yola çık-

rak bir çalışma yapmak konusunda BDDK ile diyalog halindeyiz" dedi. Konut kredisi kullanan kişilere beyaz ve kahverengi eşya içeren paketler üzerinde çalışıldığını bildiren Altun, "Konut kredisini veriyorsunuz, ev alan kişi için de döşemek istiyor. Dolayısıyla evin beyaz eşyasının, mobilyasının finansmanını sağlayıp paket bir ürün satmak gibi hedefleri olan şirketler var" diye konuştu.

AVRUPA LEASING SEKTÖRÜNÜN ÇATISI

Finansal Kurumlar Birliği, Leaseurope'a üye oluyor

Bankacılık dışı finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu (Leaseurope)'na üye olma kararı aldı. Avrupa genelinde leasing ve otomotiv kiralama endüstrisi üzerine çalışmalar yapan ve 44 derneğin üye olduğu Leaseurope;

Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor. Leaseurope ile gerçekleştirilen işbirliği ile Türkiye'de leasing sektörünün gelişimine önemli katkılar sağlamayı hedeflediklerini belirten Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, konu hakkında şunları söyledi; "Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal

sistemin oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla ekonomi yönetiminin engin vizyonu ile bizlere çizdiği rota doğrultusunda gerçekleştirdiğimiz öncü çalışmalara bir yenisini daha ekliyoruz. Bu işbirliği sayesinde Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz. Elde edeceğimiz yeni bilgilerin ve karşılaştırmalı verilerin, ayrıca edineceğimiz karışıklı bilgi ve tecrübe alışverişi imkanlarının leasing sektörümüzün büyüme ve gelişiminde anahtar rol oynayacağına inanıyoruz."





Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özge

Finansal Kurumlar Birliğinden önemli karar

ANKARA TİCARET - Bankacılık dışı finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu (Leaseurope) 'na üye olma kararı aldı. Avrupa genelinde leasing ve otomotiv kiralama endüstrisi üzerine çalışmalar yapan ve 44 derneğin üye olduğu Leaseurope; Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor.

Türkiye'de leasing sektörünün gelişimi adına imza atılan bu işbirliği ile FKB, ülke ve şirket deneyimlerinin karşılıklı olarak paylaşılabilceği bir platformda yer almayı hedefliyor. Birlik aynı zamanda uzun yıllardır leasing işlemleri yapılan Avrupa pazarlarının istatistiklerini kullanıp, sektörün performansını bu verilerle karşılaştırarak, en doğru biçimde değerlendirebilmeyi amaçlıyor.

Leaseurope ile gerçekleştirilen işbirliği ile Türkiye'de leasing sektörünün gelişimine önemli katkılar sağlamayı hedeflediklerini belirten Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, konu hakkında şunları söyledi; "Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal sistemin oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla ekonomi yönetiminin engin vizyonu ile bizlere çizdiği rota doğrultusunda gerçekleştirdiğimiz öncü çalışmalara bir yenisini daha ekliyoruz. Bu işbirliği sayesinde Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz. Elde edeceğimiz yeni bilgilerin ve karşılaştırmalı verilerin, ayrıca edineceğimiz karşılıklı bilgi ve tecrübe alışverişi imkanlarının leasing sektörümüzün büyüme ve gelişiminde anahtar rol oynayacağına inanıyoruz. Söz konusu işbirliğinin Birliğimiz, sektörümüz ve ülkemiz adına hayırlı uğurlu olmasını temenni ediyorum."

FBK, Leaseurope'a üye oluyor

Finansal Kurumlar Birliği(FKB), Avrupa leasing sektörünün yüzde 92'sini temsil eden Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu'na (Leaseurope) üye olmaya hazırlanıyor. FKB, bu üyelik sayesinde Avrupa'nın leasing tecrübesini Türkiye'ye taşımayı planlıyor. Leaseurope ile gerçekleştirilen işbirliği ile Türkiye'de leasing sektörünün gelişimine katkı sağlamayı hedeflediklerini belirten Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, "Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal sistemin oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla gerçekleştirdiğimiz öncü çalışmalara bir yenisini daha ekliyoruz. Elde edeceğimiz karşılıklı bilgi ve tecrübe alışverişinin leasing sektörümüzün gelişiminde anahtar rol oynayacağına inanıyoruz" dedi.



Osman Zeki Özger

SABAHSabah
13.09.2015
Kupür Sayısı: 10 Sayfa: 1/1

FKB Leaseurope'a üyelik kararı aldı

FINANSAL Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu'na (Leaseurope) üye olma kararı aldı. 44 derneğin üye olduğu Leaseurope, Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor. FKB Başkanı Osman Zeki Özger, "Bu sayede Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinip, bunları karşılaştırma şansı yakalayacağız" şeklinde konuştu.

**AKSAM**Akşam
14.09.2015
Kupür Sayısı: 5 Sayfa: 1/1

FKB, Leaseurope'a üyelik kararı aldı

FINANSAL Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa leasing sektörünün yüzde 92'sini temsil eden Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu Leaseurope'a üyelik kararı aldı. FKB Başkanı Osman Zeki Özger, "Böylece Avrupa pazarında önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz. Yeni bilgiler ve karşılaştırmalı veriler, leasing sektörümüzün büyümesinde anahtar rol oynayacak" diye konuştu.

SON-ANSon-an
14.09.2015

Kupür Sayısı: 8 Sayfa: 1/1



Finansal Kurumlar Birliği Leaseurope'a üye oluyor...

- Finansal Kurumlar Birliği, Avrupa leasing sektörünün yüzde 92'sini temsil eden Avrupa Leasing Demekleri Federasyonu Leaseurope'a üye olmaya hazırlanıyor.

Orçun YILMAZ
İSTANBUL - FKB bu üyelik sayesinde Avrupa'nın leasing tecrübesini de Türkiye'ye taşıyacak.

Bankacılık dışı finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Demekleri Federasyonu (Leaseurope)'na üye olma kararı aldı. Avrupa genelinde leasing ve otomotiv kiralama endüstrisi üzerine çalışmalar yapan ve 44 derneğin üye olduğu Leaseurope; Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor.

Türkiye'de leasing sektörünün gelişimi adına imza atılan bu işbirliği ile FKB, ülke ve şirket deneyimlerinin karşılıklı olarak paylaşılacağı bir platformda yer almayı hedefliyor. Birlik aynı zamanda uzun yıllardır leasing işlemleri yapılan Avrupa pazarlarının istatistiklerini kullanıp, sektörün performansını bu verilerle karşılaştırarak, en doğru biçimde değerlendirebilmeyi amaçlıyor.

Leaseurope ile gerçekleştirilen işbirliği ile Türkiye'de leasing sektörünün gelişimine önemli katkılar sağlamayı hedeflediklerini belirten Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, konu hakkında şunları söyledi; "Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal sistemin oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla ekonomi yönetiminin engin vizyonu ile bizlere çizildiği rota doğrultusunda gerçekleştirdiğimiz öncü çalışmalara bir yenisini daha ekliyoruz. Bu işbirliği sayesinde Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz. Elde edeceğimiz yeni bilgilerin ve karşılaştırmalı verilerin, ayrıca edineceğimiz karşılıklı bilgi ve tecrübe alışverişini imkanlarının leasing sektörümüzün büyüme ve gelişiminde anahtar rol oynayacağına inanıyoruz. Söz konusu işbirliğinin Birliğimiz, sektörümüz ve ülkemiz adına hayırlı uğurlu olmasını temenni ediyoruz."

Yeni Kıroba
14.09.2015

Kupür Sayısı: 5 Sayfa: 1/1

Finansal Kurumlar Birliği Leaseurope'a Üye Oluyor

Finansal Kurumlar Birliği, Avrupa leasing sektörünün yüzde 92'sini temsil eden Avrupa Leasing Demekleri Federasyonu Leaseurope'a üye olmaya hazırlanıyor. FKB bu üyelik sayesinde Avrupa'nın leasing tecrübesini de Türkiye'ye taşıyacak. Bankacılık dışı finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Demekleri Federasyonu

(Leaseurope)'na üye olma kararı aldı. Avrupa genelinde leasing ve otomotiv kiralama endüstrisi üzerine çalışmalar yapan ve 44 derneğin üye olduğu Leaseurope; Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor. Türkiye'de leasing sektörünün gelişimi adına imza atılan bu işbirliği ile FKB, ülke ve şirket deneyimlerinin karşılıklı olarak paylaşılacağı bir platformda yer almayı hedefliyor. Birlik aynı zamanda uzun yıllardır leasing işlemleri yapılan Avrupa

pazarlarının istatistiklerini kullanıp, sektörün performansını bu verilerle karşılaştırarak, en doğru biçimde değerlendirebilmeyi amaçlıyor. Leaseurope ile gerçekleştirilen işbirliği ile Türkiye'de leasing sektörünün gelişimine önemli katkılar sağlamayı hedeflediklerini belirten Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, konu hakkında şunları söyledi; "Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal sistemin

oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla ekonomi yönetiminin engin vizyonu ile bizlere çizildiği rota doğrultusunda gerçekleştirdiğimiz öncü çalışmalara bir yenisini daha ekliyoruz. Bu işbirliği sayesinde Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz. Elde edeceğimiz yeni bilgilerin ve karşılaştırmalı verilerin, ayrıca edineceğimiz karşılıklı bilgi ve tecrübe alışverişini imkanlarının leasing sektörümüzün büyüme ve gelişiminde anahtar rol oynayacağına inanıyoruz. Söz konusu işbirliğinin Birliğimiz, sektörümüz ve ülkemiz adına hayırlı uğurlu olmasını temenni ediyoruz."

■HABER MERKEZİ





Sabah
18.09.2015
Kupür Sayısı: 14 Sayfa: 1/1

Atılımları sürdüren TEB'in ciro hedefi 10.1 milyar TL

TEB Faktoring, 2015'te cirosunu geçen yıla göre yüzde 12 büyütürken 10.1 milyar TL olarak gerçekleştirmeyi planlıyor. Buna göre uluslararası cironun toplamdaki payı yüzde 60 olacak



Finansal Kurumlar Birliği'nin Haziran 2015'e ait verilerine göre TEB Faktoring'in toplam faktoring hacminde yüzde 7 payla 4. sırada, ihracat faktoringinde ise yüzde 25 payla ikinci sırada yer aldığı ifade eden TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, "TEB Faktoring, Uluslararası Faktoring Zinciri FCI tarafından 2009, 2010, 2011, 2012 ve 2014 yıllarında dünyanın en iyi ihracat faktoringi şirketi seçildi. 2015 yılında cirosunu 2014 yılına göre yaklaşık yüzde 12 büyütürken 10.1 milyar TL olarak gerçekleştirmeyi planlıyor. Buna göre uluslararası cironun toplam cirodaki payı yüzde 60'lar civarında olacak" dedi.

KOBİ'LERE TAM DESTEK

Faktoring sektörünün Türkiye ekonomisine çok önemli faydalar sağladığını altını çizen Baydar, "Reel sektörün vadeli ticaretini nakde çeviren, yurtiçi ve yurtdışından olan alacaklarını güvence altına alan ve tahsil eden bir sistem olarak Türkiye ekonomisine çok önemli faydalar sağlar. 2015 yılı ilk yarısı verilerine bakıldığında sektörümüzün geçen yılın aynı dönemine göre cirosunda yüzde 16

büyüyerek 59 milyar TL'ye gerçekleştirdiğini görüyoruz. Bunun 47.3 milyar TL'si yurtiçi ticarettten doğan alacakların faktör edilmesinden oluşuyor. Sektör oyuncuları yaklaşık 100 bin civarında müşteriye hizmet veriyor. Sektörümüzün müşterileri ağırlıklı KOBİ segmentindeki firmalardan oluşuyor. Bu da bize faktoring sektörünün KOBİ'lerin desteklenmesinde önemli bir rolünün olduğunu gösteriyor. Bu 100 bin müşteri arasında müşterilerimizin beşte dördüne yaklaşık 500 bin KOBİ demek oluyor ki; bu ciddi bir rakam" dedi.

ALGI SORUNU BİTİYOR

Faktoring sektörünün hem Türkiye'de hem de dünyada neşrettiği sorunu olduğunu ifade eden Baydar, "Geçmiş yıllarda Faktoring Derneği, şimdi Finansal Kurumlar Birliği altında bu algıyı değiştirmeye yönelik ciddi çalışmalar bulunuyor. Buna TEB Faktoring olarak biz de yurtiçi ve yurtdışında dinamik, sistematik ve sürdürülen çalışmalarla katkıda bulunmaya çalışıyoruz" diye konuştu.

Faktoringin, benzeri olmayan bir finansal ürün olduğunu altını çizen Baydar, "Kısmi yonleriyle sigortacılık, kimi yonleriyle de bankacılık sektörüne benzer ama aslında bu sektörlerin vermediği daha kapsamlı bir hizmet, yani reel sektörün vadeli alacaklarının tahsil edilmesini garanti altına alarak vadeli beklemeden finansle edilmesini sağlayan bir sistemdir" dedi.



RISK YÖNETİMİ BİZİM İŞİMİZ

TEB Faktoring olarak alacak yönetiminde iddialı faktoring şirketlerinden biri olmalarının nedenlerine de değinen Çağatay Baydar, "Tecrübeli ve geniş istihbarat kadromuz ve dinamik ve sürekli geliştirilen sistemimiz bu noktada kilit önemde. Kapsamlı bilgi bankamız ve şirket hafızamızın yanı sıra Kredi Kayıt Bürosu, Merkez Bankası ve benzeri kurumların yayınladığı istatistik ve araştırmaları yaptığımız sayesinide risk yönetimini doğru yaptığımızı

düşünüyoruz" dedi. Çağatay Baydar, şöyle devam etti: "Kıymetli evraklarla ilgili yayınlanan değerli analizleri dikkatle ve yakından takip ederek kredi politikalarımıza uygun müşterilerle çalışıyoruz. Böylece sadece hisselerimize değil, piyasamıza da büyük katkı sağlıyoruz. Müşterilerimize karşı olan en büyük sorumluluğumuz risk yönetimine katkıda bulunarak faaliyetlerine zor dönemlerde sorun yaşamadan devam etmelerini sağlamaktır" dedi.



Sabah
18.09.2015
Kupür Sayısı: 15 Sayfa: 1/1

Faktoringde işlem hacmi 76 milyar TL'ye ulaştı

FKB Başkanı Osman Zeki Özger, "30 Haziran itibarıyla sektörün aktif büyüklüğü 88.6 milyar TL'ye ulaştı. İşlem hacmi ise 76 milyar TL olarak gerçekleşti" diye konuştu

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) bankacılık dış finans kesiminde en önemli unsurlardan olan finansal kiralama (leasing), faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında topluyor. Birliğin Başkanı Osman Zeki Özger, hedefleri ve potansiyeli anlattı.

FKB'nin üyeleri, firma bilançolarının aktif kalemlerinde yer alan hemem bütün tüm işlemlerde hizmet verdiklerini belirtti Özger, "Finansal kiralama ile yatırımları finanse ediyoruz. Faktoring ile ticaretin finansmanında önemli bir rol oynuyoruz. Finansman şirketleri tarafından KOBİ'lerin finansman yanında bireysel tüketicilerin de mal ve hizmet edinimleri finansman sağlanmaktadır. Ülkemizdeki finansman kaynaklarını çeşitlendirmeyi, üyelerimizce sağlanan alternatif finansman olanaklarını yaygınlaştırmayı; ayrıca çeşitli sektörlerle üyelerimiz arasındaki karşılıklı anlayış ve işbirliğini geliştirmeyi, sektörümüzdeki uygulamalarda standartlaşmayı sağlamak ve eğitim faaliyetlerini düzenlemeyi hedefliyoruz" dedi.

Sektöre ait verileri paylaşır mısınız?

Sektörümüz, birlik olmanın getirdiği sinerji ile mevcut konularımızı geliştirip, daha da ileriye götürme yönünde yoğun çaba göstererek, karşılıklı anlayışla ilerleyeceğiz. Her üç sektör de KOBİ'lerimizin gelişmesine ciddi katkıda bulunarak gerek işlem hacmi gerek sağladıkları finansman gerekse aktif

iyinde 26.6 artışla 88.6 milyar TL'ye, işlem hacminin yüzde 18.7 artışıyla 76 milyar 244 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacaklarının yüzde 25.8 artışla 79.7 milyar TL'ye, özkaynak büyüklüğünün yüzde 13.6 artışla 12.6 milyar TL'ye ve net kiranın da yüzde 28.6 artışla 958 milyon TL'ye yükseldiğini açıklıyor. Birlik olmak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tam.

Sektörünün yılın ilk yarındaki performansı nasıl oldu?

FKB olarak yılın ilk yarındaki gerçekleştirdiğimiz başarılı finansman sonuçlarımızda faktoring sektörünün etkisi büyük oldu. Faktoring sektörünün yılın ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine göre; alacakları yüzde 19.7 oranında büyümeye ile 25.8 milyar TL'ye ulaşırken, işlem hacmi yüzde 15 oranında artış gösterdi. Uluslararası faktoringde ise büyüme yüzde 26 oranında gerçekleşti. Sektörün aktif büyüklüğü 23.2 milyar TL'den 27.5 milyar TL'ye çıktı; yüzde 18.7'lik bir büyüme gerçekleşti. Faktoring'de özkaynaklar %10.7 oranında büyümüş olup, kârlılık ise %17.9 oranında azaldı. Faktoring sektörü oldukça farklı sektörlerle hizmet vermektedir. Bu sektörlerin de pek çok alt sektörleri bulunduğu dikkate alınrsa risk dağılımının daha da geniş bir alana yayılmış olduğu görülmektedir. 2015 yılı ikinci döneminde "Toplan ve Perakende Ticaret" yüzde 16.4 pay ile en yüksek pay alan grup oldu.

Haziran 2015	Milyar TL
İşlem Hacmi	59.221
Aktif Büyüklüğü	27.561
Alacaklar	25.803
Özkaynaklar	4.559
Alınan Krediler	19.303
Net Kar	267
Adet	...
Şirket Sayısı	72
Şube Sayısı	201
Personel Sayısı	4.945
Müşteri Sayısı	100.295

Sayılarla Faktoring Sektörü

Finansal Kurumlar Birliği

Osman Zeki Özger

SABAH

Sabah
18.09.2015
Kupür Sayısı: 17 Sayfa: 1/1

Şeker'den firmalara finansman desteği

İstanbul'dan Gaziantep'e 7 kentte şubesi olan Şeker Faktoring'in Genel Müdürü Abdullah Yücel Akbulut, "Anadolu bankacılığı" misyonuyla büyüdüklerini söyledi. Akbulut, "Özellikle KOBİ tarzı şirketlere finansman desteği sunuyoruz" dedi

Şeker Faktoring, başta İstanbul merkez olmak üzere, Ankara, İzmir, Denizli, Bursa, Antalya, Kayseri ve Gaziantep'te yer alan 7 şubesi ile Şekerbank'ın Anadolu Bankacılığı misyonuna uygun olarak tüm ticari işletmelerin finansmanına destek veriyor. Şeker Faktoring'in istihbarat gücü açısından da farklı olmaya çalıştığını belirten Genel Müdür Abdullah Yücel Akbulut, "Şeker Faktoring'in güvenilir istihbarat sonuçlarına göre satışlarını ödeme gücü olan alıcılara yapan işletme yöneticileri, geleceğe dönük en önemli yatırımları olan mali durumdan en kısa zamanda haberdar olurlar" dedi. Akbulut, "Şeker Faktoring alıcılara vade uygulamamız ve rekabet gücümüzün artması için sizi destekler. Alacaklar, stoklar ve ticari borçlar azalır, işletmelerin yaratabileceği işletme sermayesi artar, bilançonuz kredi kullanmadan daha likit hale gelir. Şeker Faktoring'in verdiği ön ödeme ile hammaddeyi peşin ödeyerek alabilir, önemli indirimler sağlayarak üretim maliyetini düşürebilir ve daha fazla kâr olanağı sağlayabilirsiniz" diye konuştu.

Factoring firmalarının daha çok KOBİ diye tabir edilen, küçük ve orta büyüklükteki işletmeler tarafından tercih edildiğinin altını çizen Akbulut, "Bu firmaların ellerinde çok iyi alacakları olmasına rağmen belli bir bilanço büyüklüğü elde edememeleri nedeniyle diğer finans kuruluşlarından yeterli limitler alamamakta ve firmalarının finansman ihtiyaçlarını karşılayamamakta. Şeker Faktoring bu işletmelerin finansman ihtiyaçlarının karşılanması ve bu firmaların ülke ekonomisine katkıda bulunması anlamında önemli rol oynuyor" dedi.

SORUNLAR BİRLİK'LE AŞILDI

Finansal Kurumlar Birliği'nin kurulması ile sektördeki sorunların sona erdiğine dikkat çeken Akbulut, sözlerini şöyle sürdürdü: "Factoring sektörünün 2012'ye kadar bir kanunu yoktu ve bu nedenle sektörün en başta imaj olmak üzere birçok sorunu vardı. Kanun çıkması ve ardından da Finansal Kurumlar Birliği'nin faaliyete geçmesi sektörün sorunlarını bir bir ortadan kaldırmaktadır. Şu an için sektörün imaj sorunu ortadan kalkmıştır diyebiliriz."



Abdullah Yücel Akbulut

Çek olarak döviz cinsi ayrımı bulunmuyor

Şeker Faktoring'in, şirket olarak, ticari bir işlem den kaynaklanmış ve bir faturaya bağı olan çeklere faktoring işlemleri yaptığını hatırlatan Akbulut, "Yani, faktoring işlemlerini sadece ticari firmalara yapıyor. Bireysel anlamda bir kredi çeşidi bulunmuyor. Çek olarak döviz cinsi ayrımı yok" dedi. Akbulut, "Karşılıksız çeklerin tahsilatı konu-

sunda yasal yollara müracaat edilmekte olup, eğer bu yollardan sonuç alınmazsa kanunlar çerçevesinde ilgili çekler bilançoda zarar yazılıyor. Bu anlamda Şeker Faktoring, Kredi Kayıt Bürosu ekranlarından yararlanıyor. Bu ekranlardan işleme alınacak her çek sorgulanıyor ve buna göre işlem yapıp yapmamaya kararı veriliyor" diye konuştu.

Hürses

Hürses
23.09.2015
Kupür Sayısı: 3 Sayfa: 1/1



Finansal Kurumlar Birliği Leaseurope'a üye oluyor

Bankacılık dışı finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu (Leaseurope)'na üye olma kararı aldı. Avrupa genelinde leasing ve otomotiv kiralama endüstrisi üzerine çalışmalar yapan ve 44 derneğin üye olduğu Leaseurope; Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor. Türkiye'de leasing sektörünün gelişimi adına imza atılan bu işbirliği ile FKB, ülke ve şirket deneyimlerinin karşılıklı olarak paylaşabileceği bir

Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, Leaseurope ile gerçekleştirilen işbirliği ile Türkiye'de leasing sektörünün gelişimine önemli katkılar sağlamayı hedeflediklerini söyledi.

hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal sistemin oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla ekonomi yönetiminin engin vizyonu ile bizlere çizdiği rota doğrultusunda gerçekleştirdiğimiz öncü çalışmalara bir yenisini daha ekliyoruz. Bu işbirliği sayesinde Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz. Elde edeceğimiz yeni bilgilerin ve karşılaştırmalı verilerin, ayrıca edineceğimiz karşılıklı bilgi ve tecrübe alışverişini imkanlarının leasing sektörümüzün büyüme ve gelişiminde anahtar rol oynayacağına inanıyoruz. Söz konusu işbirliğinin Birliğimiz, sektörümüz ve ülkemiz adına hayırlı uğurlu olmasını temenni ediyorum." (Finans Servisi)



Sabah
23.09.2015
Kupür Sayısı: 10 Sayfa: 1/1

FKB'nin aktif büyüklüğü 88.6 milyar TL

FİNANSAL Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri olarak 2014 başında birlik çatısı altında bir araya geldiklerini kaydederek, "Bunun sonuçlarını yılın ilk yarısındaki konsolide rakamlarımızda da net olarak gözlemleyebiliyoruz" dedi.

30 Haziran itibarıyla üç sektörün bu dönemde, 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 26.6 arttığını dile getiren Özger, "Bu rakam 88 milyar 615 milyon TL'ye ulaştı. İşlem hacmi ise 76 milyar 244 milyon TL çıktı" diye konuştu. Faaliyet konusu alacakların 79

milyar 668 milyon TL, özkaynakların 12 milyar 643 milyon TL olduğunu dile getiren Özger, "Net kâr ise 958 milyon TL olarak gerçekleşti" dedi.

Yılın ilk yarısındaki finansal sonuçlarda faktoring sektörünün FKB'ye katkısının büyük olduğunu anlatan Özger'in verdiği bilgiye göre sektörün yılın ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine göre alacakları 25.8 milyar TL'ye ulaştı. İşlem hacminin yüzde 15 oranında artış gösterdiğinin altını çizen Özger, "Sektörün uluslararası faktoringde ise büyümesi yüzde 26 oranında gerçekleşti" şeklinde konuştu.



Osman Zeki Özger

Derin Ekonomi
01.10.2015
Kupür Sayısı: 49 Sayfa: 1/1

FİNANSAL KURUMLAR BİRLİĞİ, LEASEUROPE'A ÜYE OLUYOR

Bankacılık dışı finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu'na (Leaseurope) üye olma kararı aldı. Avrupa genelinde leasing ve otomotiv kiralama endüstrisi üzerine çalışmalar yapan ve 44 derneğin üye olduğu Leaseurope; Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor.



Finansal Kurumlar Birliği Leaseurope'a üye oluyor

Finansal Kurumlar Birliği(FKB), Avrupa leasing sektörünün yüzde 92'sini temsil eden Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu Leaseurope'a üye olmaya hazırlanıyor. FKB bu üyelik sayesinde Avrupa'nın leasing tecrübesini de Türkiye'ye taşıyacak.

Bankacılık dış finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu (Leaseurope)'na üye olma kararı aldı. Avrupa genelinde leasing ve otomotiv kiralama endüstrisi üzerine çalışmalar yapan ve 44 derneğin üye olduğu Leaseurope; Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor.

Türkiye'de leasing sektörünün gelişimi adına imza atılan bu işbirliği ile FKB, ülke ve şirket deneyimlerinin karşılıklı olarak paylaşılabilieceği bir platformda yer almayı hedefliyor. Birlik aynı zamanda uzun yıllardır leasing işlemleri yapılan Avrupa pazarının istatistiklerini kullanıp, sektörün performansını bu verilerle karşılaştırarak, en doğru biçimde değerlendirebilmeyi amaçlıyor.



Osman Zeki Özger

HEDEF; LEASİNG SEKTÖRÜNE KATKIDA BULUNMAK

Leaseurope ile gerçekleştirilen işbirliği ile Türkiye'de leasing sektörünün gelişimine önemli katkılar sağlamayı hedeflediklerini belirten Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, konu hakkında şunları söyledi: "Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir finansal sistemin oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla ekonomi yönetiminin engin vizyonu ile bizlere çizdiği rota doğrultusunda gerçekleştirdiğimiz öncü çalışmalara bir yenisini daha ekliyoruz. Bu işbirliği sayesinde Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz. Elde edeceğimiz yeni bilgilerin ve karşılaştırmalı verilerin, ayrıca edineceğimiz karşılıklı bilgi ve tecrübe alışverişi imkanlarının leasing sektörümüzün büyüme ve gelişiminde anahtar rol oynayacağına inanıyoruz. Sözkonusu işbirliğinin Birliğimiz, sektörümüz ve ülkemiz adına hayırlı uğurlu olmasını temenni ediyorum."

FKB Leaseurope'a üye oluyor

Bankacılık dış finans kesiminin en önemli temsilcisi konumunda olan, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Avrupa Leasing Dernekleri Federasyonu'na (Leaseurope) üye olma kararı aldı. Avrupa genelinde leasing ve otomotiv kiralama endüstrisi üzerine çalışmalar yapan ve 44 derneğin üye olduğu Leaseurope, Avrupa finansal kiralama pazarının yüzde 92'sini temsil ediyor. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger; "Bu işbirliği sayesinde Avrupa leasing pazarı hakkında çok önemli bilgiler edinmeyi hedefliyoruz. Elde edeceğimiz yeni bilgilerin ve karşılaştırmalı verilerin, ayrıca edineceğimiz karşılıklı bilgi ve tecrübe alışverişi imkanlarının leasing sektörümüzün büyüme ve gelişiminde anahtar rol oynayacağına inanıyoruz" diyor.



Osman Zeki Özger

Konya Yenigün
05.10.2015

Kupür Sayısı: 4 Sayfa: 2/2



Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Genel Sekreteri Ahmet Candan, Yenigün'e konuştu:

Konyalı bu milletin özüdür



Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dış finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği Genel Sekreterlik görevini, Konyalı bir isim yürütüyor. Genel Sekreter Ahmet Candan, "Konyalı tarih boyunca hep ev sahibidir. Konyalı bu milletin özüdür. Hıpatın boyunca tek çpçe uğruna mücadele verdiniz. İsrarlağı feryahı olabilmek" dedi.

Bu haftaki köşemizde İstanbul'da toplanan Finansal Kurumlar Birliği'nin Genel Sekreterliğini yapan, Konyalı bir isim Ahmet Candan'ın korak etnik. İstanbul Şişli'de yer alan plazasında bireraya toplandı. Candan ile toplantı, Konyalı ve kuruluğuna keranlık. Sebep boyunca şubasında Konyalı olmanın gerektirdiği iktidarı, samimiyeti ve ev sahibiğini zihniyetle görüldü, şükre öklük.

Konyalı da doğup bilyoniyelendir. İlk olarak Konyalıdan ne zaman ve hangi sebeple öyküldüğüne öğerenek İstanbul.

Konyalı İnanç Yatırığı Lisans'ı mazeretini. Lisansın serası üniverstası tabanlı için Ankara'ya gitti. Bu vesileyle bir öykü yapıldı ama hayatın bundan sonrası sürecinde her boyunda her yere tıllımla maddelan doğup bilyoniyelime tepelerine girmişlerdir hali de gidiyor. Çizildi anem-bakan orada. Sız yapıldı. İlk oku yapıldı. Karan Boyun'unda gidiyor. Gikenmemenin sebebi de baştanla yapıldığına yığın istemeyi.

KONYALI HEP EV SAHİBİDİR
Konyalı, birine Konyalı okuluğı için yurdun oturur. Konyalı öpçer yurdu edileceği bir lissansvassa keret tarafın kırılığıne bakmaz sadece İnanç okuluğı için olından gelen İlanına gisterir. Çünkü Konyalı tarih boyunca kendisini hiçbir zaman müsedir olarak hissetmemişler. Konyalı hep ev sahibidir. Ev sahibi okuluğı için de patron gibi davranır. Şu da var: kendi hemşehrilerinle yapacağı-

Konyalı tarih boyunca kendisini hiçbir zaman misafir olarak hissetmemiştir. Konyalı hep ev sahibidir. Ev sahibi olduğu için de patron gibi davranır.

mazen büyük iyilik, peşesinden aşığı çekmemiz. Yani basit duyyesay-ly yaklayamayız.

Nezd bir yedigilime aşunam-ıdan geytikle, boylukları nasıl geldiniz?

Mevlana'dan Fatiğ Karameli'ni doğru gidenen Küçükkekliği Mahallisi vardı. Balıca oradaki camiinde İnançlık yapı. İnançınıcaını bilmişide de Nispeti Kemal İnkı-ıtu vardı. orada da ilkokul öğütür-ünü tanımlanmış. Hep derceyle okuluna bitirdim. İyinin hayatın boyunca ne anımsadım ne de luy-bandan şunu şöyle yapı, bunu köp-ke yapı geldinde bir kosa girmedim. Şöyle yapın dahi iy olur tarzında da bir yökendime olmadı. Hep ken-di indemizde, atkadıy çevremle luy-günlere geçildiğini ilade edebildim. Özgür bir ortamda yetiştim. Balıca İnançını ama bidedi çitlik ve hay-yıncılık da vardı. Hatta bahçemizde yetişen domatesi, salatalığı ve ben-zeri ürünüleri sent pazaramda satma-girer de benideydi. İyinin o güleli yad ederken kendime gıllıyormu sent pazaramda pazarcık yaparken olur da okıldan beni biri görür diye kendi kendime orban yapıyordum. Çünkü oku bileyliği veydi ya, çevre okılıya o İnançını bormak istemiyey-dim. (Gülşey).

Doğın Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB) Genel Sekreterliğini yapmaktasınız. Birne de kuruluğuna nasıl cevaplıyorsunuz?

Elbette. Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dış finans sektörünü tek çatı altında toplayan bir kuruluğtur Finansal Kurumlar Birliği. 1991 Nispeti Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kurumu'nun ilgili maddelerine göre teşekkül eden, tüzel kişiliği haiz,

kanun kurumu niteliğinde bir meslek kuruluğudur. Kurumsal yapıya İlanıyla Türkiye ekonomisinin üstün, sayı ve tılların kor-ıllarının üstünde de yer alan sektörler birliğinin çatı kuruluğudur. İyili ka-manla gelen düzenleme-ye göre, birliğin görev ve yetkilerinden bakan şu şekildedir: Mesleğin gelişmesini temin etmek, üyelerin birlik ve dayanışmasını artırmak, eğitim, tutarım ve araştırma faaliyetleri-de bulunarak, meslek ilerletimi belirlemek sa-retilde üyelerin birlik ve mesleğin gerektirdiği di-şliğin içinde ekonominin İlişleşmesini uygun olarak çöşmelerini seçilmek, üyelerinin uyacakları meslek ilkeleri ve standartlarını belirlemek, ilgili mevzuat, yargıca alınan kararlar ile Kurumca alın-ması istenen tedbirleri üyeler-ne duyurmak, üyeleri arasında hakoz rekabeti önlemek amacıyla gerekli her türlü tedbir almak ve uygulanmak. Üyelerin İlan ve rekabetsinde uyacakları esas ve şartları tür, şekli, nitelik ve miktar İlanıyla tespit etmek gibi büyük görev ve yetkisi vardır.

Peki, siz olarak ülkemiz istatistiklerimizde nasıl bulunuyor?

Konyalı'daki herşehrleri-me gızetiriz vesilesiyle ubeyna İlanına verdikler için teşekkür ederim. Konyalı bir böşbokara sahibiz. Konyalı, bu İnanç İy di-şirlerimdir. Bu derin költür Konyalı'da var. Konyalı, derşerlik yapma bir şöhür. Konyalı bu milletin özüdür.

Peki, siz olarak ülkemiz istatistiklerimizde nasıl bulunuyor?

Konyalı'daki herşehrleri-me gızetiriz vesilesiyle ubeyna İlanına verdikler için teşekkür ederim. Konyalı bir böşbokara sahibiz. Konyalı, bu İnanç İy di-şirlerimdir. Bu derin költür Konyalı'da var. Konyalı, derşerlik yapma bir şöhür. Konyalı bu milletin özüdür.

Peki, siz olarak ülkemiz istatistiklerimizde nasıl bulunuyor?

Konyalı'daki herşehrleri-me gızetiriz vesilesiyle ubeyna İlanına verdikler için teşekkür ederim. Konyalı bir böşbokara sahibiz. Konyalı, bu İnanç İy di-şirlerimdir. Bu derin költür Konyalı'da var. Konyalı, derşerlik yapma bir şöhür. Konyalı bu milletin özüdür.



DAILY SABAH

Daily Sabah
10.10.2015

Kupür Sayısı: 4 Sayfa: 1/1

Turkey's financial institutions to join Leaseurope

THE ASSOCIATION of Financial Institutions (FKB) is gearing up to become a member of Leaseurope, the European Federation of Leasing Company Associations, which represents 92 percent of Europe's leasing sector. With membership, the FKB aims to take Europe's experience in the leasing sector to Turkey.

As the most important representative of the non-banking finance sector, the FKB, which gathers financial leasing, factoring and financing companies under a single roof, is set to be a member of Leaseurope, which brings together 44 associations working on leasing and automotive rental industries across Europe. With this partnership, which will contribute to the development of the Turkish leasing sector, the FKB aims to take part in a platform where companies and countries will be able to mutually share their knowledge and experiences. It also seeks to evaluate the Turkish leasing sector's performance in the best way by using statistics from the European market where leasing transactions have been carried out for a long time, and comparing them to those of Turkey. FKB President Osman Zeki Özger said membership is another pioneering work that the association has undertaken in order to contribute to the creation of a strong and sustainable financial system as part of Turkey's goals for 2023. "I believe the knowledge and experience that we will mutually obtain will play a key role in the growth and improvement of the Turkish leasing sector," he said. **ISTANBUL / DAILY SABAH**

Alacak garantisi isteyen firmalar faktoring şirketlerinin kapısını çalıyor

DURGUNLUK FAKTORİNGE YARADI

Piyasalardaki durgunluk, karşılıksız çeklerdeki artış faktoringe talebi arttırdı. Sektör temsilcileri, son dönemde büyük şirketlerin de faktoringi kullandığını belirterek, sistemin bankalara nazaran tercih edilmeye başlandığını söyledi.

PİYASALARDAKI durgunluk, sorunlu krediler ve karşılıksız çeklerdeki artış faktoringe talebi arttırdı. İşlem hacmi 60 milyar TL'ye yaklaşırken, sistemi kullanan müşteri sayısı da 100 bini geçti ve faktoring şirketlerinin cirosu da arttı. İhracat faktoringi ise ihracattaki genel daralmadan daha az etkilendi. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, faktoringteki büyümenin kullanılmayan potansiyelin değerlendirilmesine bağlarırken, büyük şirketlerin faktoring kullanımının artmasını ciro ları yükselttiğini söyledi.

KUR ETKİSİ

İhracat işlemlerindeki artışta da kurun etkisi olduğunu belirten Zafer Ataman, "Ekonominin yavaşladığı dönemlerde yapacağımız ev ödevleri de vardı. Örneğin, FKB bünyesinde kurulan Merkezi Fatura Kaydı Sistemi ile mükerrer finansman önelmiş, Sektöre güven arttı. Elimizin altında tüm sektörün bilgisine vakıf bir sistem var. Bankalarda yapılan, fakat ne kadar olduğunu ölçemediğimiz faktoring işlemlerini de ilk defa bu sistem altında göreceğiz" dedi.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, ihracat faktoringinde işlem hacminin, ülke ihracat hacminden daha düşük bir küçüme olduğunu belirterek, "İhracat faktoringini kullanan müşterileri sayısı arttı" dedi.



SON DAKIKA BAŞVURULACAK YER DEĞİLİZ

FKB BAŞKAN YARDIMCISI ZAFER ATAMAN, faktoringin banka kredisi olmadığını, sadece ticareti finanse ettiğini belirterek, şunları söyledi: "Faktoring ile sadece ticari alacağınız kadar borçlanabilirsiniz. Bu da faktoring firmasından aldığınız finansmanı karşılığında için aşırı bir borçlanma ve alacaklarınızın vadesine uymayan bir nakit yönetimi ile baş başa kalmazsınız. Bunun için alacak kalitesinin de iyi olması lazım. Firmalar genelde alacaklarına karşılık aldıkları çek, senet ve temlik ile faktoring firmalarına gelir. Oysa öncesinde faktoring şirketine başvurup, müşterilerinin istihbaratını yaptırıyor. Geri kalan fakturaları için de tahsilat hizmeti alıyor."

alacaklarının kalitesini öğrenmiş olur hem de nakit yönetimini faktoring şirketi ile birlikte planlar. Faktoring şirketlerini son dakika başvuru alan yer olarak görmeyenler ticari yaşamda daha olumlu etkilenecektir. Nakit yönetiminde faktoring şirketi ile uzun vadeli işbirliği yapılırsa, finansal kriz içinde kendilerini bulmazlar ve ticaretleri hem alacakları hem de borçları tarafında daha sağlam ilerler. Bunu algılayan firma sayısı artmaya başladı. Öyle firmalar var ki, kestiği tüm faturaları önce faktoring firmasına devir ediyor, nakit akışı ihtiyacı oldukça ön ödeme alıyor. Geri kalan fakturaları için de tahsilat hizmeti alıyor."



DURGUNLUK ALACAK VADESİNİ UZATTI

GARANTİ FACTORİNG GENEL MÜDÜRÜ HULKI KARA, faktoring sektöründe durgunluk nedeniyle sorunlu kredi ve karşılıksız çek rakamlarının yükseldiğini söyledi. Hulki Kara, buna rağmen sektördeki hacmin büyüdüğünü belirterek, bunun da faktoringin ticaretin finansmanı konusundaki uzmanlığından kaynaklandığını vurguladı. Hulki Kara, son dönemde faktoring şirketlerine olan talep hakkında sözlerini şöyle sürdürdü: "Alıcı ve satıcı arasındaki işlemin tutarlılığı, geçmiş performansları teyit edildiği noktada işlemler tereddütsüz yapılabilir. Sırf bu sebeple

hile alacak değerlendirilmesi ile işlem yapan faktoring şirketleri bankalara nazaran tercih edilebilir. İşlem hızını da unutmamak lazım. Elinde müteber alacak olan müşteriler nakit ihtiyaçlarına en hızlı çözümü bulmak için de faktoring şirketleriyle işlem yapmayı seçebiliyorlar. Piyasadaki durgunluk nedeniyle daha uzun vadeli alacaklarla karşı karşıya kalıyoruz. Böyle dönemlerde faktoring ürünlerinin standart finansman tekniklerine göre sunduğu avantajların daha net fark edildiğini düşünüyorum."



İHRACATTAKİ DÜŞÜŞ KADAR ETKİLENMEDİK

TEB FACTORİNG GENEL MÜDÜRÜ ÇAĞATAY BAYDAR, ihracattaki düşüşün ihracat faktoringini de etkilediğini ancak bu etkinin daha az olduğunu vurgulayarak, şunları söyledi: "Etikinin daha az olması hem sektör oyuncularının kriz ortamlarında doğru pazarlama, satış ve müşteri ilişkileri yönetimi yapması hem de ihracatçılarımızın durgunluğa rağmen güvenli bir şekilde büyüme hedefleri dolayısıyla bizlerle daha fazla iş yapmaya başlamaları gibi nedenlere dayanmaktadır. Çünkü faktoring, dünyada finansman, alacak defteri tutma, alacakların

tahsil ve şüpheli alacaklara karşı yüzde 100 koruma hizmetlerini bir arada sunabilen tek finansal sistem. Bu hizmetlerden yararlanan ihracatçılarımız vadeli alacaklarını bize temlik ederek sürekli ve kesintisiz nakit akışı sağlıyor. Yarattıkları finansman sayesinde alıcılarımız peşin yaparak indirim alırken, finansman ihtiyaçlarını kendi alacaklarıyla çözümler dış kaynak kullanma ihtiyaçlarını azaltıyorlar. Böylece finansman giderlerini de kontrol altında tutuyorlar. Ayrıca satış kadar önemli olan tahsilatlarını da yüzde 100 garanti altına alıyorlar."



Durgunluk faktoringe yaradı

Piyasalardaki durgunluk, karşılıksız çeklerdeki artış faktoringe talebi arttırdı. Sektör temsilcileri, son dönemde büyük şirketlerin de faktoringi kullandığını belirterek, sistemin bankalara nazaran tercih edilmeye başlandığını söyledi.

PIYASALARDAKI durgunluk, sorunlu krediler ve karşılıksız çeklerdeki artış faktoringe talebi arttırdı. İşlem hacmi 60 milyar TL'ye yaklaşırken, sistemi kullanan müşteri sayısı da 100 bini geçti ve faktoring şirketlerinin cirosu da arttı. İhracat faktoringi ise ihracattaki genel daralmadan daha az etkilendi. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, faktoringteki büyümenin kullanılmayan potansiyelin değerlendirilmesine bağlarırken, büyük şirketlerin faktoring kullanımının artmasını ciro ları yükselttiğini söyledi. KUR ETKİSİ İhracat işlemlerindeki artışta da kurun etkisi olduğunu belirten Zafer Ataman, "Ekonominin yavaşladığı dönemlerde yapacağımız ev ödevleri de vardı. Örneğin, FKB bünyesinde kurulan Merkezi Fatura Kaydı Sistemi ile mükerrer finansman önelmiş, Sektöre güven arttı. Elimizin altında tüm sektörün bilgisine vakıf bir sistem var. Bankalarda yapılan, fakat ne kadar olduğunu ölçemediğimiz faktoring işlemlerini de ilk defa bu sistem altında göreceğiz" dedi. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, ihracat faktoringinde işlem hacminin, ülke ihracat hacminden daha düşük bir küçüme olduğunu belirterek, "İhracat faktoringini kullanan müşteri sayısı arttı" dedi.

Bilirsiniz. Bu da faktoring firmasından aldığınız finansmanı karşılığında için aşırı bir borçlanma ve alacaklarınızın vadesine uymayan bir nakit yönetimi ile baş başa kalmazsınız. Bunun için alacak kalitesinin de iyi olması lazım. Firmalar genelde alacaklarına karşılık aldıkları çek, senet ve temlik ile faktoring firmalarına gelir. Oysa öncesinde faktoring şirketine başvurup, müşterilerinin istihbaratını yaptırıyor. Geri kalan fakturaları için de tahsilat hizmeti alıyor."



zlerini şöyle sürdürdü: "Alıcı ve satıcı arasındaki işlemin tutarlılığı, geçmiş performansları teyit edildiği noktada işlemler tereddütsüz yapılabilir. Sırf bu sebeple bile alacak değerlendirilmesi ile işlem yapan faktoring şirketleri bankalara nazaran tercih edilebilir. İşlem hızını da unutmamak lazım. Elinde müteber alacak olan müşteriler nakit ihtiyaçlarına en hızlı çözümü bulmak için de faktoring şirketleriyle işlem yapmayı seçebiliyorlar. Piyasadaki durgunluk nedeniyle daha uzun vadeli alacaklarla karşı karşıya kalıyoruz. Böyle dönemlerde faktoring ürünlerinin standart finansman tekniklerine göre sunduğu avantajların daha net fark edildiğini düşünüyorum."

etkinin daha az olduğunu vurgulayarak, şunları söyledi: "Etikinin daha az olması hem sektör oyuncularının kriz ortamlarında doğru pazarlama, satış ve müşteri ilişkileri yönetimi yapması hem de ihracatçılarımızın durgunluğa rağmen güvenli bir şekilde büyüme hedefleri dolayısıyla bizlerle daha fazla iş yapmaya başlamaları gibi nedenlere dayanmaktadır. Çünkü faktoring, dünyada finansman, alacak defteri tutma, alacakların tahsil ve şüpheli alacaklara karşı yüzde 100 koruma hizmetlerini bir arada sunabilen tek finansal sistem. Bu hizmetlerden yararlanan ihracatçılarımız vadeli alacaklarını bize temlik ederek sürekli ve kesintisiz nakit akışı sağlıyor. Yarattıkları finansman sayesinde alıcılarımız peşin yaparak indirim alırken, finansman ihtiyaçlarını kendi alacaklarıyla çözümler dış kaynak kullanma ihtiyaçlarını azaltıyorlar. Böylece finansman giderlerini de kontrol altında tutuyorlar. Ayrıca satış kadar önemli olan tahsilatlarını da yüzde 100 garanti altına alıyorlar." AA

Durgunluk alacak vadesini uzattı

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, faktoring sektöründe durgunluk nedeniyle sorunlu kredi ve karşılıksız çek rakamlarının yükseldiğini söyledi. Hulki Kara, buna rağmen sektördeki hacmin büyüdüğünü belirterek, bunun da faktoringin ticaretin finansmanı konusundaki uzmanlığından kaynaklandığını vurguladı. Hulki Kara, son dönemde faktoring şirketlerine olan talep hakkında sö-

Son dakika başvurulacak yer değiliz

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, faktoringin banka kredisi olmadığını, sadece ticareti finanse ettiğini belirterek, şunları söyledi: "Faktoring ile sadece ticari alacağınız kadar borçlan-

CapitalCapital
01.11.2015

Kupür Sayısı: 233 Sayfa: 4/4

"TÜKETİCİ FİNANSMAN ŞİRKETLERİ KOBİ'LERE DE ÇALIŞIYOR"

HACMİN YÜZDE 55'İ TİCARİ Finansman şirketleri, bilinenin aksine sadece tüketicilerin değil, şirketlerin ve çoğunlukla KOBİ'lerin yatırım maliyetindeki kamyon, otobüs, iş makinesi ve hafif ticari araçlarının alımını finanse ediyor. 2015 Haziran ayı itibarıyla sektörde yeni açılan kredilerin yüzde 55,2'si şirketlere açılan kredilerden oluşuyor. Bu rakamın da yüzde 80'i KOBİ'lere kullanılan bu nitelikteki kredilerden geliyor. Müşteri sayısı açısından bakıldığında da yaklaşık 600 bin müşterimizin 200 bin'i ticari nitelikli. Bu ticari müşterilerin yüzde 80'ni KOBİ'ler oluşturuyor.

ARTIŞ TRENDİNDE İşlem hacminde ticari kredilerin oranı, artış trendinde. Bu da bize önümüzdeki dönemlerde finansman şirketlerinin KOBİ'lerin finansmanında önemli bir yer almaya başlayacağını gösteriyor. Finansman şirketleri KOBİ'lerin finansmanında alternatif ve tamamlayıcı bir unsur olarak giderek artan oranda yer almaya devam edecek. KOBİ'lerin ticari taşıt alımları dışında, üretime yönelik ara mallarının ve stoklarının finansmanı da bizim için yeni alanlar olarak karşımıza çıkıyor. Finansman şirketleri bu alanlarda yeni ürünler sunmaya başladı. Henüz istenilen hacme ulaşamadı ama ekonomik canlılığın artması halinde bu yeni ürünler de yaygın şekilde KOBİ'lerin kullanımına sunulacak.



VAHİT ALTUN
MAN FİNANSMAN CEO'SU

ri ve metal işleme ürünlerinde hareket görülecek. Cenk Erten, henüz büyük firmalar tarafından gerçekleştirilen sat-geri kirala işlemlerinin KOBİ'lere de yayılacağını düşünüyor.

Leasing şirketlerinin rakamları da KOBİ'lerin bu gücünü doğruluyor. Şeker Leasing'te KOBİ'ler müşteri sayısında yüzde 85, risk içinde yüzde 65 paya sahip. Kahraman Günaydın şirketi Deniz Leasing için KOBİ stratejilerini şöyle aktarıyor:

"İşlem hacmimizin yüzde 50'si KOBİ segmentinden geliyor. Satıcı bazlı kampanyalar ve özel finansal çözümlerle belirli bir alana konsantre olmadan KOBİ'lerle büyüme trendimizi sürdürüyoruz." Garanti Leasing'in KOBİ odaklı büyümesini ise Gökmen şöyle aktarıyor: "Müşteri sayısında sektörden ayrılarak yüzde 85-90 KOBİ ağırlığına çıkıyoruz. 5 yıllık süreçte bu payı korumayı istiyoruz."



HÜLKİ KARA



ÜNAL GÖKMEN

ALTERNATİF KAYNAK FAKTORİNGTE

En önemli ihtiyacı en hızlı ve ucuz şekilde likiditeye ulaşmak olan KOBİ'ler için faktoring, önemli bir kaynak alternatifi. Zaten faktoringte müşteri sayısının yüzde 90'a yakın bir oranla KOBİ'lerden oluşması da bunun net göstergesi. TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, KOBİ'lerin müşteri sayısında en az yüzde 80 pay aldığını, ancak büyük firmaların yüksek hacimli işlemleri nedeniyle KOBİ segmentinin sektör hacminde yüzde 20 payı oluşturduğunu söylüyor.

DenizFaktoring Genel Müdürü Alper Tunga Emecan, sektör işlem hacminde bu payın 5 yılda yüzde 40'lara yaklaşabileceğini öngörüyor. Baydar'ın da öngörüsü bu yönde. Garanti Faktoring Genel Müdürü Hülki Kara, önümüzdeki 5 yıllık süreçte de asıl ivmenin yurtiçi işlemlerde olacağına inanıyor. Kara, "KOBİ'lerin alacaklarının vadesinde ödenmeme riskine karşı garanti ihtiyacına olan artışa paralel gayr-ı kabulü rücu işlemlerinin payının artacağını düşünüyorum. Tedarikçi finansmanı anlayışı da giderek piyasalarda yerleşecek" diyor.

Şirketler de bu tahminler üzerinden iddialı büyüme planları kuruyor. DenizFaktoring Genel Müdürü Alper Tunga Emecan, KOBİ müşterilerinin şirket cirosunda payının yüzde 30 olduğunu açıklıyor. "Müşteri sayısında KOBİ payı ise yüzde 90'ın üzerinde. Hedefimiz KOBİ'lerden gelen ciro oranımızı yüzde 50'ye taşımak" diyor. Garanti Faktoring'te riskli olan müşteri sayısında KOBİ'lerin payı yüzde 93, ancak bu müşterilerin hacimleri toplamdan yüzde 15-20 aralığında pay alabiliyor. Genel Müdür Hülki Kara, "Burada hedefimiz yüzde 25-30 bandına ulaşmak. Öncelikli olarak KOBİ'lere özel geliştirdiğimiz hızlı finansman çözümleri bu noktada yardımcı olacak" diye konuşuyor. **G**

CapitalCapital
01.11.2015

Kupür Sayısı: 236 Sayfa: 1/1

FİNANS

Faktoring, ilk altı ayda yüzde 16 büyümeyi başardı. Ancak, TEB Faktoring Genel Müdürü **ÇAĞATAY BAYDAR** 'a göre ikinci yarı bu kadar iyi geçmeyecek. Bu nedenle yılın başında konulan yüzde 15 büyüme hedefi de tutmayacak, yüzde 10'larda kalacak. Ancak sektörde iyi giden noktalar da var. Baydar, hem müşteri sayısında ilk yarıda yüzde 20 artış yaşandığına dikkat çekiyor hem de müşteri yelpazesinin genişlediğini vurguluyor: "Türkiye'nin en büyük şirketlerinde faktoringin kullanım oranı artıyor. Bugün Türkiye'de en küçükten en büyüğe her şirket faktoringi kullanıyor. Fatura kesen her şirkete hizmet veriyoruz."

ELÇİN CİRİK
ecirik@capital.com.tr

Faktoring, ticareti direkt finanse ettiği için ekonomideki tüm iniş çıkışlardan anında etkileniyor. İlk altı ayını Finansal Kurumlar Birliği verilerine göre yüzde 16 büyümeye geçiren sektörün yılın geri kalanında nasıl bir tablo çizeceği ise soru işareti. Burada sektörün öncü şirketlerinden TEB Faktoring'in genel müdürü Çağatay Baydar, "Faktoring için en kötü aylar Ramazan ve yaz aylarıdır. Eylül'de ve son 3 ayda ciddi hacim yaparız. Ama direkt ticareti finanse ettiğimiz için, bulunduğumuz ortam nedeniyle şu an bir canlılık, bir talep görmüyoruz. Canlılık olmadığı gibi büyük kurumlar da dahil problemli kredilerde artış görüyoruz" diyor.

Baydar, sektörün Haziran sonu itibarıyla yüzde 5'e ulaşan sorunlu kredi oranından tedirgin. "2009 krizinde yüzde 7'leri görmüştük. Şu an sınırlayız. Eylül sonunda da oranın yüzde 7 olabileceğini bekliyoruz" yorumunda bulunuyor.

Ancak iyi gelişmeler de yok değil... Örneğin Baydar, bu yılın ilk yarısında sektörün müşteri sayısının yüzde 20 artışla 100 bine ulaştığını açıklıyor. Yöneticiye göre bu trend sürecek ve yıl sonunda yüzde 10 artışla 110 bin şirkete ulaşılacak. Aynı şekilde Baydar, "Faktoring sektörünün müşteri yelpazesi genişliyor. Dünyada faktoring küçük ve orta büyüklükteki şirketler için şekillenmiş bir ürün, bugün Türkiye'de en küçükten en büyüğe her şirket faktoringi kulla-

Eximbank'ın
2015 destekleriİHRACATA DESTEK
25,4
milyar dolarSİGORTA DESTEĞİ
8,3
milyar dolarNAKDİ DESTEK
17,1
milyar dolarTAHSİS EDİLEN KREDİ
15
milyar dolarİHRACAT SİGORTASI
TUTARI
263
milyon dolar

EXİMBANK, İHRACAT PERFORMANSINDAKİ DÜŞÜŞÜN MALİYETİNİ AÇIKLADI

İHRACATTA KAYIP
10 MİLYAR DOLAR

Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, ihracat performansında yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp olduğunu belirterek, "Euro cinsinden satışlarda geçen yıla göre aynı miktarda malı, aynı fiyata satmanız bile parite nedeniyle ihracatın performansı düştü" dedi.

Aytac NALLAR

TÜRK Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, ihracat performansında yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp olduğunu açıkladı. İhracattaki düşüşü değerlendiren Kaplan, ihracata yönelik üretim yapan firmaların ithal girdilerinin dolar ile temin edildiğini, buna karşın en önemli pazar olan Avrupa Birliği'nde satışların Euro ile gerçekleştiğini belirterek, dolarda yaşanan değerlenmenin bu yapıya sahip ihracatçı sektörlerin karlılığı üzerinde olumsuz etki yarattığını kaydetti.



Hayrettin Kaplan, Euro/dolar paritesindeki düşüşün ihracat performansını kaydı olarak etkilediğini söyleyerek, "Son dönemde büyük etkiler yaratan bu

mekanizma, doların değerlenmesi ile birlikte Euro cinsinden gerçekleştirilen ihracatın dolar karşılığının matematiksel olarak azalması şeklinde kendini gösterdi. Euro cinsinden satışlarda, geçen yıla göre aynı miktarda malı aynı fiyata satmanız bile, Euro/dolar paritesi düştüğünden ihracatın dolar performansı düştü. Yaptığımız hesaplara göre, bu nedenle ihracat performansımızda, yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp yaşandı" dedi.

25,4 MİLYAR DOLAR DESTEK

Kaplan, dengeleri etkileyen ikinci kur hareketinin ise TL'nin dolar ve Euro karşısında değer yitirmesi olduğunu vurgulayarak, "TL değer kaybettiğinde ihracatçılar için yükselen kar marjı, ithal girdi maliyetlerinin artmasıyla daralıyor, kur hareketinin ihracatı artırma kapasitesi azalıyor. Bunlara rağmen AB'ye gerçekleştirdiğimiz ihracat yükseliş trendinde ve reel ihracat toparlanmaya başladı. Tahminimiz, paritenin olumsuz etkisinin hafifleyeceği, ihracatın toparlanmaya başlayacağı yönünde."

Hayrettin Kaplan, tüm bunlara rağmen Eximbank olarak ihracata 2015 yılının ilk 10 ayında 8,3 milyar doları sigorta; 17,1 milyar doları nakdi kredi olarak üzere toplam 25,4 milyar dolar tutarında destek sunduklarını da ifade ederek, ihracatın da yüzde 21'ini finanse ettiklerini açıkladı.

Faktoring talepleri krediye döndü

HAYRETTİN Kaplan, reeskont kredisinin Eximbank'ın yürüttüğü yüksek hacimli kredi programı olduğunu, Merkez Bankası'nın tahsis ettiği 15 milyar dolar fonu kullandıklarını belirterek, şu açıklamayı yaptı: "İhracat alacaklarını faktoring firmalarına temlik eden ihracatçı firmalar da programa dahil edildi. Kredinin faktoring şirketleri ile kullanıma açılması daha geniş bir coğrafyada faaliyet gösteren daha fazla ihracatçıya ulaşmasını açısından büyük katkı sağlıyor. Yılbaşından itibaren program kapsamında 13 faktoring firmasına limit tahsis edildi ve Mart ayından bugüne ihracatçıların alacakları program kapsamında finanse ediliyor. Limit tahsis edilen faktoring şirketleri üzerinden bankamıza ulaşan ve Merkez Bankası'nın kriterlerini taşıyan taleplerin tamamı krediye dönüştü. Talep miktarı henüz yeterli değil. Esasında faktoring sektörü, ihracat alacakları açısından önemli bir potansiyele sahip. Krediye aracılık edecek, faktoring şirketlerini de programa dahil etmek için başvurular alıyor, limit tahsis ediyoruz. Kısa vadede, aracı sayısı ile erişilecek ihracatçı sayısının, buna bağlı kredi miktarının artacağını öngörüyoruz."

230 ülkeye yapılan ihracatı sigortalıyoruz

HAYRETTİN Kaplan, Eximbank sigorta poliçesinin faktoring şirketleri tarafından teminat olarak kabul edilmesi ile ilgili çalışmalarına da değinerek, şunları söyledi: "Bu yılın Ocak-Eylül döneminde Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası

kapsamına alınmış sevkiyatın 263 milyon dolarlık kısmı, Sevk Sonrası Reeskont Kredisi ile kredilendirildi. Bu iş birliğini, Finansal Kurumlar Birliği'nden gelen talep doğrultusunda faktoring şirketlerine de yaygınlaştırmayı

amaçlıyoruz. İhracatçıların 360 güne kadar vadeli sevkiyatlarını sigortalıyoruz. Dolayısıyla her bir sevkiyat için ayrı ayrı sigorta sözleşmesi yapılmasına gerek duyulmuyor. Bankamız 238 ülkeye yapılan ihracatı sigorta kapsamına alıyor."

Eximbank'ın
2015 destekleri

TAHSİS EDİLEN KREDİ

15
milyar dolarİHRACAT SİGORTASI
TUTARI
263
milyon dolarİHRACATA DESTEK
25,4
milyar dolarSİGORTA DESTEĞİ
8,3
milyar dolarNAKDİ DESTEK
17,1
milyar dolar

EXİMBANK, İHRACAT PERFORMANSINDAKİ DÜŞÜŞÜN MALİYETİNİ AÇIKLADI

İHRACATTA KAYIP
10 MİLYAR DOLAR230 ülkeye
yapılan
ihracatı
sigortalıyoruz

HAYRETTİN Kaplan, Eximbank sigorta poliçesinin faktoring şirketleri tarafından teminat olarak kabul edilmesi ile ilgili çalışmalarına da değinerek, şunları söyledi: "Bu yılın Ocak-Eylül döneminde Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası kapsamına alınmış sevkiyatın 263 milyon dolarlık kısmı, Sevk Sonrası Reeskont Kredisi ile kredilendirildi. Bu iş birliğini, Finansal Kurumlar Birliği'nden gelen talep doğrultusunda faktoring şirketlerine de yaygınlaştırmayı amaçlıyoruz. İhracatçıların 360 güne kadar vadeli sevkiyatlarını sigortalıyoruz. Dolayısıyla her bir sevkiyat için ayrı ayrı sigorta sözleşmesi yapılmasına gerek duyulmuyor. Bankamız 238 ülkeye yapılan ihracatı sigorta kapsamına alıyor."

Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, ihracat performansında yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp olduğunu belirterek, "Euro cinsinden satışlarda geçen yıla göre aynı miktarda malı, aynı fiyata satmanız bile parite nedeniyle ihracatın performansı düştü" dedi.

Aytac NALLAR

TÜRK Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, ihracat performansında yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp yaşandığını açıkladı. İhracattaki düşüşü değerlendiren Kaplan, ihracata yönelik üretim yapan firmaların ithal girdilerinin dolar ile temin edildiğini, buna karşın en önemli pazar olan Avrupa Birliği'nde satışların Euro ile gerçekleştiğini belirterek, dolarda yaşanan değerlenmenin bu yapıya sahip ihracatçı sektörlerin karlılığı üzerinde olumsuz etki yarattığını kaydetti.

Hayrettin Kaplan, Euro/dolar paritesindeki düşüşün ihracat performansını kaydı olarak etkilediğini söyleyerek, "Son dönemde büyük etkiler yaratan bu mekanizma, doların değerlenmesi ile birlikte Euro cinsinden gerçekleştirilen



Hayrettin Kaplan, Euro/dolar paritesindeki düşüşün ihracat performansını kaydı olarak etkilediğini söyleyerek, "Son dönemde büyük etkiler yaratan bu mekanizma, doların değerlenmesi ile birlikte Euro cinsinden gerçekleştirilen

Kaplan, dengeleri etkileyen ikinci kur hareketinin ise TL'nin dolar ve Euro karşısında değer yitirmesi olduğunu vurgulayarak, "TL değer kaybettiğinde ihracatçılar için yükselen kar marjı, ithal girdi maliyetlerinin artmasıyla daralıyor, kur hareketinin ihracatı artırma kapasitesi azalıyor. Bunlara rağmen AB'ye gerçekleştirdiğimiz ihracat yükseliş trendinde ve reel ihracat toparlanmaya başladı. Tahminimiz, paritenin olumsuz etkisinin hafifleyeceği, ihracatın toparlanmaya başlayacağı yönünde."

Hayrettin Kaplan, tüm bunlara rağmen Eximbank olarak ihracata 2015 yılının ilk 10 ayında 8,3 milyar doları sigorta; 17,1 milyar doları nakdi kredi olarak üzere toplam 25,4 milyar dolar tutarında destek sunduklarını da ifade ederek, ihracatın da yüzde 21'ini finanse ettiklerini açıkladı.

Faktoring talepleri krediye döndü

HAYRETTİN Kaplan, reeskont kredisinin Eximbank'ın yürüttüğü yüksek hacimli kredi programı olduğunu, Merkez Bankası'nın tahsis ettiği 15 milyar dolar fonu kullandıklarını belirterek, şu açıklamayı yaptı: "İhracat alacaklarını faktoring firmalarına temlik eden ihracatçı firmalar da programa dahil edildi. Kredinin faktoring şirketleri ile kullanıma açılması daha geniş bir coğrafyada faaliyet gösteren daha fazla ihracatçıya ulaşmasını açısından büyük katkı sağlıyor. Yılbaşından itibaren program kapsamında 13 faktoring firmasına limit tahsis edildi ve Mart ayından bugüne ihracatçıların alacakları program kapsamında finanse ediliyor. Limit tahsis edilen faktoring şirketleri üzerinden bankamıza ulaşan ve Merkez Bankası'nın kriterlerini taşıyan taleplerin tamamı krediye dönüştü. Talep miktarı henüz yeterli değil. Esasında faktoring sektörü, ihracat alacakları açısından önemli bir potansiyele sahip. Krediye aracılık edecek, faktoring şirketlerini de programa dahil etmek için başvurular alıyor, limit tahsis ediyoruz. Kısa vadede, aracı sayısı ile erişilecek ihracatçı sayısının, buna bağlı kredi miktarının artacağını öngörüyoruz."

gösteren daha fazla ihracatçıya ulaşmasını açısından büyük katkı sağlıyor. Yılbaşından itibaren program kapsamında 13 faktoring firmasına limit tahsis edildi ve Mart ayından bugüne ihracatçıların alacakları program kapsamında finanse ediliyor. Limit tahsis edilen faktoring şirketleri üzerinden bankamıza ulaşan ve Merkez Bankası'nın kriterlerini taşıyan taleplerin tamamı krediye dönüştü. Talep miktarı henüz yeterli değil. Esasında faktoring sektörü, ihracat alacakları açısından önemli bir potansiyele sahip. Krediye aracılık edecek, faktoring şirketlerini de programa dahil etmek için başvurular alıyor, limit tahsis ediyoruz. Kısa vadede, aracı sayısı ile erişilecek ihracatçı sayısının, buna bağlı kredi miktarının artacağını öngörüyoruz."

Doğuş (Gaziantep)

06.11.2015

Kupür Sayısı: 7 Sayfa: 1/2

İhracatta kayıp 10 milyar dolar



Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, ihracat performansında yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp olduğunu belirterek, "Euro cinsinden satışlarda geçen yıla göre aynı miktarda malı, aynı fiyata satsanız bile parite nedeniyle ihracatın performansı düştü" dedi.

Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, ihracat performansında yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp yaşandığını açıkladı. İhracattaki düşüşü değerlendiren Kaplan, ihracatta yönelik üretim yapan firmaların ithal girdilerinin dolar ile temin edildiğini, buna karşın en önemli pazar olan Avrupa Birliği'nde satışların Euro ile gerçekleştiğini belirterek, dolarlarda yaşanan değerlenmenin bu yapıya sahip ihracatçı sektörlerin karlılığı üzerinde olumsuz etki yarattığını kaydetti.

Hayrettin Kaplan, Euro/dolar paritesindeki düşüşün ihracat performansını kaydı olarak etkilediğini söyleyerek, "Son dönemde büyük etkiler yaratan bu mekanizma, doların değerlenmesi ile birlikte Euro cinsinden gerçekleştirilen ihracatın dolar karşılığının matematiksel olarak azalması şeklinde kendini gösterdi. Euro cinsinden satışlarda, geçen yıla göre aynı miktarda malı aynı fiyata satsanız bile, Euro/dolar paritesi düştüğünden ihracatın dolar performansını düşürdü. Yaptığımız hesaplara göre, bu nedenle ihracat performansımızda, yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp yaşandı" dedi.

25.4 MİLYAR DOLAR DESTEK
Kaplan, dengeleri etkileyen ikinci kur hareketinin ise TL'nin dolar ve Euro karşısında değer yitirmesi olduğunu vurgulayarak, "TL değer kaybettiğinde ihracatçılar için yükselen kar marjı, ithal girdi maliyetlerinin artmasıyla daralıyor, kur hareketinin ihracatı artırma kapasitesi azalıyor. Bunlara rağmen AB'ye gerçekleştirdiğimiz ihracat yükseliş trendinde ve reel ihracat toparlanmaya başladı. Tahminimiz; paritenin olumsuz etkisinin hafifleyeceği, ihracatın toparlanmaya başlayacağı yönünde."

Hayrettin Kaplan, tüm bunlara rağmen Eximbank olarak ihracata 2015 yılının ilk 10 ayında 8.3 milyar doları sigorta; 17.1 milyar doları nakdi kredi olmak üzere toplam 25.4 milyar dolar tutarında destek sunduklarını da ifade ederek, ihracatın da yüzde 21'ini finanse ettiklerini açıkladı.

230 ülkeye yapılan ihracatı sigortalıyoruz
Hayrettin Kaplan, Eximbank sigorta poliçesinin faktoring şirketleri tarafından teminat olarak kabul edilmesi ile ilgili çalışmalarına da değinerek, şunları söyledi:

"Bu yılın Ocak-Eylül döneminde Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası kapsamına alınmış sevkiyatın 263 milyon dolarlık kısmı, Sevk Sonrası Reeskont Kredisi ile kredilendirildi. Bu iş birliğini, Finansal Kurumlar Birliği'nden gelen talep doğrultusunda faktoring şirketlerine de yaygınlaştırmayı amaçlıyoruz. İhracatçıların 360 güne kadar vadeli sevkiyatlarını sigortalıyoruz. AA

Demokrat Bakış (Kıbrıs)

17.11.2015

Kupür Sayısı: 15 Sayfa: 2/2

İhracatta kayıp 10 milyar dolar



Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, ihracat performansında yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp olduğunu belirterek, "Euro cinsinden satışlarda geçen yıla göre aynı miktarda malı, aynı fiyata satsanız bile parite nedeniyle ihracatın performansı düştü" dedi.

Türk Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan, ihracat performansında yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp yaşandığını açıkladı. İhracattaki düşüşü değerlendiren Kaplan, ihracata yönelik üretim yapan firmaların ithal girdilerinin dolar ile temin edildiğini, buna karşın en önemli pazar olan Avrupa Birliği'nde satışların Euro ile gerçekleştiğini belirterek, dolarlarda yaşanan değerlenmenin bu yapıya sahip ihracatçı sektörlerin karlılığı üzerinde olumsuz etki yarattığını kaydetti.

Hayrettin Kaplan, Euro/dolar paritesindeki düşüşün ihracat performansını kaydı olarak etkilediğini söyleyerek, "Son dönemde büyük etkiler yaratan bu mekanizma, doların değerlenmesi ile birlikte Euro cinsinden gerçekleştirilen ihracatın dolar karşılığının matematiksel olarak azalması şeklinde kendini gösterdi. Euro cinsinden satışlarda, geçen yıla göre aynı miktarda malı aynı fiyata satsanız bile, Euro/dolar paritesi düştüğünden ihracatın dolar performansını düşürdü. Yaptığımız hesaplara göre, bu nedenle ihracat performansımızda, yıllık 10 milyar dolara yakın kayıp yaşandı" dedi.

25.4 MİLYAR DOLAR DESTEK
Kaplan, dengeleri etkileyen ikinci kur hareketinin ise TL'nin dolar ve Euro karşısında değer yitirmesi olduğunu vurgulayarak, "TL değer kaybettiğinde ihracatçılar için yükselen kar marjı, ithal girdi maliyetlerinin artmasıyla daralıyor, kur hareketinin ihracatı artırma kapasitesi azalıyor. Bunlara rağmen AB'ye gerçekleştirdiğimiz ihracat yükseliş trendinde ve reel ihracat toparlanmaya başladı. Tahminimiz; paritenin olumsuz etkisinin hafifleyeceği, ihracatın toparlanmaya başlayacağı yönünde."

Hayrettin Kaplan, tüm bunlara rağmen Eximbank olarak ihracata 2015 yılının ilk 10 ayında 8.3 milyar doları sigorta; 17.1 milyar doları nakdi kredi olmak üzere toplam 25.4 milyar dolar tutarında destek sunduklarını da ifade ederek, ihracatın da yüzde 21'ini finanse ettiklerini açıkladı.

230 ülkeye yapılan ihracatı sigortalıyoruz
Hayrettin Kaplan, Eximbank sigorta poliçesinin faktoring şirketleri tarafından teminat olarak kabul edilmesi ile ilgili çalışmalarına da değinerek, şunları söyledi: "Bu yılın Ocak-Eylül döneminde Kısa Vadeli İhracat

Kredi Sigortası kapsamına alınmış sevkiyatın 263 milyon dolarlık kısmı, Sevk Sonrası Reeskont Kredisi ile kredilendirildi. Bu iş birliğini, Finansal Kurumlar Birliği'nden gelen talep doğrultusunda faktoring şirketlerine de yaygınlaştırmayı amaçlıyoruz. İhracatçıların 360 güne kadar vadeli sevkiyatlarını sigortalıyoruz. Dolayısıyla her bir sevkiyat için ayrı ayrı sigorta sözleşmesi yapılmasına gerek duyulmuyor. Bankamız 238 ülkeye yapılan ihracatı sigorta kapsamına alıyor."

Faktoring talepleri krediye döndü
Hayrettin Kaplan, reeskont kredisinin Eximbank'ın yürüttüğü yüksek hacimli kredi programı olduğunu, Merkez Bankası'nın tahsis ettiği 15 milyar dolar fonu kullandıklarını belirterek, şu açıklamayı yaptı: "İhracat alacaklarını faktoring firmalarına temlik eden ihracatçı firmalar da programa

dahil edildi. Kredinin faktoring şirketleri ile kullanıma açılması daha geniş bir coğrafyada faaliyet gösteren daha fazla ihracatçıya ulaşılması açısından büyük katkı sağlıyor. Yılıbaşından itibaren program kapsamında 13 faktoring firmasına limit tahsis edildi ve Mart ayından bugüne ihracatçıların alacakları program kapsamında finanse ediliyor. Limit tahsis edilen faktoring şirketleri üzerinden bankamıza ulaşan ve Merkez Bankası'nın kriterlerini taşıyan taleplerin tamamı krediye dönüştü. Talep miktarı henüz yeterli değil. Esasında faktoring sektörü, ihracat alacakları açısından önemli bir potansiyele sahip. Krediye aracılık edecek, faktoring şirketlerini de programa dahil etmek için başvurular alıyor, limit tahsis ediyoruz. Kısa vadede, aracı sayısı ile erişilecek ihracatçı sayısının, buna bağlı kredi miktarının artacağını öngörüyoruz."

OSMAN ZEKİ ÖZGER
Finansal Kurumlar Birliği Başkanı

Yapılan yatırımların yüzde 7.7'si leasing ile finanse ediliyor

performansıyla ilgili daha objektif değerlendirmeler yapılabilir. Performans analizini yaparken, aynı serilerin karşılaştırmasını yapabilmek amacıyla 2014'ten itibaren işlem hacmi rakamlarımıza eklediğimiz katılım bankalarına ve filo kiralama şirketlerine ait işlem hacmi tutarlarını çıkarıp, yıllar itibarıyla karşılaştırmayı yaptığımızda şöyle bir tablo ortaya çıkıyor: 2013'te özel sektörün makine yatırımlarının önceki yıla göre artış oranı yüzde 9.2 iken makine leasingi işlemlerinin artış oranının yüzde 27.6 olduğunu görüyoruz. 2014 yılında ise yüzde 7.4'e karşılık, yüzde 7.3 oluyor. Bu yılın ilk yarısında ise yüzde 15.7'ye karşılık, yüzde 0.9 artışı, performansın 2014'e kadar tatmin edici olduğunu söyleyebiliriz.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri, ekonomi yönetiminin üzerinde hassasiyetle durduğu KOBİ'lerin gelişmesine kayda değer katkılarda bulunuyor. Bu şirketler, gerek işlem hacmi ve sağladıkları finansman gerekse de aktif yapısı ve karlılıkları ile birbirlerine oldukça yakın sonuçlar aldı. Oluşturulan ortak sinerjinin sağladığı olumlu katkılar sayesinde ulaşılan yüksek hizmet kalitesiyle, istikrar ve sürdürülebilirliğin mesajını verdi. Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri olarak bu yılın ilk yarısında KOBİ'ler ağırlıklı olmak üzere 700 bine yaklaşan müşteri sayısına ulaştık. Birlik çatısı altındaki 110 üye şirket ve 7 bin 222 çalışan ile çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Birlik olarak kurumsal altyapı çalışmalarımızı tamamladıktan sonra ilgili kurumların desteğiyle oluşturduğumuz işbirlikleriyle, sektörlerin faaliyet alanlarını birinci dereceden etkileyen gelişmelerin hayata geçmesini sağladık. Bu gelişmeler arasında finansal kiralama sektörü için noter zorunluluğunu ortadan kaldıran ve merkezî kayıt kuruluşu işbirliği ile hayata geçirilen Sözleşme Tescil Sistemi bulunuyor. Ayrıca, faktoring sektörü için mükerrer finansmanı önlemek amacıyla Kredi Kayıt Bürosu ile işbirliğinde gerçekleştirilen Merkezî Fatura Kayıt Sistemi, işyerlerimizin Takasbank para piyasasında işlem yapabilmesine imkân sağlayan teşebbüsler de önemli gelişmeler.

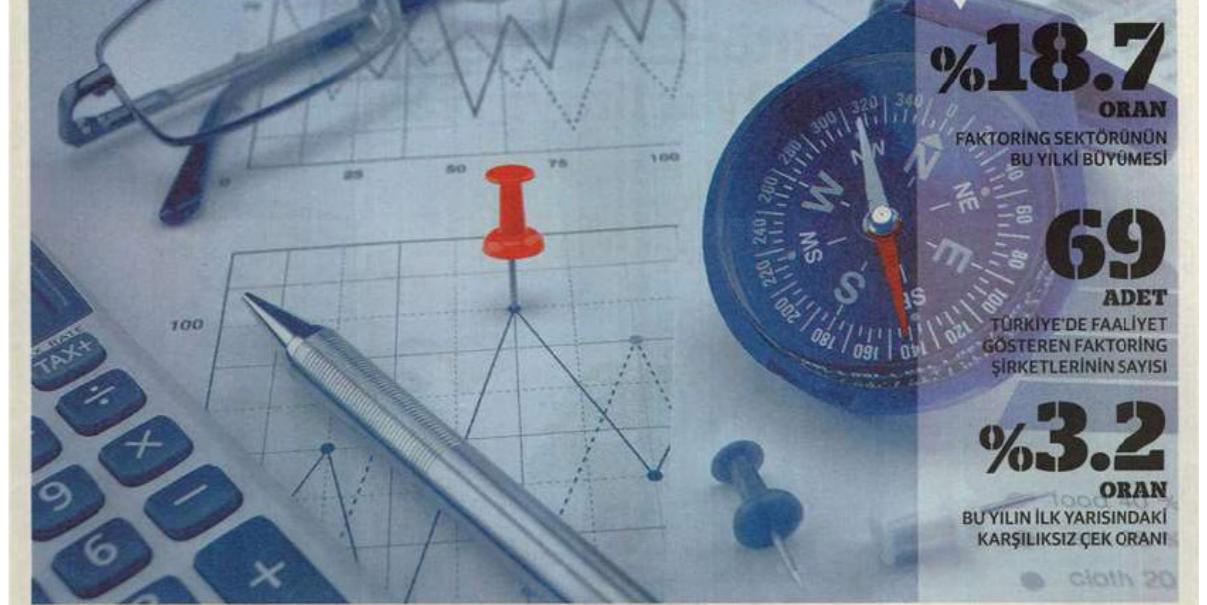
Banka dışı finansın payını artırmayı amaçlıyoruz
Ülke ekonomisinde, banka dışı finans sektörünün payının artırılması, finansman kaynaklarının çeşitlendirilmesi,

%0.9 ORAN
MAKİNE LEASİNGİNDE BU YILIN İLK YARISINDAKİ ARTIŞ

%5.4 ORAN
BANKA DIŞI FİNANSIN FİNANS SEKTÖRÜNDEKİ PAYI

temsil ettiğimiz sektörlerin hak ve menfaatlerini gerek mevzuat gerek uygulama alanında koruyarak, sağlıklı bir rekabet ortamı oluşturulması amacıyla aktif bir kurumsal faaliyet görevini üstlendik. Öte yandan, uzun vadede tüm bu çalışmaların ortaya koyacağı sonuçlar neticesinde, her üç sektörün derinleşmesi ve sürdürülebilir büyümesini sağlayarak, bankacılık dışı finans sektörünün güçlü temsil kabiliyetine ulaşması için çalışmalar planlıyoruz. Dolayısıyla, temsil ettiğimiz sektörlerin finans sektörü içindeki yüzde 5.4'lük payının, gelişmiş ekonomilerde olduğu gibi yüzde 11'e ulaşmasına yönelik çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Kamu bankalarının da katılım bankacılığı alanına girmesi, finansal kiralama sektörüne derinlik kazandırırken, kira sertifikası ihracı yoluyla finansman temini yöntemi olan sukuk pazarı için potansiyel olarak önemli bir kaynak oluşabileceğini öngörüyoruz. Bugün itibarıyla dar kapsamlı da olsa özellikle katılım bankaları öncülüğünde sukuk ihracı var. Bu uygulamaların yaygınlaşmasına yönelik yasal düzenlemelerin tekrar gözden geçirilmesine ihtiyaç var. Son dönemlerde üyelerimiz tarafından ihraç edilen özel sektör tahvilleri kaynak olarak kullanılmaya başlandı. Bu alana yeni bir finansman kaynağı olarak sukuk modelinin eklenmesi, sektörlerimizin açısından önemli bir gelişme. Bununla birlikte yabancı yatırımcının da ilgisinin artmasının mevcut düzenlemelerin tekrar gözden geçirilmesi ile mümkün olacağını düşünüyoruz.



Faktoring, 27.5 milyar TL aktif büyüklüğe ulaştı

NEJAT ZAFER ATAMAN
Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı

Faktoring sektörü Türkiye'de hızlı büyüyen sektörler arasında yer alıyor. Sektör, ilk faktoring şirketinin kurulduğu 1990 yılından bu yana yıllık ortalama yüzde 36 büyüdü. Buna rağmen işlem hacmimizin GSMH oranı yüzde 6.1 seviyesinde bulunuyor. Bu oran kötü olmamakla beraber faktoringin gelişmiş olduğu birçok Avrupa ülkesinde yüzde 15 seviyelerine geldiğini düşünürsek, hâlâ gideceğimiz yol var. Öte yandan, sektör, bu yılın ilk yarısında yüzde 18.7 büyüyerek, 23.2 milyar liradan 27.5 milyar TL aktif büyüklüğe ulaştı. Faktoring, hızlı büyümesiyle her yıl işlem hacmi alanında küresel ölçekte birkaç basamak yukarı çıkarak, 2014 yılında 13'üncü sıraya yerleşti. İhracat faktoringinde büyümemiz ise dolar bazında yıllık ortalama yüzde 23 seviyesinde yer alıyor. Buhuz, Türkiye'yi Çin'den sonra global pazarda ihracat faktoringi işlem hacminde ikinci sıraya yerleştiriyor. Türkiye'nin ihracat artış hızından daha fazla büyüdüğümüz için bu payın her yıl giderek artmasını bekliyoruz.

Faktoring sektöründe yabancı sermayeli banka iştiraki olan firmalar dışında tamamen yabancı sermayeli bir firma faaliyet göstermiyor. Özellikle büyüme dönemlerinde finans sektöründe yabancı sermayenin ilgisinin yoğun olduğu dönemlerde, çeşitli fonlar bu alana girdi. Ancak son iki yıldır bu anlamda yeni bir akım bulunmuyor. Bunun yanı sıra Türkiye'de bugün itibarıyla 69 firma faaliyet gösteriyor. Geldiğimiz noktada, faktoring sektörünün yaklaşık 100 bin müşterisi var. 5 bin kişiyi istihdam eden sektör, Türkiye ekonomisine yaklaşık 26 milyar liralık finansman sağlıyor. Faktoring sektörü, doğrudan ticareti finanse ettiği için ülkenin büyüme oranlarından hızlı etkileniyor. Türkiye'nin büyümesine paralel hızlanan veya yavaşlayan bir büyüme kaydediyor. Örneğin; Türkiye yüzde 9 büyürken faktoring sektörü

bir anda yüzde 70 büyüdüyü. Neredeyse kız çarpan etkisi var. Ancak yüzde 2 ile 3 seviyelerinde ise çarpan etkisi 3 ile 4'e iniyor. Bu anlamda sektördeki ciro artışları yüzde 10'a kadar gerileyebiliyor.

Karşılıksız çek oranı yüzde 3.2'ye yükseldi
Kârlılık oranları faizlerin düşmesi ile hızla düşüş kaydetti. Ancak son iki ila üç yıldır bu kârlılık da sabitlendi. Geçmiş yıllardaki gibi yüksek kârlılık beklenmiyor ama bu beklentiye göre de firmalar ürünleri ve altyapılarını zenginleştiriyor. Diğer taraftan faktoring, hâlâ kullanılmayan yüksek bir potansiyel barındırıyor. Bu açıdan büyüme eğilimini, kullanılmayan potansiyelin değerlendirilmesi olarak da algılayabiliriz.

Öte yandan karşılıksız çekte bir artış eğilimi görülüyor. 2014 yılının ilk altı ayında karşılıksız çek adedinin oranı yüzde 2.8 iken, bu yılın aynı döneminde yüzde 3.2'ye yükseldi. Tutarda ise daha kötü bir bozulma ile karşı karşıyayız. Geçen yılın ilk altı ayında yüzde 3.3'lük karşılıksız çek tutarı varken bu yılın ilk altı ayında yüzde 4.2'ye çıktı. Siyasi belirsizlik ve büyüme oranlarının düşmesi, piyasada nakit sıkıntısına neden oluyor. Ancak bunu bir kriz ortamı gibi değerlendirmek yanlış olur. Krizin en etkin olduğu 2009 yılına bakarsak karşılıksız çek adedinin yüzde 6.7 tutarını ise yüzde 7.9 olduğunu görüyoruz. Durum henüz bu kadar

kötüleşme de bu durum nasıl devam edeceğine dair veri bulunmuyor.

Merkezî Fatura Kayıt Sistemi sektöre güveni artırdı
Sektörümüzün 2006 yılında Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) denetimine girmesi, sektörle ilgili birçok yasal problemin çözülmesine de vesile oldu. Artık bu işi kurallara göre oynayan, mali yapısı güçlü faktoring şirketleri yaşamaya devam edecek. Bu anlamda faktoring firmalarının bazıları kapandı. Ama bu işlem hacmini damaltmadı, aksine geliştirdi. 2012 yılında nihayet bir yasaya kavuşmamız, 2013 yılında Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB) kurulması, 2015 yılında itibaren alacak finansmanında mükerrerliğin önleyen Merkezî Fatura Kayıt Sistemi'nin devreye girmesi, sektöre olan güveni artırdı. Artık faktoring ile tanışan birçok firma bu sistemden çıkıyor. Ürünler de geliştirdi ve gelişmeye devam edecek. FKB'nin kurumsal kimliği altında BDDK ile bir deretçi/denetlenen ilişkisi yerine sektörü nasıl geliştireceğimize konusunda bilgi alışverişinde bulunduğumuz bir çözüm ortağı gibi hareket ediyoruz. Öte yandan, faktoring son yıllarda yeni ürünler geliştirdi ve bu ürünler yeni müşteriler sağladı. Bu anlamda ekonomik durağanlık devam etse bile faktoring sektöründe ürün ve müşteri zenginliğiyle büyümenin devam etmesini bekliyoruz.

Finansman sektöründe işlem hacmi ilk yarıda 8.7 milyar liraya ulaştı

Finansman şirketleri satış noktasında her türlü mal ve hizmet satışı amında kredilendiren, bu konuda uzman kuruluşlar olarak finansal sistem içinde önemli bir fonksiyonu yerine getiriyor. Şirketlerimizin bankalara göre bilinirliği düşük düzeyde seyrederken yaygın şekilde sadece tüketiciyi finanse eden şirketler olarak biliniyor. Ancak eskiden tüketici finansmanı olarak anılan sektör 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu ile getirilen değişiklikler sonrasında finansman şirketleri olarak tanımlandı ve kanunla şirketler, son kullanıcının (tüketicinin) finansmanı zorunluluğunun kaldırılması neticesinde, stok finansmanı da yapabilen kurumlar haline geldi. Bilinen aksine finansman şirketlerinin kredi portföyünün çoğunluğu KOBİ'lerin yatırım mali şeklinde satın aldığı ticari araç, kamyon, otobüs, çekici gibi ürünlerin finansmanına yönelik. Finansman şirketlerinin başlıca özelliği ürünün satış noktasında finansmanının sağlanması. Pek çok anlaşılabilir mağaza ve bayi aracılığıyla müşteriler mal ve hizmeti satın alırken finansman şirketine de ulaşma imkanı buluyor.

Alacak büyüklüğü %35.2 arttı

2014 yılının son çeyreğinde ise döviz kurlarındaki hareketliliğin etkisiyle otomobil satışları kasıda değer artış gösterdi. Bu artışın finansman şirketlerince kullanılan kredilere yansımaları neticesinde 2014 yılında yeni açılan krediler, büyük çoğunluğu ticari taşıt kredilerindeki artıştan kaynaklanarak üzere bir önceki yıla göre yüzde 60 artış gösterdi. Bu yılın ilk yarısında finansman sektörü işlem hacmi, otomobil ve hafif ticari araç pazarındaki yüzde 51'lik artışın da etkisiyle yüzde 65.8 büyüyerek, 8.7 milyar liraya ulaştı. Sektörün alacak büyüklüğü ise 15 milyar liradan 20.3 milyar liraya çıkarak, büyüme yüzde 35.2 düzeyinde gerçekleşti.

Küresel ölçekteki uygulamalara bakıldığında, mal ve hizmet ediniminin kredilendirilmesinin daha çok bu konuda uzmanlaşmış finansman şirketlerinin gerçekleştirdiği görülüyor. Ancak Türkiye'de kredi kartı kullanımının yaygın, kolay ve taksit imkânının fazla olması nedeniyle mal ve hizmet ediniminin finansmanı, ağırlıklı kredi kartlarıyla gerçekleştiriliyor. Halihazırda yüzde 98 taşıt kredileri ağırlıklı çalışan finansman şirketlerinin ürün ve hizmet çeşitliliğini artırarak otomobil dışında tüm mal ve hizmet edinimlerini satış noktasında, hızlı ve tüketici ihtiyaçları dikkate alınarak uzman bir şekilde finansmanını sağla-



VAHİT ALTUN
Finansal Kurumlar Birliği Başkan Yardımcısı

20.3
MİLYAR TL

FINANSMAN ŞİRKETLERİNİN
BU YILIN İLK YARISINDAKİ
ALACAK BÜYÜKLÜĞÜ

%55
ORAN

YILIN İLK YARISINDA
TİCARİ TAŞITLAR İÇİN AÇILAN
KREDİLERİN ORANI

ması ve mali sistem içindeki payını artırması öngörülmüyor. Özellikle cep telefonu alımlarında kredi kartına taksit yapılamaması, GSM operatörlerini taksitli telefon satış kampanyalarına yöneltti. Telefon satışlarındaki finansman yükünün artmasıyla birlikte bu yükü daha iyi yönetmek isteyen GSM operatörlerinin finansman şirketi kurarak, sektörün yeni oyuncuları olması bekleniyor.

Finansman şirketlerinin verdiği diğer kredilerde artış bekleniyor

Finansman şirketleri halihazırda taşıt ve konut finansmanı ağırlıklı çalışıyor. Bu yılın ilk yarısı itibarıyla açılan kredilerin yüzde 55'i ticari taşıt, yüzde 43'ü ise bireysel taşıt finansmanı amacıyla kullanıldı. Özellikle Avrupa'da taşıt ve konut dışındaki diğer ürünler olarak adlandırılan dayanıklı tüketim malları, eğitim, sağlık gibi alanlarda kredi kullandırımı henüz Türkiye'de yaygın hale gelmedi.

Türkiye'de kredi kartına taksit imkânının yaygın olması nedeniyle tüketiciler tarafından diğer alanlarda daha çok kredi kartı ile alım yoluna gidildiği için bu alanlarda finansman şirketlerinin kendine yer bulması zorlaşıyor. Son yıllarda kredi kartlarına getirilen sınırlamalar ile birlikte finansman şirketlerinin verdiği diğer kredilerde artış bekleniyor. Nitekim bu yılın ilk yarısında, 2014'ün aynı dönemine göre söz konusu kredilerde kayda değer artış gerçekleşti ve söz konusu artışın devam etmesi bekleniyor.

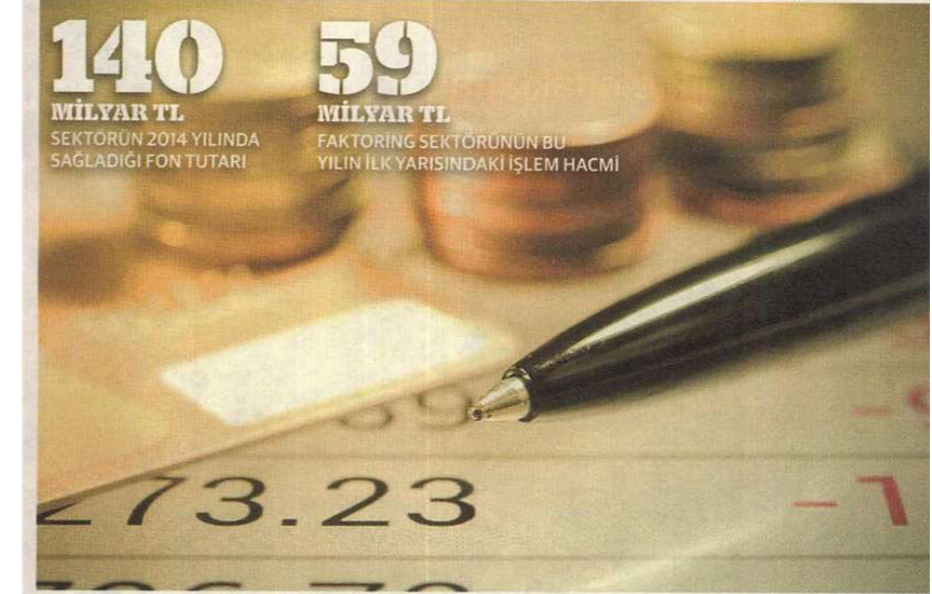
Finansman şirketlerinin mali sistemdeki payı yüzde 1

Finansman şirketlerinin Türkiye mali sistemi içindeki payı yüzde 1 gibi son derece küçük seviyelerde bulunuyor. Avrupa'da ise 2014 yılı içinde açılan tüketici kredileri, yaklaşık 700 milyar euro'ya ulaştı. Bu tutar, Avrupa ülkelerinde tüketici finansmanı sağlayan uzmanlaşmış

kuruluşların payının çok daha yüksek olduğuna işaret ediyor.

Bilindiği üzere Türkiye finans sistemi içinde bankalar, son derece baskın durumda yer alıyor. Finansman şirketleri bankacılık sistemini tamamlayıcı nitelikte kredi kuruluşları olmadıkça birlikte mevzuattan kaynaklanan bazı rekabet eşitsizlikleriyle karşı karşıya kalıyor. Diğer taraftan, satıcılarla genel sözleşme yapma zorunluluğu, sınırlı ve şarta bağlı nakdi kredi kullandırımı gibi mevzuattan kaynaklanan sınırlamalar nedeniyle finansman şirketleri sadece belirli alanlarla sınırlı olmak üzere gelişme imkanı buluyor.

Ürün çeşitliliğinin az olması, kamuoyunda eksik bilinirlik, müşteriye doğrudan erişimin olmaması gibi konular da finansman şirketlerinin sorunları olarak sayılabilir. Rekabet ortamının iyileştirilmesine ve söz konusu sorunların çözümlüne yönelik olarak Finansal Kurumlar Birliği öncülüğünde gerekli çalışmalar yapılarak, kamu kurumları nezdinde girişimlerde bulunuluyor. Bankalarla eşit rekabet ortamının sağlanmasına yönelik düzenlemelerin yapılması ve mevzuattan kaynaklanan engellerin kaldırılması, finansman şirketlerinin önünü açarak, mali sistemin derinleşmesine katkıda bulunacak. Böylece, finansman şirketleri hedeflere ulaşmada ekonomide önemli itici güçlerden biri haline gelecek.



Şubeleşmenin öne çıktığı sektörde KOBİ'lerle büyüme hedefleniyor

MELDA GİRİT - SULTAN ÖNCÜ

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri sektörü, bankacılığın yanı sıra reel sektörlerin yatırım, üretim ve ihracatında önemini her geçen yıl daha da artırıyor. 2014'te üç sektörün aktif büyüklüğü 2013'e göre yüzde 19.9 artışla 79.3 milyar liraya, işlem hacmi de yüzde 25.9 artarak, 147 milyar liraya ulaştı. Ayrıca geçen yıl üç sektördeki şirket sayısı 2013'e göre yüzde 3.3 düşmesine rağmen şubeleşme sayısının yüzde 15.5 artışla 506'ya yükselmesi dikkat çekiyor. Banka dışı finans şirketlerinin ağırlıklı KOBİ'ler olmak üzere reel sektöre geçen yıl 140 milyar TL'ye yakın fon sağladığını bildiren uzmanlar, ayrıca bu yılın ilk yarısında

KOBİ'ler ağırlıklı olmak üzere 700 bine yaklaşan müşteri sayısına ulaşıldığını altını çiziyor. Sektörde sürdürülebilir başarının yakalanmasında KOBİ'lerin önemli rol oynadığına işaret eden uzmanlar, bu doğrultuda KOBİ'lere rekabet gücü kazandıracak yol haritalarının çizilmesi gerektiğine dikkat çekiyor. Bu noktada bankalar, finans ve finans dışı hizmetleri kapsayan çözümler sunarak, KOBİ'lerin ihtiyaçlarını karşılamak için çalışmalar yürütüyor. Sektör temsilcilerine göre KOBİ'lerin finansmana kolayca ulaşması kritik noktayı oluşturuyor. KOBİ'lere yakın olup sorunlarını gözlemleyerek, kalıcı çözümler sunulabileceğini ifade eden uzmanlar, bu kapsamda firmaların şubeleşmeye ağırlık verdiğini iletıyor.

Leasing, faktoring ve finansman şirketleri, 2012 yılındaki düzenlemeyle bir yaya kavuşurken, 2013 yılında üç sektör, Finansal Kurumlar Birliği (FKB) çatısı altında birleşti. Son 2.5 yılda leasing sektöründe yeni ürünlerin pazarlamasının yolu açılıp, yüzde 1 KDV'ye tabi tutulan listenin genişletilmesi ile farklı sektörlerde de leasingin teşvik edilmesi sağlandı. Vergilendirmelere yönelik teşvikler, şirketlerin faktoring ve leasinge olan taleplerinde temel belirleyiciler arasında yer alıyor. Bununla birlikte faktoring sektörü dış ticaretin finansmanında etkin rol alabilecek hale bürünürken, finansman şirketlerine ise stok finansmanı izni verilerek büyümelerinin önü açıldı.

Banka dışı finans kuruluşlarının en büyük rakibinin bankalar olduğunu belirten sektör temsilcileri, leasing, faktoring ve finansman şirketlerinin reel sektörü fonlamak için hem bankalarla hem de birbirleriyle yarıştığını dile getiriyor. Sektörde faaliyet gösteren şirket sayısı-

Faktoring şirketlerinin de ciroları artarken, faktoringten yararlanan işletmelerin sayısı son iki yılda yüzde 20'nin üzerinde artarak, 100 bini buldu. Karşılıksız çeklerdeki artış ve sorunlu kredilerin faktoringe talebi artırdığına dikkat çeken temsilciler, sektörün sahip olduğu kullanılabilir potansiyelin değerlendirilmesinin de büyümede etkili olduğunu belirtiyor. Temsilciler, ayrıca son dönemde büyük şirketlerin de faktoringi kullandığını belirterek, sistemin bankalara nazaran tercih edilmeye başladığını vurguluyor.

Türkiye, ihracat faktoringinde dünyada ikinci sıraya yerleştirdi

Bu yıl, Merkez Bankası'nın aldığı kararla, ihracatçılara, faktoring şirketleri aracılığıyla da ihracat reeskont kredilerine ulaşım imkanı sağlandı. Firmaların alınan kararlarla ihracat işlemlerini artıracakları, öngörülürken, ihracat faktoringini kullanan müşteri sayısının da arttığı görülüyor. Bununla birlikte sektör temsilcileri, ülke ihracatındaki olumsuz performanstan faktoring ihracatının da etkilendiğini belirterek, yaşanan küçülmenin ülke ihracatından daha düşük olduğunu işaret ediyor. Yaşanan global durgunluk neticesinde birçok oyuncunun piyasadan çıkma kararı aldığı bildiriliyor. Bu durumda ağırlıklı mal mukabili ihracat modeli ile çalışan özellikle KOBİ'lerin, alacak tahsilatı ve takibinde zorlandığı ifade edilirken, firmaların ihracat faktoringi ile KOBİ'lere öncelik verdiği söyleniyor. Temsilciler, firmaların ihracatçı KOBİ'leri faktoring sektörü ile tanıştırmak, yurtdışı alacaklarında garanti, finansman ve tahsilat fonksiyonlarından faydalanmalarını sağlamayı hedeflediklerini kaydediyor.

Türkiye ihracat faktoringi; işlem hacminde, dolarda yıllık yüzde 23 gelişme hızı kaydederek, dünyada Çin'den sonra ikinci sıraya yerleştirdi. Türkiye'de ihracatın yüzde 9'unun ihracat faktoringi yoluyla yapıldığı bilgisini veren temsilciler, sektörün Türkiye'nin ihracat artış hızından daha fazla büyüdüğünün altını çizerek, bu büyümenin her yıl giderek artacağını öngörüyor.

Vadeli alacakların artışı faktoringe talebi artırdı

Vadeli alacakların finansmanında faktoring fonksiyonlarının kullanımı artıyor. Piyasadaki durgunluk nedeniyle daha uzun vadeli alacaklarla karşılaşmalarını dile getiren temsilciler, böyle dönemlerde faktoring ürünlerinin standart finansman tekliflerine göre sunduğu avantajların önemini arttığını vurguluyor. Finansal Kurumlar Birliği'nden (FKB) edinilen bilgilere göre, bu yılın ilk yarısında faktoring alacakları geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 19,7 büyüme ile 25,8 milyar liraya ulaştı. Aynı dönemde faktoring sektörünün işlem hacmi yüzde 15 artarak, uluslararası faktoringde yüz-



de 26 büyüme kaydedildi.

Faktoring hizmetlerinden yararlanan ihracatçıların vadeli alacaklarını faktoring şirketlerine temlik ederek, sürekli ve kesintisiz nakit akışı sağladıklarını kaydeden temsilciler, oluşan finansman sayesinde alacaklarının peşin yapararak, indirim alırken, finansman ihtiyaçlarını kendileri alacaklarıyla çözerek, dış kaynak kullanma ihtiyaçlarını da azalttıklarını belirtiyor. Temsilciler, bu sayede finansman giderlerinin de kontrol altında tutulduğunu altını çiziyor.

Karşılıksız çek işlem hacmi yüzde 49 arttı

Ekonomideki durgunluk karşılıksız çek oranının artmasına neden oldu. 2014'ün ilk yarısında karşılıksız çek adedinin oranı yüzde 2,8 iken, bu yılın aynı döneminde yüzde 3,2'ye yükseldi. Bununla birlikte geçen yılın ilk yarısında yüzde 3,3'lük karşılıksız çek tutarı varken bu yılın aynı döneminde yüzde 4,2'ye çıktı. Türkiye Bankalar Birliği (TBB) risk merkezi istatistiklerine göre toplam çek hacmi, yılın ilk sekiz ayında geçen senenin aynı dönemine kıyasla yüzde 16 büyüdü. Karşılıksız işlem yapılan çek tutarı ise yüzde 49 artış gösterdi.

Sektörün 2006 yılında EDDK denetimine girmesi, sektörle ilgili birçok yasal problemin de çözülmesini sağladı. Bununla birlikte 13 Aralık 2012 tarihinde yürürlüğe giren 'Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu'nun 1'nci maddesi ile faktoring şirketleri finansal kuruluş olarak tanımlandı. 2013 yılında FKB'nin kurulması ve son olarak 2015 yılından itibaren Fatura Kayıt Merkezi'nin devreye girmesiyle mükerrer finansmanın öngörüldüğünü altını çizen temsilciler, bu doğrultuda sektöre olan güvenin arttığına dikkat çekiyor. Bu sayede istikrarlı büyümenin sürdürüleceği öngörülürken, e-faturanın

anapara üzerinden yüzde 0,5 ila yüzde 3 arasında Kaynak Kullanımı Destekleme Fonu (KKDF) ödediklerini belirtiyor.

Finansman şirketlerinin ilk yarı aktif büyüğü 23 milyar TL

Sektörün sac ayaklarından birini oluşturan finansman şirketlerinin aktif büyüğü de bu yılın ilk yarısı itibarıyla geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 40 artarak, 23 milyar liraya ulaştı. Kullandırılan krediler ise 20 milyar liraya yükseldi. Finansman şirketlerinin halihazırda taşıdığı ve konut finansmanı ağırlıklı çalıştığını kaydeden temsilciler, bu yılın ilk yarısı itibarıyla açılan kredilerin yüzde 55'inin ticari taşıdığı, yüzde 43'ünün ise bireysel taşıdığı finansmanı amacıyla kullandıklarını bildiren temsilciler, ayrıca yılın ilk yarısında 8,6 milyar TL tutarında yeni finansman kredisi açıldığını, bunun yanı sıra 2014 yılında finansman şirketlerince kullandırılan krediler yüzde 48,6 artarak, 13,7 milyar liraya ulaştığını belirtiyor.

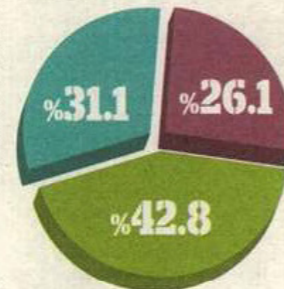
Temsilciler, 2013 yılı sonundan itibaren başlatılan hükümetin cari açığı azaltma ve hane halkı tasarruf oranını artırmaya yönelik "kamuyu ihtiyatı tedbirleri"nin finansman şirketlerini kayda değer ölçüde etkilediğine dikkat çekiyor. Finansman şirketlerine getirilen zorunlu karşılık oranları kredi arzını doğrudan etkilerken, otomobil kredileri için getirilen peşinat oranı, genel karşılık yükümlülüğü ve vade kısıtlaması gibi düzenlemelerin kredi talebini azalttığı ifade ediliyor. Söz konusu tedbirlerin etkisiyle 2014 yılının ilk dokuz ayında finansman şirketlerince kullandırılan bireysel taşıdığı krediler, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 23 azaldı. Söz konusu dönemde 5 milyar liralık yeni kredi kullandırıldı.

İşlem hacmi yüzde 65,8 büyüdü

Finansman şirketleri tüketiciyi finanse eden şirketler olmakla birlikte KOBİ'lerin yatırım mallarını da finanse ederek, üretime ve özellikle ekonomideki lokomotif olan inşaat ve taşımacılık gibi sektörlerle de finansman sağlıyor. Bu çerçevede alınan tedbirlerin de etkisiyle sektörün ticari taşıdığı kredilerine yöneltilmiş ifade eden temsilciler, yeni açılan ticari taşıdığı kredilerinin yüzde 59 artarak, 5,2 milyar liraya ulaştığını kaydediyor. Öte yandan, bu yılın ilk yarısında finansman sektörü işlem hacmi, otomobil ve hafif ticari araç pazarındaki yüzde 51'lik artışın da etkisiyle yüzde 65,8 büyüdü. 8,7 milyar liraya ulaştı. Sektörün alacak büyüğü 15 milyar liradan 20,3 milyar liraya çıkarak, büyüme oranı yüzde 35,2 oldu.

Bununla birlikte bu trendin devam etmemesi bekleniyor. Sektör temsilcileri, siyasi belirsizlikler, döviz karlarındaki hareketliliğin devam etmesi ve iç talebin yavaşlaması gibi nedenlerle otomobil satışlarındaki durgunluğun finansman şirketlerini olumsuz etkileyeceğini ve artışı yavaşlayacağını öngörüyor.

Banka dışı finansta sektör payları (ilk altı ay)



Aktif büyüklüğü (ilk altı ay, milyar TL)

Finansman şirketleri	23.1
Finansal Kiralama	37.9
Faktoring	27.5

daha da yaygınlaşması ile faktoring işlemlerinin hızının ve sayısının artması bekleniyor.

Ancak ekonomik olarak diğer finansal sektörlerde bulunan vergi avantajları henüz faktoring sektörüne yansıtılmıyor. Vergisel sorunları sektörün önündeki temel sorun olarak gören temsilciler, kredi kullanırken bankalara yüzde 5 oranında Banka Sigorta Muamele Vergisi (BSMV) ödemeleri sebebiyle kredi maliyetlerinin yükseldiğini söylüyor. Ayrıca tüm düzenlemelerin, fatura borçlusunu dikkate almadan, sadece müşteri üzerinden yapılması da bir eksiklik olarak gören sektör temsilcileri, şüpheli hale gelen alacakları için ayırdıkları karşılıkları, kurumlar vergisi matrahından indiremediklerini ifade ediyor. Temsilciler, bununla birlikte yurtdışından kullandıkları ihracatın finansmanı haricindeki kredileri için

Grup firmaları Girişim Faktoring ile geçen yılın sonunda resmi olarak birleştiklerini söyleyen Fiba Factoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, bu birleşme ile operasyonel etkinlik ve verimliliği artırdıklarını, daha geniş bir müşteri tabanına erişme imkanı bulduklarını belirtti. 2014'te yüzde 15 büyüdüklerini kaydeden Yılmaz, Bu yılın ekim ayı itibarıyla da hedeflerine paralel olarak 1 milyar TL aktif büyüklüğe ulaştıklarını kaydetti. Aynı dönemde 2,4 milyar TL ciroya ulaştıklarını bildiren Yılmaz, farklı sektörlerde tabana yayılma politikaları doğrultusunda KOBİ segmentinde büyümeye devam ettiklerini belirtti.

%15

ORAN
FİRMANIN 2014 YILINDA
KAYDETTİĞİ BÜYÜME

1

MİLYAR TL
FİRMANIN EKİM AYI
İTİBARIYLA ULAŞTIĞI
AKTİF BÜYÜKLÜK



Fiba Factoring, ekim ayı itibarıyla 2,4 milyar TL ciroya ulaştı

Farklı sektörlerde tabana yayılma politikaları doğrultusunda KOBİ segmentinde büyümeye devam ettiklerini söyleyen Özge Yılmaz, müşterilerinin yaklaşık yüzde 80'ini oluşturan KOBİ'lerin toplam plasman içindeki payının yüzde 30'a ulaştığı bilgisini verdi. Yılmaz, 2016 yılında da bu büyümeyi devam ettirmeyi hedeflediklerini dile getirdi. Bununla birlikte ihracat faktoring alanında büyümeyi hedeflediklerini ileten Yılmaz, firmaların risk endişesi taşımadan farklı pazarlarda ve ülkelerde ticaret yapmalarına yardımcı olduklarını altını çizdi. Yılmaz, "Faktoring firmalarının, bu yıl itibarıyla müşterilerine Merkez Bankası kaynaklı ihracat reeskont kredisi kullanmaya başlamasıyla ürün yelpazemiz daha da genişledi. Tedarikçi firmalara, alacaklarının vadesini beklemeden tahsilat imkanı sunan tedarikçi finansmanı, büyümek istediğimiz diğer bir alan. Bu ürünle firmalar nakit akışlarını etkin bir şekilde programlayarak, likiditelerini kontrol altında tutabiliyor" diye konuştu.

Yurt içi ve dışı ticarete uygun geniş ürün yelpazesine sahip
Özge Yılmaz, müşterilerinin mal ve hizmet satışlarından doğan vadeli alacaklarını temlik alarak, ihtiyaçları doğrultusunda garanti, tahsilat yönetimi ve finansman hizmetleri sunduklarını be-

lirtti. Hem yurtiçi hem de yurtdışı ticarete yönelik her sektör ve büyüklükte firmaya uygun geniş bir ürün yelpazesine sahip olduklarını söyleyen Yılmaz, yurtdışı işlemlerde ihracat alacaklarının garanti altına alınması, tahsilat ve fonlanma işlemlerine aracılık ettiklerini kaydetti. Yılmaz, "Böylece firmalara yabancı oldukları pazarlarda hatta farklı kıtalarda faaliyet gösteren müşterileri ile güvencili bir biçimde ticaret yapma imkanı sağlıyoruz" dedi. Yurtdışı işlemlerini de yine müşterilerinin ihtiyaçları ve iş yapış biçimlerine göre çeşitlendirdiklerini ileten Yılmaz, "Örneğin, tedarikçi finansman modeli ile ana firmamızın tedarikçilerini fonluyoruz, gayri kabulü rücu işlemleri ile firmaların alıcı riskini tamamen üstleniyor ve fonlanmasını gerçekleştiriyoruz. Her geçen gün hizmet ağımızı büyültmeye, mümkün olduğu kadar fazla müşteriye ulaşmaya çalışıyoruz. Sadece KOBİ'lere hizmet vermek üzere 2011 yılında kurulan şubemizin, bu segmentin yapısına göre düzenlenmiş ayrı bir işleyişi, kendine ait istihbarat ve operasyon birimimiz var. Böylelikle KOBİ'lere ihtiyaç duydukları şekilde hızlı ve kesintisiz hizmet verebiliyoruz" şeklinde konuştu. Yılmaz, aynı zamanda çok daha kapsamlı ve yüksek montanlı talepleri olan kurumsal ve ticari ölçekli firmalara da işleyiş ve ihtiyaçlarına göre hizmet vermeye devam

ettiklerini, firmaların günlük nakit akışlarını bir araya getiren Finansal Kurumlar Birliği (FKB) kuruldu. FKB, bu sektörlerin ihtiyaç ve sorunlarını tek elden takip ederek, her alanda iletişimimizi kuvvetlendiriyor" dedi.

Bu yıl, FKB üyesi şirketlerin, Takasbank Para Piyasası'nda işlem yapmaya başladığına işaret eden Yılmaz, böylece, kısa süreli fon fazlalıklarını değerlendirerek ve fon ihtiyaçlarını karşılayacak farklı bir kaynağa ulaştıklarını bildirdi. Yılmaz, yine bu yıl Merkez Bankası'nın aldığı kararla, ihracatçılara, faktoring şirketleri aracılığıyla da ihracat reeskont kredilerine ulaşım imkanı sağlandığını söyledi.

Projenin, Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Eximbank'ın ortaklaşa yürüttüğü işbirliğiyle hayata geçtiğini açıklayan Özge Yılmaz, "Projeyle, çok daha fazla sayıda firmaya uygun maliyetli fonlama imkanı sağlayarak, ihracat işlemlerimizi artırmayı amaçlıyoruz" diye konuştu. Yılmaz, ayrıca mükerrer faturanın önüne geçmek üzere Fatura Kayıt Merkezi'nin devreye girmesinin sektörün istikrarlı büyümesinde etkili olacağını altını çizerek, sektördeki tüm şirketlerin entegre olduğu sistem, servis hızı ve hizmet kalitesini artıracığını öngördüklerini ifade etti.

ettiklerini, firmaların günlük nakit akışlarını bir araya getiren Finansal Kurumlar Birliği (FKB) kuruldu. FKB, bu sektörlerin ihtiyaç ve sorunlarını tek elden takip ederek, her alanda iletişimimizi kuvvetlendiriyor" dedi.

Bu yıl, FKB üyesi şirketlerin, Takasbank Para Piyasası'nda işlem yapmaya başladığına işaret eden Yılmaz, böylece, kısa süreli fon fazlalıklarını değerlendirerek ve fon ihtiyaçlarını karşılayacak farklı bir kaynağa ulaştıklarını bildirdi. Yılmaz, yine bu yıl Merkez Bankası'nın aldığı kararla, ihracatçılara, faktoring şirketleri aracılığıyla da ihracat reeskont kredilerine ulaşım imkanı sağlandığını söyledi.

Projenin, Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Eximbank'ın ortaklaşa yürüttüğü işbirliğiyle hayata geçtiğini açıklayan Özge Yılmaz, "Projeyle, çok daha fazla sayıda firmaya uygun maliyetli fonlama imkanı sağlayarak, ihracat işlemlerimizi artırmayı amaçlıyoruz" diye konuştu. Yılmaz, ayrıca mükerrer faturanın önüne geçmek üzere Fatura Kayıt Merkezi'nin devreye girmesinin sektörün istikrarlı büyümesinde etkili olacağını altını çizerek, sektördeki tüm şirketlerin entegre olduğu sistem, servis hızı ve hizmet kalitesini artıracığını öngördüklerini ifade etti.

DÜNYADüny Sektör Ek
16.11.2015
Kupür Sayısı: 18 Sayfa: 1/1

Creditwest Faktoring, hizmetlerine uluslararası faktoringi ekledi

Altınbaş Holding bünyesinde faaliyet gösteren Creditwest Faktoring'in hisseleri 1997'den beri BIST'te işlem görüyor. Creditwest'in vadeli ticaretin olduğu her sektörde alacak finansmanı, tahsilatı ve garantisini hizmeti verdiğini kaydeden Creditwest Faktoring Genel Müdürü Dilber Bıçakçı, "İlk tahvil halka arzını 2008'de yapan şirket, 2014 Ekim'e kadar 770 milyon TL ihraç ve 485 milyon TL itfa gerçekleştirdi. Firmamız, banka dışı faktoring şirketleri içinde ilk beş firmadan biri olarak faaliyet gösteriyor" dedi. Bu yıl FCI üyeliğini yenilediklerini ifade eden Bıçakçı, firmalarının ürün gamına uluslararası faktoring ürünlerini de eklediğini bildirdi.

Creditwest Faktoring'in bu yılın ilk altı ayında 1.3 milyar TL ciro ve 721.3 milyon TL faktoring alacağı elde ettiğini kaydeden Dilber Bıçakçı, "Sektör, 2014'ün aynı dönemine göre ciro bazında yüzde 15.7 büyürken, Creditwest yüzde 42 büyüdü. Faktoring alacakları bazında ise yüzde 161 büyüten Creditwest, yılın ilk altı

ayında nakit akışı güçlü işlere odaklandı. Bu doğrultuda sektör ortalamasının yaklaşık iki katı aktif kârlılık elde etti" dedi Bıçakçı, şirket olarak bu yılın sektördeki ve piyasadaki konumlarını koruyarak, kapatmayı öngördüklerini bildirdi.

Sektör hakkında bilgi veren Dilber Bıçakçı, Finansal Kurumlar Birliği'nin ve

rilerine göre sektörün bu yıl ilk altı aylık cirosunun 59 milyar TL ve faktoring alacaklarının da 25.8 milyar TL dolayında gerçekleştiğini ilettili.

"Kârlı büyümeye devam edeceğiz"

Öte yandan, hem iç hem de dış piyasalardaki dengede belirsizliğin hakim olduğunu ifade eden Dilber Bıçakçı, "2016'yı konuşmak için erken ancak, yönetim ekibi 10 yılı aşkın bir süredir beraber çalışan Creditwest Faktoring, bu süreçte istikrarlı ve kârlı büyüme trendini korudu ve önümüzdeki dönemde de korumaya devam edecek" diye konuştu. Dilber Bıçakçı, sektörde ISO 9001 Kalite Belgesi'ni alan ilk şirketlerden biri olarak, 1997'den beri hisselerinin BIST'te işlem gördüğünü vurguladı.



ARAŞTIRMA SERVİSİ

DÜNYADüny Sektör Ek
16.11.2015
Kupür Sayısı: 22 Sayfa: 1/1

"Yedi bankanın katılımıyla 106 milyon dolarlık sendikasyon kredisi sağladık"

Yeni işlem hacminde yükselen performans hedefleyen Yapı Kredi Leasing, bu yılın ilk yarısında yaklaşık 600 milyon dolarlık işlem hacmine ulaştı. Bu hacimle yüzde 18.2'lik pazar payı elde ettiklerini kaydeden Yapı Kredi Leasing Genel Müdürü Özgür Maraş, yaklaşık bin 500 firmanın yatırımına aracılık ettikleri bilgisini verdi. Finansman anlamında maliyetlerini aşağıda tutacak her türlü aracı kullandıklarını ve bu kapsamda olası işlemlerde piyasada yapılabilecek tüm yatırımları takip ettiklerini söyleyen Maraş, "Son olarak yedi bankanın katılımıyla sağladığımız 106 milyon dolarlık sendikasyon kredisini de firmaların yatırım finansman ihtiyaçları için kullanacağız" dedi.

Birçok sektöre özel ürün ve hizmet sunan Yapı Kredi Leasing, sektörün ağırlığını oluşturan iş makineleri ve makine ekipman leasinginde kayda değer bir pazar payına sahip konumda. Bunun yanı sıra tekstil, sağlık, lojistik, tarım, demiryolu gibi sektörlerin yatırımlarında da yer aldıklarını belirten Özgür Maraş, sektörün yüzde 30'dan fazla işlemin yapıldığı gayrimenkul leasing konusunda da belirli projelerde çalışmalarını sürdürdüklerini ifade etti.

Faaliyetlerini 1987 yılından bu yana sürdürdüklerini söyleyen Özgür Maraş, yeni işlem hacminde bu yıl da önde gelen firmalar arasında tamamlanacaklarını ifade etti. Aktif büyüklük, net kâr gibi rakamlarda sektörde lider konumunda olduklarını aktaran Maraş, "Diğer taraftan, kendimizi yenileyerek, yeni leasing ürünlerini de hizmete sunuyoruz. Örneğin sektörde ilk operasyonel leasing işlemini gerçekleştiren şirketiz. Yenilenebilir enerji projeleri, yat leasingi ve yeni düzenlemeden sonra araç üstü vinç leasingini de sektörde ilk gerçekleştirdiğimiz ürünler arasında sayabiliriz" açıklamasında bulundu.

"Son beş yılın en yüksek işlem hacmine ulaştık"

Geçen yıl hacim ve adetlerde kayda değer artış sağladıklarına dikkat çeken Özgür



Maraş, 1.4 milyar dolarlık yeni işlem hacmi gerçekleştirdiklerine dikkat çekti. Geçen yıl, 2013'e göre yüzde 35 büyümeye kaydettiklerini bildiren Maraş, "Böylece son beş yılın en yüksek işlem hacmine ulaştık. 2010 yılından bu yana artan ve bugün 2 bin 500 seviyelerine ulaşan kontrat adetlerinde ise sadece 2014 yılında yüzde 20 artış sağladık" diye konuştu. Bu yıl da söz konusu yaklaşımı sürdürdüklerine değinen Maraş, adet bazında paylarını artırmadan yanı sıra daha yaygın iş yapılabilecek aksiyonları da hayata geçirdiklerini belirtti.

Sektörde son iki yılda önemli gelişme-



ler yaşandığını ifade eden Özgür Maraş, yeni yasa ile birlikte yeni ürünler geldiğini vurguladı. Öte yandan, bu dönemde Finansal Kurumlar Birliği'nin kurulduğunu bildiren Maraş, sektörün tanıtımı için çalışmalar yapıldığını da belirtti. Bu çalışmalar ile birçok yeni imkan sağlandığını altın çizen Maraş, "Böylece, işlemlerde noter zorunluluğu kalktı. Bu hem maliyetlerimizde düşüşü hem de süreçlerin hızlanmasını sağladı. Sat-geri kirala, sektörde en çok işlem yapılan ürün haline geldi" şeklinde konuştu.

Özgür Maraş, leasing alanında faaliyet gösteren firmaların leasing işlemi ve

avantajlarını bu işlemi tanımayan şirketlere tanıtmaları gerektiğini dile getirdi. Leasingde KDV oranının yüzde 1 olduğu birçok mal grubu bulunduğuna işaret eden Maraş, yüzde 1'lik kapsamdaki mal grubunun genişlemesini sürdürdüğünü söyledi. Maraş, "Leasing, yatırımda önemli avantaj sağlayan bir finansman yöntemi. Bunun yanı sıra 'sat-geri kirala' gibi hem finansman hem mali düzenleme sağlayacak farklı bir finansman aracı yok. Kısaca leasingin avantajlarını daha fazla anlatarak, bu tanıtımı yapmamız doğru yöntem olacak" ifadesini kullandı.

ARAŞTIRMA SERVİSİ

24 SAAT

24 Saat Gazetesi

19.11.2015

Kupür Sayısı: 7 Sayfa: 1/1



Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Özger: Aktif toplamımız yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına ulaştı

Finansal Kurumlar Birliği, 9 aylık konsolide verilerini açıkladı

İSTANBUL (AA) - Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, 2015 yılının üçüncü çeyreğine ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunarak aktif toplamının yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına ulaştığını açıkladı.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk dokuz aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri düzenlenen basın toplantısında açıkladı.

Özger, finansal dalgalanmalar, yurt içindeki belirsizlik ve ülkemizin de yoğun olarak etkilendiği bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen, FKB üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiklerini, risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyümeyi sürdürdüklerini ifade etti.

Belirsizlik sürecini başarıyla geride bırakan finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinin, sektörlerinin güçlü, sürdürülebilir ve dengeli büyümesi için bütün paydaşlarıyla yakın bir iletişim içinde geleceğe umutla baktığını ifade eden Özger, "Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla, her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır" dedi.

Konsolide verilere göre üç sektörün 2015'in ilk dokuz ayındaki verilerini 2014'ün aynı dönemiyle kıyaslayan Özger, "Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini 2014 yılında tek çatı altında toplamamızın meyvelerini bu yılın ilk dokuz ayında toplamaya devam ettik. 30 Eylül 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktığımızda aktif toplamı yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına, işlem hacmi yüzde 8,9 artışla 110 milyar 950 milyon Türk lirasına, faaliyet konusu alacakları yüzde 23,4 artışla 83 milyar 440 milyon Türk lirasına, özkaynak büyüklüğü yüzde 11,8 artışla 13 milyar 19 milyon Türk lirasına, net karımız ise yüzde 16,7 artışla 1 milyar 349 milyon Türk lirasına yükseldi" açıklamasını yaptı.

2016 YILINI İYİMSER GÖRMEK MÜMKÜN DEĞİL

Toplantıda 2016 yılı ile ilgili öngörülerini sorulan Özger, "Siyasi belirsizliğin sona erdiğini ve temsil gücü yüksek bir hükümetle yolumuza devam edeceğimizi görmekteyiz. Bunun verdiği bir özgüvenimiz var. Özellikle hükümetin çalışma takviminde açıklanan programında birincisi ekonomik reform paketleri. Bu tamamen bizi ilgilendiren bir konu. Bizlerin eksikliklerinin ve geleceğe dönük ihtiyaçlarının tartışılacağı platformlar. Dolayısıyla bunların konuşulduğu bir günde 2016'yı iyimser görmemek mümkün değil. Şahsi görüşüm olarak 2015'in bu koşullarında yüzde 25 büyüyen bir sektör, 2016'da da kendine olan özgüveniyle asgari bu kadar büyüyecektir" dedi.

DÜNYA

Dünya

19.11.2015

Kupür Sayısı: 7 Sayfa: 1/1

FINANS SEKTÖRÜNDEN ALDIğI PAY YÜZDE 5.3

Bankacılık dışı finansal kurumlar ilk 9 ayda kârını %16.7, aktiflerini %25.2 büyüttü



Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünün ilk dokuz ayda konsolide kârı geçen yılın aynı dönemine göre, reel sektörde artan talebin desteğiyle yüzde 16.7 artarak 1.35 milyar TL oldu.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) tarafından dün düzenlenen basın toplantısında konuşan FKB Başkanı Osman Zeki Özger, üç sektörün toplam aktiflerinin ise yüzde 25.2 artışla 93.76 milyar TL'ye yükseldiğini belirtti. Banka dışı finans sektörünün reel ekonomiye verdiği destek 83 milyar TL'yi bulurken yarattığı işlem hacmi 110 milyar TL'yi aştı.

Toplantıda verilen bilgiye göre, FKB çatısı altında 110 şirket bulunurken, bunun 69'unu faktoring şirketleri, 28'ini finansal kiralama şirketleri ve 13'ünü ise finansman şirketleri oluşturuyor. Bu şirketlerin toplamının finans sektörü içindeki payı aktif büyüklüğüne göre yüzde 3.8, kullanılan finansman tutarına göre yüzde 5.3 seviyesinde bulunuyor.

2016'yı iyimser görmemek mümkün değil

Her sektör kendi içinde değerlendirildiğinde ise leasingde toplam işlem hacmi 13 milyar TL, aktif büyüklük 42 milyar TL ve reel sektöre sağlanan finansman 37.5 milyar TL oldu. 100 bine yakın müşteriye hizmet veren faktoring sektöründe ise işlem hacmi 85 milyar TL'ye yaklaşırken aktif büyüklüğü 26 milyar TL'yi aştı. Reel sektöre sağlanan finansman ise 26.3 milyar TL oldu. Tüketici finansmanında ise 13 şirket 575 bini aşan müşteriye hizmet verirken sağlanan finansman 21.6 milyar TL'ye işlem hacmi 13 milyar TL oldu.

8 faktoring şirketi sistemden çekildi

FKB çatısı altında geçen sene 120 şirket olduğunu, bu sene sayının 110'a düştüğünün hatırlatılması üzerine FKB Başkanı Osman Zeki Özger, BDDK'nın 2015 sonuna kadar şirketlere sermayelerini 20 milyon TL'ye yükseltme şartı getirildiğini hatırlatarak "Bu süre içerisinde sermaye şartını yerine getirmek istemeyen 8 şirket sistemden çıktı. Tüketici finansmanına 1 yeni şirket geldi" açıklamasını yaptı. Faktoring sektöründe geçen sene de 2 şirket birleşmişti. Özger, toplam şirket sayısının bu seviyelerde bir süre dengeleneceğini ardından hem yerli hem de yabancı yeni yatırımcıların sektöre geleceği öngörüsünde bulundu.

Özger, 2016 yılında siyasi belirsizliğin ortadan kalkması ve ekonomik reformların devreye girmesiyle en az 2015 yılındaki performansı yakalamasının beklendiğini söyledi. 2 seçim, jeopolitik gelişmeler ve küresel dalgalanmalara rağmen yine de 2015'in beklenenden kötü olmadığını vurgulayan Özger, "Finansal piyasalardaki dalgalanmalar, yurtiçindeki belirsizlikler ve ülkemizin de yoğun olarak etkilendiği bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen, Finansal Kurumlar Birliği üyesi şirketleri reel sektörü desteklemeye devam ettiler" dedi ve ekledi: "2016'yı iyimser görmemek mümkün değil. Şahsi görüşüm olarak 2015'in bu koşullarında yüzde 25 büyüyen bir sektör, 2016'da da kendine olan özgüveniyle asgari bu kadar büyüyecektir."

Non-financiers see sharp rise in profits

ISTANBUL – Reuters

Non-banking institutions, including financial leasing, factoring and financing companies, increased their consolidated profit by 16.7 percent to 1.35 billion Turkish Liras in the first nine months of the year compared to the same period of last year due to a sharp rise in demand from the real sector.

Total assets of these three sectors also increased by 25.2 percent to 93.76 billion liras in the mentioned period, said the head of the Association of Financial Institutions (FKB), Osman Zeki Özger, in a press meeting yesterday.

According to data revealed at the meeting, there are 110 companies under the heading of the FKB, 69 of which are factoring companies, 28 financial leasing companies and 13 financing companies. The share of these companies in Turkey's finance sector is around 3.8 percent by asset volume and 5.3 percent by the volume of loans that are mobilized.

"Despite the fluctuations in global financial markets, domestic uncertainties and geopolitical problems, FKB members have kept supporting the real sector," said Özger, adding that the 2016 performance is expected to be good with the maintenance of political stability and economic reform agenda.



BANKACILIK DIŞI finans %25 büyüdü

Ekonomide yaşanan daralmadan dolayı bankacılık sektörünün kârları düşerken bankacılık dışı finans sektöründe kârlılık yüzde 16.7'ye ulaştı

FINANSAL Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 9 aylık verilerini açıkladı.

BELİRSİZLİKLERE RAĞMEN

2015 yılının ilk 3 çeyreğine ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunan

Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, finansal piyasalardaki dalgalanmalar, yurt içindeki belirsizlikler ve ülkemizin de yoğun olarak etkilendiği bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen, Finansal Kurumlar Birliği üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiklerini; risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyümeyi sürdürdüklerini söyledi.

SABAHSabah
19.11.2015
Kupür Sayısı: 11 Sayfa: 1/1

Birlikten güç doğdu

Bankacılık dışı finans sektörü bu yılın 9 aylık döneminde aktif büyüklüğünü yüzde 25.2, kullandığı kredileri ise yüzde 23 artırdı

FİNANSAL Kurumlar Birliği (FKB) çatısı altında faaliyet gösteren finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörü, bu yılın ilk dokuz ayında konsolide aktif büyüklüğünü, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 25.2 artırarak 93.8 milyar liraya çıkardı. FKB Başkanı Osman Zeki Özger, finansal piyasalardaki dalgalanmalar, yurtdışındaki belirsizlikler ve jeopolitik sorunlara rağmen, FKB üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiğini söyledi. Özger ayrıca risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyümeyi sürdürdüklerinin altını çizdi.

BÜYÜME SÜRECEK

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini 2014 yılında tek çatı altında topladıktan sonra gerçekleştirilen çalışmaların meyvelerinin toplanmaya devam ettiğine işaret eden Özger, "Üç sektörün toplam işlem hacmi yüzde 8.9 artarak 110

milyar 950 milyon liraya, kullandıkları krediler yüzde 23.4 artarak 83 milyar 440 milyon liraya, özkaynakları yüzde 11.8 artarak 13 milyar liraya, net kâr ise yüzde 16.7 artarak 1 milyar 349 milyon liraya çıktı. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla, her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine inanıyoruz" dedi. Özger, reel ekonomiyi desteklemeye devam ettiklerinin altını çizdi.

Hedef dünya ortalaması

Birlik bünyesinde bulunan 110 üyeden 69'unun faktoring, 28'inin finansal kiralama ve 13'ünün finansman şirketi olduğunu vurgulayan Özger, bankacılık dışı finans kesiminin mali sistem içindeki payının yüzde 3.8 olduğunu söyledi. Özger, "Banka dışı finans kesiminin payı dünya ortalamalarında yüzde 11. Bizim de nihai hedefimiz bu paya ulaşmaktır" diye konuştu.

SON-ANSon-an
19.11.2015
Kupür Sayısı: 7 Sayfa: 1/1

Finansal Kurumlar Birliği, 9 aylık konsolide verilerini açıkladı

✓ **Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Özger: "Aktif toplamımız yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına ulaştı"**

İSTANBUL (AA) - Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, 2015 yılının üçüncü çeyreğine ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunarak aktif toplamının yüzde 25.2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına ulaştığını açıkladı.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk dokuz aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri düzenlenen basın toplantısında açıkladı.

Özger, finansal dalgalanmalar, yurt dışındaki belirsizlik ve ülkemizin de yoğun olarak etkilendiği bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen, FKB üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiklerini,

risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyümeyi sürdürdüklerini ifade etti. Belirsizlik sürecini başarıyla geride bırakan finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinin, sektörlerinin güçlü, sürdürülebilir ve dengeli büyümesi için bütün paydaşlarıyla yakın bir iletişim içinde geleceğe umutla baktığını ifade eden Özger, "Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla, her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır" dedi.

Konsolide verilere göre üç sektörün 2015'in ilk dokuz ayındaki verilerini 2014'ün aynı dönemiyle kıyaslayan Özger, "Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini 2014 yılında tek çatı altında toplamamızın meyvelerini bu yılın ilk dokuz ayında toplamaya devam ettik. 30 Eylül 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktığımızda aktif toplamı yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına, işlem hacmi yüzde 8,9 artışla 110 milyar 950 milyon Türk lirasına, faaliyet konusu alacakları yüzde 23,4 artışla 83 milyar 440 milyon Türk lirasına, özkaynak büyüklüğü

yüzde 11,8 artışla 13 milyar 19 milyon Türk lirasına, net karımız ise yüzde 16,7 artışla 1 milyar 349 milyon Türk lirasına yükseldi" açıklamasını yaptı.

2016 yılını iyimser görmemek mümkün değil

Toplantıda 2016 yılı ile ilgili öngörülerini sorulan Özger, "Siyasi belirsizliğin sona erdiğini ve temsil gücü yüksek bir hükümetle yolumuza devam edeceğimizi görmekteyiz. Bunun verdiği bir özgüvenimiz var. Özellikle hükümetin çalışma takviminde açıklanan programında birincisi ekonomik reform paketleri. Bu tamamen bizi ilgilendiren bir konu. Bizlerin eksikliklerinin ve geleceğe dönük ihtiyaçlarının tartışılacağı platformlar. Dolayısıyla bunların konuşulduğu bir günde 2016'yı iyimser görmemek mümkün değil. Şahsi görüşüm olarak 2015'in bu koşullarında yüzde 25 büyüyen bir sektör, 2016'da da kendine olan özgüveniyle asgari bu kadar büyüyecektir" dedi.

Özger, sektöre 2016 için yabancı yatırımcıların ilgisi konusunda görüşlerinin sorulması üzerine, yeni yatırım modellerine açılan fırsatların ve G20 zirvesinin Türkiye'ye olumlu yansıtacağı ve yabancı yatırımcının dikkatinden kaçmayacağı kanaatinde olduğunu ifade etti.

Finansal Kurumlar Birliği, 9 aylık verilerini açıkladı

İSTANBUL (AA) - Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, 2015 yılının üçüncü çeyreğine ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunarak aktif toplamlarının yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına ulaştığını açıkladı.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk dokuz aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri düzenlenen basın toplantısında açıkladı.

Özger, finansal dalgalanmalar, yurt içindeki belirsizlik ve ülkemizin de yoğun olarak etkilendiği bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen, FKB üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiklerini, risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyümeyi sürdürdüklerini ifade etti.

Belirsizlik sürecini başarıyla geride bırakan finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinin, sektörlerinin güçlü, sürdürülebilir ve dengeli büyümesi için bütün paydaşlarıyla yakın bir iletişim içinde geleceğe umutla baktığını ifade eden Özger, "Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla, her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır" dedi.

BÜYÜMEYE DEVAM ETTİER

Finansal kurumlar 83 milyar lira alacaklı

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri'nin aktif büyüklüğü yılın ilk 9 ayında yüzde 25,2 artışla 93 milyar TL'ye yükseldi. Konsolide verilere göre üç sektörün işlem hacmi yüzde 8,9 artışla 110 milyar 950 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacakları yüzde 23,4 artışla 83 milyar 440 milyon TL'ye, özkaynak büyüklüğü yüzde 11,8 artışla 13 milyar 19 milyon TL'ye, net kâr da yüzde 16,7 artışla 1 milyar 349 milyon TL'ye ulaştı. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, finansal piyasalardaki dalgalanmalar, yurt içindeki belirsizlikler ve bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen, Finansal Kurumlar Birliği üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiklerini belirterek, risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyümeyi sürdürdüklerini söyledi.

VATANVatan
19.11.2015

Kupür Sayısı: 7 Sayfa: 1/1

Finansal Kurumlar Birliği büyüdü



FINANSAL Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, 2015 yılının üçüncü çeyreğine ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunarak aktif toplamlarının yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon TL'ye ulaştığını açıkladı. Özger, finansal

dalgalanmalar, yurt içindeki belirsizlik ve ülkemizin de yoğun olarak etkilendiği bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen, FKB üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiklerini, risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyümeyi sürdürdüklerini ifade etti.

YENİYÜZYILYeni Yüzyıl
19.11.2015

Kupür Sayısı: 8 Sayfa: 1/1

Banka dışından 1,3 milyar kâr

Banka dışı finans sektörü 2015'in 3. çeyreğinde bir önceki döneme göre yüzde 25'ten fazla büyüyerek 93 milyar liralık finansal büyüklüğe ulaştı. Sektörün kârı ise 1.3 milyar lirayı aştı



Altyapı alternatif kaynakları geliştirecek

SERMAYE
Piyasası Kurulu (SPK) Başkanı Dr. Vahdettin Ertaş, "Türkiye 2023 hedeflerine ulaşmak için 250 milyar dolar tutarında altyapı yatırımı yapmak zorunda. Bu yatırımları sadece kamu kaynakları ile yapamayız. Alternatif finansman kaynaklarına ihtiyacımız var" dedi. Ertaş, 2008'de global borç stokunun 140 trilyon dolar iken, 2014 yılının başında bu rakamın 199 trilyon dolara çıktığını söyledi.

FINANSAL Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünün ilk dokuz ayda konsolide kârı geçen yılın aynı dönemine göre, yüzde 16,7 artarak 1.35 milyar lira oldu. Sektörün aktif büyüklüğü ise yüzde 25,2 yükseliş ile 93 milyar liralık büyüklüğe ulaştı. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) tarafından dün düzenlenen basın toplantısında konuşan FKB Başkanı Osman Zeki Özger, FKB çatısı altında 110 şirket bulunduğunu, bunun 69'unu faktoring şirketleri, 28'ini finansal kiralama şirketleri ve 13'ünü ise finansman şirketlerinden oluştuğunu söyledi. Geçtiğimiz dönemde, faktoring şirketlerinin 2015 sonuna kadar

ödenmiş sermayelerini 20 milyon liraya çıkarmaları zorunluluğu getirilmişti.

Sermaye zorunluluğu zorladı

Bunun şirketleri zorladığını belirten Osman Zeki Özger, FKB çatısı altında 120 olan şirket sayısının 110'a düşmesine neden olduğunu belirtti. Bu şirketlerin toplamının finans sektörü içindeki payı aktif büyüklüğüne göre yüzde 3,8, kullanılan finansman tutarına göre yüzde 5,3 seviyesinde bulunuyor. Özger, 2016 yılında siyasi belirsizliğin ortadan kalkması ve ekonomik reformların devreye girmesiyle en az 2015 yılındaki performansın yakalanmasının beklendiğini söyledi.

Finansal Kurumlar Birliği, 9 aylık konsolide verilerini açıkladı

✓ Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Özger: "Aktif toplamımız yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına ulaştı"

(AA) - Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, 2015 yılının üçüncü çeyreğine ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunarak aktif toplamının yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına ulaştığını açıkladı.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan FKB, 2015 yılının ilk dokuz aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri düzenlenen basın toplantısında açıkladı.

Özger, finansal dalgalanmalar, yurt içindeki belirsizlik ve ülkemizin de yoğun olarak etkilendiği bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen, FKB üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiklerini, risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyüme-yi sürdürdüklerini ifade etti.

Belirsizlik sürecini başarıyla geride bırakan finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinin, sektörlerinin güçlü, sürdürülebilir ve dengeli büyümesi için bütün pay-

daşlarıyla yakın bir iletişim içinde geleceğe umutla baktığını ifade eden Özger, "Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla, her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır" dedi.

Konsolide verilere göre üç sektörün 2015'in ilk dokuz ayındaki verilerini 2014'ün aynı dönemiyile kıyaslayan Özger, "Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerini 2014 yılında tek çatı altında toplamamızın meyvelerini bu yılın ilk dokuz ayında toplamaya devam ettik. 30 Eylül 2015 itibarıyla elde edilen sonuçlara baktığımızda aktif toplamı yüzde 25,2 artışla 93 milyar 763 milyon Türk lirasına, işlem hacmi yüzde 8,9 artışla 110 milyar 950 milyon Türk lirasına, faaliyet konusu alacakları yüzde 23,4 artışla 83 milyar 440 milyon Türk lirasına, özkaynak büyüklüğü yüzde 11,8 artışla 13 milyar 19 milyon Türk lirasına, net karımız ise yüzde 16,7 artışla 1 milyar 349 milyon Türk lirasına yükseldi" açıklamasını yaptı.

2016 yılını iyimser görmemek mümkün değil

Toplantıda 2016 yılı ile ilgili öngörülerini sorulan Özger, "Siyasi belirsizliğin sona erdiğini ve temsil gücü yüksek bir hükümetle yolumuza devam edeceğimizi görmekteyiz. Bunun verdiği bir özgüvenimiz var. Özellikle hükümetin çalışma takviminde açıklanan programında birincisi ekonomik reform paketleri. Bu tamamen bizi ilgilendiren bir konu. Bizlerin eksikliklerinin ve geleceğe dönük ihtiyaçlarının tartışılacağı platformlar. Dolayısıyla bunların konuşulduğu bir günde 2016'yı iyimser görmemek mümkün değil. Şahsi görüşüm olarak 2015'in bu koşullarında yüzde 25 büyüyen bir sektör, 2016'da da kendine olan özgüveniyle asgari bu kadar büyüyecektir" dedi. Özger, sektöre 2016 için yabancı yatırımcıların ilgisi konusunda görüşlerinin sorulması üzerine, yeni yatırım modellerine açılan fırsatların ve G20 zirvesinin Türkiye'ye olumlu yansıtacağı ve yabancı yatırımcının dikkatinden kaçmayacağı kanaatinde olduğunu ifade etti.

Bankacılık dışı finans kârını yüzde 17 artırdı

BANKACILIK dışı finans sektörü, ilk 9 ayda kârını yüzde 16.7 artırırken, aktiflerini yüzde 25.2 büyüttü.

Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünün ilk dokuz ayda konsolide kârı geçen yılın aynı dönemine göre, reel sektörde artan talebin desteğiyle yüzde 16.7 artarak 1.35 milyar TL oldu.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) tarafından düzenlenen basın toplantısında konuşan FKB Başkanı Osman Zeki Özger, üç sektörün toplam aktiflerinin ise yüzde 25.2 artışla 93.76 milyar TL'ye yükseldiğini belirtti.

Özger, 2016 yılında siyasi belirsizliğin ortadan kalkması ve ekonomik reformların devreye girmesiyle en az 2015 yılındaki performansı yakalamasının beklendiğini söyledi.

Finans sektöründe 5 atama

Allianz Türkiye/Aylin Somersan-Coqui:

Allianz Türkiye'nin CEO'su, 1 Ocak 2016 itibarıyla değişecek. Allianz Türkiye CEO'su Solmaz Altun, Allianz Grubu'nda Dijital Dönüşüm Başkanı (Chief Digital Officer) olarak görev yapmaya başlayacak. Yerini, Allianz Türkiye'de Ocak 2013'ten bu yana mali işlerden sorumlu genel müdür yardımcılığı (CFO) görevini yürüten Aylin Somersan-Coqui'ye bırakacak. 1976 İstanbul doğumlu olan Somersan-Coqui, Davidson College Ekonomi ve Almanca Ana Bölümleri'nden ve Uygulamalı Matematik Alt Bölümü'nden mezun oldu. Yüksek lisansını Harvard Üniversitesi İşletme Bölümü'nde tamamlayan Somersan-Coqui, kariyerine 1998'de New York'ta, Morgan Stanley Bankası'nda yatırım bankacısı olarak başladı.



Aylin Somersan-Coqui



Hakan Uzun



Rauf Orkun Gücük

Allianz Türkiye/Ersin Pak: Aylin Somersan-Coqui'den boşalan CFO koltuğuna, 2014'ten bu yana Allianz Sigorta'da teknik işlerden sorumlu genel müdür yardımcısı olarak görev yapan Ersin Pak geçecek. Pak, İstanbul Teknik Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nden mezun. Pak, kariyerine Koç Allianz Hayat ve Emeklilik Şirketi'nde başladı.

Akdeniz Faktoring/Hakan Dilek: Zülfi Karlar Grubu bünyesinde faaliyet gösteren Akdeniz Faktoring'in genel müdürlüğüne Hakan Dilek getirildi. 11 Kasım tarihi itibarıyla bu göreve atanan Dilek,

bu görevinden önce Eko Faktoring'in genel müdürlüğünü yürütüyordu.

Türkiye Finans/Hakan Uzun: Yüzde 67,03 ile çoğunluk hissesi Suudi Arabistan ve Körfez'in en büyük bankası National Commercial Bank'a (NCB) ait olan Türkiye Finans'ın üst yönetiminde değişim süreci devam ediyor. Bankanın hazineden sorumlu genel müdür yardımcılığı görevine Hakan Uzun getirildi. Uzun, bu atamadan önce yine Türkiye Finans'ta hazine müdürü olarak görev yapıyordu. 1968 doğumlu olan Hakan Uzun, 1991 ODTÜ Makina Mühendisliği mezunu. Bankacılık kariyerine 1996'da Körfezbank'ta başlayan Uzun, 2008-2011 döneminde ise ING Bank'ta görev aldı.

Aksigorta/Rauf Orkun Gücük: Aksigorta'da Rauf Orkun Gücük, teknik genel müdür yardımcılığı görevine getirildi. Gücük, şirketin risk kabul politikalarını, şartlarını ve süreçlerini, ürün geliştirme ve ürün yönetimi ile teknik operasyonlara yönelik süreçlerini yönetecek. Gücük, Bilkent Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun olduktan sonra ABD'de Wake Forest Üniversitesi'nde MBA yaptı. 1998 yılında Los Angeles Zurich Finansal Hizmetler'de fiyatlama ve ürün yöneticisi olarak çalışmaya başladı. Gücük, Aksigorta'ya katılmadan önce Groupama Sigorta'da teknik genel müdür yardımcısıydı.

SERMAYE ZORUNLULUĞU, FAKTORİNGİ ZORLADI

Finansal Kurumlar Birliği (FKB), geçtiğimiz hafta bir basın toplantısı düzenleyerek dokuz aylık konsolide rakamlarını açıkladı. FKB Başkanı Osman Zeki Özger, 2015 yılı dokuz aylık dönemde 2014'ün aynı dönemine kıyasla aktif toplamının yüzde 25,2 artışla 93,8 milyar TL'ye, işlem hacminin yüzde 8,9 artışla 111 milyar TL'ye yükseldiğini belirtti. Sektör bazında leasing'ler 42 milyar TL aktif büyüklüğe ulaşırken, finansman şirketlerinde aktif büyüklük 25,5 milyar TL'ye yükseldi.

Toplantıda dikkat çeken noktalardan biri de faktoring sektöründe yılbaşıdan bu yana toplamda sekiz şirketin sistemden çıkma açıklaması oldu. Hatırlanacağı üzere, sektör şirketlerinin sistemden çıkması konusuna bu sayfalarda yer

vermiştik. FKB Başkan Vekili Onur İzci, "Son üç ayda sekiz faktoring şirketi, lisansını iade etti. Bunun nedeni, yeni düzenleme ile faktoring ve finansman şirketlerinin ödenmiş sermayesinin 5 milyon TL'den 20 milyon TL'ye çıkarılması. Dolayısıyla bu sermayeyi toplayamayan şirketlerin sektörden çekildiğini gördük" diyor. İzci, 13 Aralık'ta bu yükümlülüğün

hayata geçirileceğini, dolayısıyla sektörde daha fazla şirketin sistemden çıkmayacağı öngörüsünde bulundu.

Buna rağmen faktoring sektörünün 2014 dokuz aylığına göre aktiflerini yüzde 5,4 artırarak 26 milyar TL'ye çıkarması da sektörün potansiyelini ortaya koyuyor.



Osman Zeki Özger, Onur İzci



Aslanoglu'nun adına kütüphane

Finansal Kiralama Faktoring ve Finansman Şirketler Birliği (Finansal Kurumlar Birliği) tarafından merhum Malatya eski milletvekili Mevlüt Aslanoglu'nun anısını yaşatma adına Malatya'daki 2 Fen Lisesi'ne 250 bin lira tutarındaki yatırımla 2 kütüphane kurulacak.

Valilikte düzenlenen protokol imza törenine Vali Süleyman Kamçı, İl Millî Eğitim Müdürü Ali Tatlı, Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özgür ile Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu üyeleri katıldı. Protokol gereği, yapılan bağışla Fen Lisesi ile Fethi Gemuhluoglu Fen Lisesi'ne 2 Tipî kütüphane yapılacak. Kütüphanelere Mevlüt Aslanoglu'nun ismi verilecek.

Vali Süleyman Kamçı, Finansal Kurumlar Birliği'nin 250 bin lira tutarında bir bağış yaptıklarını söyleyerek, "Güzel bir bağış yaptılar. Merhum Mevlüt Aslanoglu adına 2 Fen Lisemize kütüphane yapacağız. Bağışlarından ve vefakarlıklarından dolayı Finansal Kurumlar Birliği'ne teşekkür ediyorum. Mevlüt Aslanoglu, ilimizin yetiştirdiği değerlerden birisiydi. Allah rahmet eylesin. Bu vesile ile rahmetle anıyoruz. Onun anısı da bu vesile ile daha uzun süre yaşanmış olacak" dedi.

Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özgür, "Bizler Finansal Kurumlar Birliği olarak bankacılık dışı finans sisteminin finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bir birliğiz. Finansal Kurumlar Birliği kurulalı 3 yıl oldu. Finansal Kurumlar Birliği Kanunu'nun yürürlüğe girmesi esnasında memleketimizin değerli milletvekili merhum Mevlüt Aslanoglu'nun bizlere hem sektörde yetişen birisi olarak, hem de bu işte ayrı bir heyecan ve sorumluluk duyan bir milletvekili olarak çok katkıları oldu. Biz bu katkılarının karşılığı olarak birliğimizi yeni olmasına rağmen kendisini memleketinde anısını yaşatma adına bir hizmette bulunmak istedik" diye konuştu. (İHA)

Malatya Görüş

25.11.2015

Kupür Sayısı: 1 Sayfa: 1/1

Malatya Söz

25.11.2015

Kupür Sayısı: 3 Sayfa: 1/1

Aslanoğlu'nun anısına

Malatya Valiliği'nde İl Milli Eğitim Müdürlüğü ile Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Birliği arasında bir protokol imzalandı.

Valilik Toplantı Salonu'nda yapılan protokolde, 21.11.2012 tarihinde kurulan Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Birliği ile Milli Eğitim Müdürlüğü arasında Malatya Fen Lisesi ve Fethi Gemuhluoğlu Fen Lisesi'ne, F. Mevlüt Aslanoğlu'nun anısına ismini taşıyacak olan kütüphanelerin yapılması için 250 bin TL paranın hibe edilmesi amacıyla protokol imzalandı. Bu kapsamda Malatya Valisi Süleyman Kamçı, İl

Milli Eğitim Müdürü Ali Tatlı ve Birlik Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Özger protokolü imzaladı.



Aslanoğlu anısına kütüphane yapılacak

MELEK S. TUNÇ

Finansal Kurumlar Birliği, kuruluşunun üçüncü yılında merhum Mevlüt Aslanoğlu anısına kütüphane projesi protokolü imzaladı.

Finansal Kurumlar Birliği, Malatya Valiliği Koordinatörlüğünde Milli Eğitim Müdürlüğü ile Malatya'da iki okula 250 bin liralık kütüphane projesi protokolü imzaladı. Finansal Kurumlar Birliği kuruluşunun üçüncü yılında merhum Mevlüt Aslanoğlu anısına, sosyal sorumluluk hedefleri doğrultusunda Malatya Fen Lisesi ve Fethi Gemuhluoğlu okullarına kütüphane yapımı protokolüne imza attı. yapılacak olan kütüphanelerin Z Tipi Kütüphaneler (Zeminde, zengin, ziyaretçiye açık) olduğu bilgisi verildi. Öğretmenler Günü anlam ve önemine dikkat çekilen projede amacın, tüm Türkiye'de Z Tipi interaktif kütüphaneciliğin geliştirilmesi olduğu aktarıldı.

Protokol Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Özger, İl Milli Eğitim Müdürü Ali Tatlı ve Vali Süleyman Kamçı tarafından hayırlara vesile olması dileği ile imzalandı.

SABAH

Sabah
25.11.2015

Kupür Sayısı: 14 Sayfa: 1/1

Sağlam ekonomi FKB'ye güç veriyor

Ekonomik, siyasi ve jeopolitik risklerin piyasalara etkisinin oldukça sınırlı olduğunu belirten FKB Başkanı Osman Zeki Özger, "Üç sektörün aktifi yüzde 25.2 arttı" dedi

Banka dışı finansın temel unsurları olan finansal kiralama (leasing), faktoring ve finansman şirketlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB) üyeleri; firma bilançolarının aktif kalemlerinde yer alan hemen hemen tüm işlemlerde hizmet veriyor. Finansal kiralama ile yatırımları, faktoring ile ticareti, finansman şirketleri tarafından da KOBİ'leri finanse ettiklerini belirten Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, Türkiye'deki finansman kaynaklarını çeşitlendirmeyi hedeflediklerini söyledi.

AKTİFTE YÜZDE 25 BÜYÜME

Uzun soluklu, sürdürülebilir ve sağlam temeller üzerine inşa edilen Türkiye ekonomisi sayesinde gerek komşu ülkelerdeki sorunların gerekse yurtiçindeki seçim ortamının piyasalar üzerindeki etkisinin oldukça sınırlı ve geçici olduğunu ifade eden Osman Zeki Özger, bunun sonuçlarının yılın ilk 3 çeyreğindeki konsolide rakamlarında da gözlemlendiğini söyledi. Özger "Üç sektörün aktif büyüklüğü, bu yılın ilk 9 ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 25.2 artışla 93 milyar 763 milyon TL'ye, işlem hacmi yüzde 8.9 artışla 110 milyar 950 milyon TL'ye, faaliyet konusu alacakları yüzde 23.4 artışla 83 milyar 440 milyon TL'ye, özkaynak büyüklüğü yüzde 11.8 artışla 13 milyar 19 milyon TL'ye ve net kârı da yüzde 16.7 artışla 1 milyar 349 milyon TL'ye yükseldi. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla, her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine olan inancımız tamdır" diye konuştu.

FİNANSAL KİRALAMADA SIÇRAMA

FKB olarak yılın ilk 3 çeyreğinde gerçekleştirdikleri başarılı finansal sonuçlarda finansal kiralama sektörünün katkısının da büyük olduğunu sözlerine ekleyen Özger, "Finansal kiralama alacakları bu yılın ilk 9

Aktif 100 milyara dayandı

	Milyon TL
Aktif	93.763
İşlem hacmi	110.950
Krediler	83.440
Özkaynak	13.019
Net kâr	1.349
Üye sayısı	110
Çalışan	7.162



ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 32.2 artarak 37 milyar 566 milyon liraya ulaştı. Gayrimenkul sektörü toplam işlem hacminin yüzde 30'unu oluşturuyor. Yeni kanunla uygulamaya giren satıp-geri kiralama ürünü sayesinde sektörün aktif büyüklüğü gözle görülebilir bir ivme kazandı. Sektörün öz kaynakları yüzde 12.1, işlem hacmi ise yüzde 9.1 büyüdü" diye konuştu.

Sektörün, Türkiye'deki yatırımların yüzde 7.7'sini finanse ettiğine dikkat çeken Osman Zeki Özger, filo kiralama şirketleri tarafından yapılan operasyonel kiralama işlemleri de dikkate alındığında bu oranın yüzde 11'e çıktığını kaydetti.



Osman Zeki Özger

HEDEF %11 PAY

ÜLKE ekonomisinde, banka dışı finans sektörünün payının artırılması, finansman kaynaklarının çeşitlendirilmesi, sağlıklı bir rekabet ortamı oluşturulması amacıyla aktif bir kurumsal faaliyet görevini üstlendiklerini vurgulayan Osman Zeki Özger, "Temsil ettiğimiz sektörlerin finans sektörü içindeki yüzde 5.3'lük payının, gelişmiş ekonomilerde olduğu gibi yüzde 11'e ulaşmasına yönelik çalışmalarımıza devam ediyoruz" dedi.

SABAH

Sabah
25.11.2015

Kupür Sayısı: 17 Sayfa: 1/1



Vahit Altun

Finansman şirketlerinde aslan payı KOBİ'lerin

Finansal Kurumlar Birliği Başkan Yardımcısı Vahit Altun, finansman şirketlerinin ağırlıklı olarak KOBİ'leri fonladığını söyledi

FİNANSMAN şirketlerinin, stok finansmanı da yapabilen kurumlar haline geldiğini söyleyen Finansal Kurumlar Birliği Başkan Yardımcısı Vahit Altun, bilinenin aksine finansman şirketlerinde kredi portföyünün çoğunluğunun KOBİ'lerin yatırım malı olarak satın aldığı ticari araç, kamyon, otobüs, çekici gibi ürünlerin finansmanına yönelik olduğunu belirtti.

21.6 MİLYAR TL ALACAK

Finansman sektöründe yılın ilk 9 ayının olumlu geçtiğini ve bunun rakamlara da yansıdığını belirten Vahit Altun, sektörde işlem hacminin, otomobil ve hafif ticari araç pazarındaki artışın da etkisiyle yüzde 52.2 oranında büyüyen 13 milyar 92 milyon TL'ye ulaştığını söyledi. Altun, finansman sektöründe alacak büyüklüğünün yüzde 36.7'lik artışla 21 milyar 664 milyon TL'ye çıktığını sözlerine ekledi.

Finansman şirketlerinin Türk mali sistemi içindeki payının yüzde 1 gibi son derece küçük seviyelerde

bulunduğunu ifade eden Altun, "Bankalarla eşit rekabet ortamının sağlanması ve mevzuattan kaynaklanan engellerin kaldırılması, finansman şirketlerinin önünü açarak, mali sistemin derinleşmesine katkıda bulunacak. Böylece, finansman şirketleri hedeflere ulaşmada ekonomide önemli itici güçlerden olacak."

SEKTÖRÜN ÖNÜNDEKİ ÖNEMLİ ENGELLER

- Tüketimi ve borçlanmayı azaltıcı makro ekonomik tedbirler.
- Bankalarla rekabet eşitsizliğinin artması
- Kredi kartının sadece ödeme değil finansman aracı olarak da görülmesi.
- Bankaların satış noktasında finansman uygulamalarının artması.
- Tüketicinin korunması maksadıyla yapılan düzenlemelerin ve hakem heyeti kararlarının sektöre zarar verici hale gelmesi (kredi tahsis ücreti iade kararları vb).
- Düşük kârlılık sebebiyle sektöre yeni girişlerin olmaması.

SABAH

Sabah

25.11.2015

Kupür Sayısı: 16 Sayfa: 1/1



25 yılın ortalama büyümesi YÜZDE 36

Factoring sektörünün son 25 yılda, her yıl ortalama yüzde 36 büyüdüğünü belirten FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, "Hâlâ gidilecek yol var" dedi

FAKTÖRİNG sektörü, ilk şirketinin kurulduğu 1990 yılından bu yana yıllık ortalama yüzde 36'lık oran ile büyüyor. Yakalanan sürdürülebilir büyüme trendine rağmen işlem hacminin GSMH oranı'nın yüzde 6.1 seviyesinde bulunduğu belirtilen Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı Nejat Zafer Ataman, "Bu oran kötü olmamakla beraber faktoringin gelişmiş olduğu birçok Avrupa ülkesinde yüzde 15 seviyelerine geldiğini düşünürsek, hâlâ gidilecek yol var. Öte yandan, sektör, bu yıl yüzde 18.7 büyüyerek, 23.2 milyar liradan 27.5 milyar TL aktif büyüğe ulaştı. Faktoring, hızlı büyümesiyle her yıl işlem hacmi anlamında küresel ölçekte birkaç basamak yukarı çıkarak, 2014 yılında 19'uncü sıraya yerleşti. İhracat faktoringinde büyümemiz ise dolar bazında yıllık ortalama yüzde 23 seviyesinde yer alıyor. Bu hız, Türkiye'yi Çin'den sonra **global pazarda ihracat faktoringi işlem hacminde ikinci sıraya** yerleştiriyor. **Türkiye'nin ihracat artış hızından daha fazla büyüdüğümüz için bu payın her yıl giderek artmasını bekliyoruz" dedi.**

ÖZKAYNAK BÜYÜDÜ

Factoring sektörünün 2015 yılının ilk 3 çeyreğinde gerçekleştirdiği finansal sonuçların değerlendirildiğinden Nejat Zafer Ataman, "Çoğun yılın aynı dönemine göre sektörün alacakları yüzde 3.7 oranında



Nejat Zafer Ataman

büyüme ile 24 milyar 210 milyon TL'ye ulaşırken, işlem hacmi yüzde 4.3 oranında artış gösterdi. Sektörün aktif büyüklüğü 26 milyar 306 milyon TL'ye çıkarak yüzde 5.4'lük bir büyüme gerçekleşti. Faktoring'de özkaynaklar yüzde 5.7 oranında büyürken, kârlılık ise yüzde 33.8 oranında azaldı" diye konuştu.

26 MİLYARLIK FİNANSMAN

Factoring sektöründe yabancı sermayeli banka iştiraki olan firmalar dışında tamamen yabancı sermayeli bir firmanın faaliyette göstermediğini ifade eden Ataman, "Özellikle büyüme dönemlerinde finans sektöründe yabancı sermayenin ilgisinin yoğun olduğu dönemlerde, çeşitli fonlar bu alana girdi. Ancak son iki yıldır bu anlamda yeni bir akam bulunmuyor. Bunun yanı sıra Türkiye'de bugün itibarıyla 69 firma faaliyette gösteriyor. Geliştiğimiz noktada, **factoring sektörünün yaklaşık 100 bin müşterisi var. 5 bin kişiyi istihdam eden sektör, Türkiye ekonomisine yaklaşık 26 milyar liralık finansman sağlıyor. Faktoring sektörü, doğrudan ticareti finanse ettiği için ülkenin büyüme oranlarından hızlı etkileniyor. Türkiye'nin büyümesine paralel hızlanan veya yavaşlayan bir büyüme kaydediyor" diye konuştu.**

GÜVEN ARTTI

Sektörün 2006 yılında Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) denetimine girmesinin sektörle ilgili birçok yasal problemin de

çözülmesine vesile olduğunu sözlerine ekleyen Zafer Ataman, sözlerine şöyle devam etti: "Artık bu işi kuralına göre oynayan, mali yapısı güçlü faktoring şirketleri yaşamaya devam edecek. Bu anlamda faktoring firmalarının bazılarını kapandı. Ama bu işlem hacmini daraltmadı, aksine geliştirdi. 2012 yılında bir yasaya kavuşmamız, 2013'te Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB) kurulması, 2015'ten itibaren alacak finansmanında mükerrerliği önleyen Merkezi Fatura Kayıt Sistemi'nin devreye girmesi, sektöre olan güveni artırdı."

Factoring ile tanışan birçok firmanın artık bu sistemden çıkmadığını altını çizen Ataman, "Ürünler de gelişti ve gelişmeye devam edecek. FKB'nin kurumsal kimliği altında BDDK ile sektörü nasıl geliştirebileceğimiz konusunda bilgi alışverişinde bulunduğumuz bir çözüm ortağı gibi hareket ediyoruz. Faktoring son yıllarda yeni ürünler geliştirdi ve bu ürünler yeni müşteriler sağladı. Ekonomik durağanlık devam etse bile faktoring sektöründe büyüme sürer"

Yeni Malatya Gazetesi

25.11.2015

Kupür Sayısı: 1 Sayfa: 1/2



Aslanoğlu adına 2 kütüphane kurulacak

BURHAN KARADUMAN

Finansal Kiralama Faktoring ve Finansman Şirketler Birliği (Finansal Kurumlar Birliği) tarafından merhum Malatya eski milletvekili Mevlüt Aslanoğlu'nun anısını yaşatma adına Malatya'daki 2 Fen Lisesi'ne 250 bin TL tutarındaki yatırımla 2 kütüphane kurulacak.

Valilikte düzenlenen protokol imza törenine Vali Süleyman Kamçı, İl Millî Eğitim Müdürü Ali Tath, Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger ile Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Üyeleri katıldılar. Protokol gereği, yapılan bağış ile Malatya Fen Lisesi ile Malatya Fethi Gemuhluoğlu Fen Lisesi'ne Z Tipi kütüphane yapılacak. Kütüphanelere Mevlüt Aslanoğlu'nun ismi verilecek. **Sayfa 3'te**

Yeni Malatya Gazetesi
25.11.2015
Kupür Sayısı: 3 Sayfa: 2/2

Aslanoğlu adına 2 kütüphane kurulacak

Baştarafı 1'de

"VEKARLIğINIZA TEŞEKKÜR EDİYORUM"

İmza töreni öncesinde konuşan Vali Süleyman Kamçı, Finansal Kurumlar Birliği'nin 250 bin TL tutarında bir bağış yaptıklarını söyleyerek, "Güzel bir bağış yaptılar. Merhum Mevlüt Aslanoğlu adına 2 Fen Lisemize kütüphane yapacağız. Bağışlarından ve vefakarlıklarından dolayı Finansal Kurumlar Birliği'ne teşekkür ediyorum. Mevlüt Aslanoğlu, ilimizin yetiştirdiği değerlerden birisidir. Allah rahmet eylesin. Bu vesile ile rahmetle anıyoruz. Onun anısı da bu vesile ile daha uzun süre yaşamış olacak" dedi.

"ASLANOĞLU'NUN BİZE KATKISI OLDU, ANISINI YAŞATMAK İSTEDİK"

Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, "Bizler Finansal Kurumlar Birliği olarak bankacılık dışı finans sisteminin finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bir birli-

ğiz. Finansal Kurumlar Birliği kurulalı 3 yıl oldu. Finansal Kurumlar Birliği Kanunu'nun yürürlüğe girmesi esnasında memleketimizin değerli milletvekili merhum Mevlüt Aslanoğlu'nun bizlere hem sektörde yetişen birisi olarak, hem de bu işte ayrı bir heyecan ve sorumluluk duyan bir milletvekili olarak çok katkıları oldu. Biz bu katkılarının karşılığı olarak birliğimiz yeni olmasına rağmen kendisini memleketinde anısını yaşatma adına bir hizmette bulunmak istedik. Malatya'daki 2 Fen Lisesi'nde Z tipi kütüphane olarak tanımladığımız kütüphanelerin yapımını üstlendik. Bizim için anlamlı bir gün. Öğretmenler Günün de bunun yapmanın da ayrı bir heyecanı var. Hayırlı olmasını diliyoruz. Mevlüt Aslanoğlu'nun anısı için anlamlı bir görevi yerine getirmiş oluruz diye düşünüyoruz" diye konuştu.

Konuşmaların ardından protokol imzalandı.



Hürriyet

Hürriyet
26.11.2015
Kupür Sayısı: 14 Sayfa: 1/1

TAKİPTEKİ ALACAKLAR ARTTI

Bu yılın 9 aylık döneminde toplam 85 milyar liralık işlem hacmi gerçekleştiren faktoring şirketlerinin, reel sektöre sağladığı finansman yüzde 4 artarak 24 milyar lira oldu. Ancak, ekonomide yaşanan durgunluk şirketlerin kısa vadeli ticari alacaklarını finanse eden faktoringi olumsuz etkiledi, takipteki alacaklar yüzde 29 artarak, 1,4 milyar liraya çıktı.

İşlem hacmi
85 milyar TL

Alacaklar
24.7 milyar TL

Net kâr
370 milyon TL

Ticari alacaklar
1.4 milyar TL

Müşteri sayısı
100 bin



Bankalarla eşit şartlar istiyoruz

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, KOBİ'lerin alternatif finansman kaynaklarına ulaşımı için bankacılık dışı mali kesimin hacminin artması gerektiğini belirterek, şunları söyledi: "Tedarikçi finansmanı ile ilgili düzenlemeler yapılırsa KOBİ'lerin ihtiyaç duyduğu kaynağa ulaşmalarını sağlarız. Sektörün geleceğini iki alanda görüyoruz. Birincisi, tedarikçi finansmanı yapısı ki, aslında KOBİ'lerin en değerli aktifleri, yaptıkları ticaret. Geleneksel finansman teknikleriyle bunu değerlendiremiyorlar. Bu yapıyla, KOBİ'lerimizi teminat üretme kısmında rahatlatacağız. İkincisi ise, ihracatta talep gören garantili faktoring ürünlerimizin yurt dışı tarafta da yaygınlaşması. Bankalara oranla mali yükümlülüklerin kaldırılması, karşılıklarla ilgili düzenlemelerin bankalara paralel olması ile KOBİ'lere uygun maliyetle kaynak sağlarız."

Banka dışı finansmana ilgi arttı

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, şunları söyledi: "Ekonomide istikrarın görülmesi, belirsizliğin dağılması KOBİ'lerin yatırım iştahını artıran etken. Yeni yasal düzenlemeler banka dışı finansmana ilgi yarattı. Merkezi Fatura Kaydı Sistemi'nin hayata geçmesi, Edimbank'la koordineli reeskont kredisinin kullanılmaya başlanması faktoringi cazip kıldı. Önümüzü açacak önemli gelişme; ana firmaların, tedarikçilerinin alacak devri taleplerine olumlu bakmalarıyla yaşanacak. Şu an büyük hacimli ve kredibilitesi yüksek firmalara mal/hizmet sağlayan tedarikçi firmalar, kredi kullanmak için yeterli teminat üretemeyebiliyor; bu da nakit akışı sorunu yaratıyor; yüksek borçlanma maliyetleri doğabiliyor. Finansmana sahip olamayan, çoğunluğu KOBİ olan bu tedarikçi firmaların önünü açacak düzenlemeler, sektörün önünü açacak, yabancı yatırımcının ilgisini çekecek."

Reel sektöre 24 milyar TL fon



Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, bu yılın 9 aylık döneminde faktoringte 67 milyar TL'si yurtiçi olmak üzere toplam 85 milyar liralık işlem hacmi gerçekleştirdiğini belirterek, şunları söyledi: "Geçen sene ile karşılaştırıldığında ekonomide yaşanan durağanlık paralelinde sektör sadece yüzde 4,3 büyüdü. Özellikle 3.çeyrekte ticaretteki durgunluk şirketlerin kısa vadeli ticari alacaklarını finanse eden faktoringin rakamlarına yansıdı, karlılık düştü. Aynı dönemde takipteki alacaklar rakamı da bu yılın ilk dönemlerine göre artış gösterdi. Faktoring şirketlerinin reel sektörü finanse ettiği tutar, yüzde 4 artarak 24 milyar liranın üzerinde çıktı."

İhracattaki düşüş etkiledi



TEB Faktoring Genel Müdürü Çagatay Baydar, 2015'in 3. çeyreğinde ihracat faktoringinde toplam cironun geçen yıla oranla yüzde 12'lik düşüşle 5,3 milyar dolar olduğunu belirterek, şunları söyledi: "İhracat da yüzde 10 düştü, faktoring şirketleri bundan etkilendi. Yılsonunda ihracat tarafında 7,5 milyar dolar rakamına ulaşırız ki, bu geçen senenin gerisinde. İhracatın yüzde 65'inin mal mukabili, yani vadeli açık hesap, olduğunu düşündüğümüzde ihracat faktoringinin potansiyeli yüksek. Geçmişe göre ihracatçıların açık hesap satışlarını garanti altına almada bilinçlendiğini görüyoruz ancak hala yurt dışı satışlarımızın çok büyük bir kısmını hiçbir alacak garantisiz olmadan açık yapıyoruz. Seçimler sonrasında piyasalardaki belirsizliğin ortadan kalkması ile 2016 yılına daha umutlu bakıyoruz."

Borçlanma maliyeti azaltılsın



Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz, piyasalar tarafından olumlu algılanan tek parti hükümeti ile 2016'nın faktoring açısından daha iyi bir yıl olacağını belirterek, şunları söyledi: "Orta Vadeli Planda reel sektöre destek maddeleri var. Bu sayede KOBİ'lerin ticaret hayatı içinde rollerinin artacağına inanıyoruz. Programda; yeni yatırımların gerçekleştirilmesi, ihracatın artırılması için teşvik politikaları etkin kullanılacak. Bu aşamada, KOBİ'lerin finansal kaynaklara ulaşım kabiliyeti önem taşıyor. Faktoring sektörü son dört yıldır müşteri sayısını hızla artırıyor, bundan KOBİ'ler faydalanıyor. Reel sektöre uygun maliyetlerle kaynak sunmamız için borçlanma maliyetimiz üzerindeki BSMV yükünün gözden geçirilmesi gerekir."



Dünya
27.11.2015
Kupür Sayısı: 12 Sayfa: 1/1

Finansal Kurumlar Birliği'nden Malatya'ya eğitim desteği

MALATYA-Finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörlerini tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB) ve Malatya Valiliği arasında imzalanan protokol kapsamında, merhum Malatya eski milletvekili Mevlüt Aslanoğlu'nun anısını yaşatmak üzere, 250 bin TL'lik yatırımla 2 Fen Lisesi'ne 2 kütüphane kazandırılacak. Malatya Valisi Süleyman Kamçı, Malatya İl Millî Eğitim Müdürü Ali Tatlı, FKB Başkan Yardımcısı Vahit Altun, FKB Yönetim Kurulu Üyesi Onur İzci ve FKB Genel Sekreteri Ahmet Candan'ın da katıldığı protokol töreninde konuşan FKB Başkanı Osman Zeki Özger, temsil ettikleri her 3 sektörde özellikle eğitim konusuna büyük önem verdiklerini belirleterek, "İmzalanan protokol vesilesiyle sadece sektörel sınırlar içinde değil, toplumsal düzeyde de eğitime katkı sunmaktan mutluluk duyduk" dedi.

Halkın Gazetesi Sonsöz
28.11.2015
Kupür Sayısı: 2 Sayfa: 1/1

Bu yatırım bizi çok sevindirdi

Kurulacak 2 kütüphaneye eski Malatya Milletvekili rahmetli Mevlüt Aslanoğlu'nun adının verilecek olması ailesini mutlu etti.

Finansal Kiralama Faktoring ile Finansman Şirketler Birliği (Finansal Kurumlar Birliği) tarafından Mevlüt Aslanoğlu'nun anısını yaşatma adına Malatya'da 2 Fen Lisesi'ne 250 bin TL tutarında 2 adet kütüphane yaptırılacak. Kütüphanelerin yapılması için imzalanan protokolün ardından yazılı açıklamada bulunan Mevlüt Aslanoğlu'nun oğlu Erdem Aslanoğlu Malatya Fen Lisesi'ne 2 adet kütüphane yapılacağını ve kütüphanelere babası Mevlüt Aslanoğlu'nun isminin verileceğini kaydederek, böyle bir kararın alınmasından dolayı son derece memnun olduklarını dile getirdi.

Babası Mevlüt Aslanoğlu'nun iyi bir Malatya sevdalısı olduğunu aktaran Erdem Aslanoğlu, "Babam Malatya'yı çok severdi. Onun ilk önceliği her zaman Malatya'ydı. Malatya'nın sorunlarıyla yakından ilgilenir, dertleriyle dertlenir-



di. Finansal Kiralama Faktoring ve Finansman Şirketler Birliği tarafından rahmetli babamın adının verileceği iki kütüphane kurulacağını duyduğumda çok mutlu oldum. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özğür ve Malatya Valimiz Süleyman konuştu.

Aslanoğlu, babasının eğitime büyük önem verdiğini ifade ederek, "Eğitim onun önceliğiydi. Malatya'da eğitim adına yaptıklarını, bütün Malatyalılar bilir ve takdir ederdi. Bu noktada kütüphanelere babamın isminin verilmesinden dolayı çok mutlu oldum. Bu yatırımın özellikle eğitimle ilgili olması ve babamın isminin verilmesi bizleri oldukça gururlandırdı" dedi. (İHA)

Malatya Bu Sabah

28.11.2015

Kupür Sayısı: 6 Sayfa: 2/2

Aslanoğlu: Bu yatırım bizi çok sevindirdi

Malatya'da kurulacak iki kütüphaneye Malatya eski milletvekili rahmetli Mevlüt Aslanoğlu'nun adının verilecek olması ailesini mutlu etti. Mevlüt Aslanoğlu'nun oğlu Erdem Aslanoğlu, "Bu yatırım bizi çok sevindirdi" dedi.



Finansal Kiralama Faktoring ile Finansman Şirketler Birliği (Finansal Kurumlar Birliği) tarafından Mevlüt Aslanoğlu'nun anısını yaşatma adına Malatya'da iki fen lisesine 250 bin TL tutarında 2 adet kütüphane yapılacaktır. Kütüphanelerin yapılması için imzalanan protokolün ardından yazılı bir açıklama yapan Mevlüt Aslanoğlu'nun oğlu Erdem Aslanoğlu Malatya Fen Lisesi ile Malatya Fethi Gemuhluoğlu Fen Lisesi'ne Z Tipi kütüphane yapılacağını ve kütüphanelere babası Mevlüt Aslanoğlu'nun isminin verileceğini kaydederek, böyle bir kararın alınmasından dolayı son derece memnun olduklarını dile getirdi.

"ONUN İLK ÖNCELİĞİ HER ZAMAN MALATYA'YDI"

Babası Mevlüt Aslanoğlu'nun iyi bir Malatya sevdalısı olduğunu ifade eden Erdem Aslanoğlu, "Babam Malatya'yı çok sevdi. Onun

ilk önceliği her zaman Malatya'ydı. Malatya'nın sorunlarıyla yakından ilgilenir, dertleriyle dertlenirdi. Finansal Kiralama Faktoring ve Finansman Şirketler Birliği tarafından rahmetli babamın adının verileceği iki kütüphane kurulacağını duyduğumda çok mutlu oldum. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özgür ve Malatya Valimiz Süleyman Kamçı'ya teşekkür ediyorum" diye konuştu.

"BİZLERİ GURURLANDIRDI"

Aslanoğlu, babasının eğitime büyük önem verdiğini ifade ederek, "Eğitim onun önceliğiydi. Malatya'da eğitim adına yaptıklarını, bütün Malatyalılar bilir ve takdir ederdi. Bu noktada kütüphanelere babamın isminin verilmesinden dolayı çok mutlu oldum. Bu yatırımın özellikle eğitimle ilgili olması ve babamın isminin verilmesi bizleri oldukça gururlandırdı" ifadelerine yer verdi. (İHA)

Malatya Görüş

28.11.2015

Kupür Sayısı: 2 Sayfa: 1/1

Aslanoğlu; "Bu yatırım bizi çok sevindirdi"

Malatya'da kurulacak 2 kütüphaneye Malatya eski Milletvekili rahmetli Mevlüt Aslanoğlu'nun adının verilecek olması ailesini mutlu etti.

Finansal Kiralama Faktoring ile Finansman Şirketler Birliği (Finansal Kurumlar Birliği) tarafından Mevlüt Aslanoğlu'nun anısını yaşatma adına Malatya'da 2 Fen Lisesi'ne 250 bin TL tutarında 2 adet kütüphane yapılacaktır. Kütüphanelerin yapılması için imzalanan protokolün ardından yazılı bir açıklama yapan Mevlüt Aslanoğlu'nun oğlu Erdem Aslanoğlu Malatya Fen Lisesi ile Malatya Fethi Gemuhluoğlu Fen Lisesi'ne Z Tipi kütüphane yapılacağını ve kütüphanelere babası Mevlüt Aslanoğlu'nun isminin verileceğini kaydederek, böyle bir kararın alınmasından dolayı son derece memnun olduklarını dile getirdi. Babası Mevlüt Aslanoğlu'nun iyi bir Malatya sevdalısı olduğunu ifade eden Erdem

Aslanoğlu, "Babam Malatya'yı çok sevdi. Onun ilk önceliği her zaman Malatya'ydı. Malatya'nın sorunlarıyla yakından ilgilenir, dertleriyle dertlenirdi. Finansal Kiralama Faktoring ve Finansman Şirketler Birliği tarafından rahmetli babamın adının verileceği iki kütüphane kurulacağını duyduğumda çok mutlu oldum. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özgür ve Malatya Valimiz Süleyman Kamçı'ya teşekkür ediyorum" diye konuştu. Aslanoğlu, babasının eğitime büyük önem verdiğini ifade ederek, "Eğitim onun önceliğiydi. Malatya'da eğitim adına yaptıklarını, bütün Malatyalılar bilir ve takdir ederdi. Bu noktada kütüphanelere babamın isminin verilmesinden dolayı çok mutlu oldum. Bu yatırımın özellikle eğitimle ilgili olması ve babamın isminin verilmesi bizleri oldukça gururlandırdı" ifadelerine yer verdi.(İHA)



Malatya Nethaber

28.11.2015

Kupür Sayısı: 3 Sayfa: 1/1

Yeni Malatya Gazetesi

28.11.2015

Kupür Sayısı: 7 Sayfa: 1/1

BU YATIRIM BİZİ SEVİNDİRDİ



Finansal Kiralama Faktoring ile Finansman Şirketler Birliği (Finansal Kurumlar Birliği) tarafından Mevlüt Aslanoğlu'nun anısını yaşatma adına Malatya'da 2 Fen Lisesi'ne 250 bin TL tutarında 2 adet kütüphane yapılacaktır. Kütüphanelerin yapılması için imzalanan protokolünün ardından yazılı bir açıklama yapan Mevlüt Aslanoğlu'nun oğlu Erdem Aslanoğlu Malatya Fen Lisesi ile Malatya Fethi Gemuhluoğlu Fen Lisesi'ne Z Tipi kütüphane yapılacağını ve kütüphanelere babası Mevlüt Aslanoğlu'nun isminin verileceğini kaydederek, böyle bir kararın alınmasından dolayı son derece memnun olduklarını dile getirdi. Babası Mevlüt Aslanoğlu'nun iyi bir Malatya sevdalısı olduğunu ifade eden Erdem Aslanoğlu, "Babam Malatya'yı çok severdi. Onun ilk önceliği her

zaman Malatya'ydı. Malatya'nın sorunlarıyla yakından ilgilenir, dertleriyle dertlenirdi. Finansal Kiralama Faktoring ve Finansman Şirketler Birliği tarafından rahmetli babamın adının verileceği iki kütüphane kurulacağını duyduğumda çok mutlu oldum. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özgür ve Malatya Valimiz Süleyman Kamçı'ya teşekkür ediyorum" diye konuştu. Aslanoğlu, babasının eğitime büyük önem verdiğini ifade ederek, "Eğitim onun önceliğiydi. Malatya'da eğitim adına yaptıklarını, bütün Malatyalılar bilir ve takdir ederdi. Bu noktada kütüphanelere babamın isminin verilmesinden dolayı çok mutlu oldum. Bu yatırımın özellikle eğitimle ilgili olması ve babamın isminin verilmesi bizleri oldukça gururlandırdı" ifadelerine yer verdi. İHA

Malatya'da kurulacak 2 kütüphaneye Malatya eski Milletvekili rahmetli Mevlüt Aslanoğlu'nun adının verilecek olması ailesini mutlu etti.

'Kütüphane' ismi açıklaması

Malatya'da kurulacak 2 kütüphaneye Malatya eski Milletvekili rahmetli Mevlüt Aslanoğlu'nun adının verilecek olması ailesini mutlu etti.

Finansal Kiralama Faktoring ile Finansman Şirketler Birliği (Finansal Kurumlar Birliği) tarafından Mevlüt Aslanoğlu'nun anısını yaşatma adına Malatya'da 2 Fen Lisesi'ne 250 bin TL tutarında 2 adet kütüphane yapılacaktır. Kütüphanelerin yapılması için imzalanan protokolünün ardından yazılı bir açıklama yapan Mevlüt Aslanoğlu'nun oğlu Erdem Aslanoğlu Malatya Fen Lisesi ile Malatya Fethi Gemuhluoğlu Fen Lisesi'ne Z Tipi kütüphane yapılacağını ve kütüphanelere babası Mevlüt Aslanoğlu'nun isminin verileceğini kaydederek, böyle bir kararın alınmasından dolayı son derece memnun olduklarını dile

getirdi. Babası Mevlüt Aslanoğlu'nun iyi bir Malatya sevdalısı olduğunu ifade eden Erdem Aslanoğlu,

"Babam Malatya'yı çok severdi. Onun ilk önceliği her zaman Malatya'ydı. Malatya'nın sorunlarıyla yakından ilgilenir, dertleriyle

dertlenirdi. Finansal Kiralama Faktoring ve Finansman Şirketler Birliği tarafından rahmetli babamın adının verileceği iki kütüphane kurulacağını duyduğumda çok mutlu oldum. Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özgür ve Malatya Valimiz Süleyman Kamçı'ya teşekkür ediyorum" diye konuştu. Aslanoğlu, babasının eğitime büyük önem verdiğini ifade ederek, "Eğitim onun önceliğiydi. Malatya'da eğitim adına yaptıklarını, bütün Malatyalılar bilir ve takdir ederdi. Bu noktada kütüphanelere babamın isminin verilmesinden dolayı çok mutlu oldum. Bu yatırımın özellikle eğitimle ilgili olması

ve babamın isminin verilmesi bizleri oldukça gururlandırdı" ifadelerine yer verdi. (İha)



Capital

01.12.2015

Kupür Sayısı: 274 Sayfa: 3/4

Böylece 2006 yılında BDDK kontrolü altına giren faktoring sektörü, ikinci değişim dalgasını yaşıyor.

Finans alanında en çok oyuncu sayısı ile dikkat çeken sektörde, yakın dönemde şirket sayısının kaçta kadar ineceği önemli bir soru işareti. Bu sorunun cevabı, doğal olarak pazarda dengeleri, oyuncuların hacimlerini ve rekabeti de etkileyecek.

KÂR DÜŞÜNDÜRÜYÖR

BDDK, sektördeki firmaların mali olarak kuvvetli olmasını istiyor. "Sektörün artık uyması gereken olmazsa olmaz kurallar var. Ayrıca faizlerin düşmesiyle kâr marjları da haliyle daraldı" diyen Strateji Faktoring Yönetim Kurulu Başkanı ve Finansal Kurumlar Birliği Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, birçok sermayedarın bu kurullarla yatıracağı sermayenin kârlılık oranlarının daha düşük olacağını düşünmüş olabileceğini vurguluyor.

"Bu yılın sonuna kadar artırılması gereken sermaye tutarı, oyuncuların karşılayamayacağı bir tutar de-

HÜLKİ
KARACOŞKUN
BULAK

ğil" diyerek görüşünü açıklayan TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, şirketlerin faaliyetlerinden vazgeçmesinin en büyük nedenini, kârlılığı sağlayacak yatırımları yapma istahlarının olmaması ve sektörde problemlerle kredilerdeki artış olarak görüyor. Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, bu şirketlerin karar alırken sektördeki kârlılık beklentilerinin ve sektörle ilgili çözülmesi beklenen konulara ilişkin öngörülerinin önemli rol oynayacağını düşünüyor.

Bu alanda da çıkma- kalma kararı, şirketin yakaladığı ölçeğe bağlı olarak alınıyor. Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, "Küçük hacimlerle çalışan firmalar, mali yapıları el verse dahi sermaye artışı yapmak istemeyebiliyor. Çünkü zorlu rekabet ve daralan kâr marjları, sektörde ancak belli büyüklüğün üzerinde plasman, hacim ve kârlılığı yakalamış ve bunu sürdürebilen firmaların yaşamasına olanak veriyor" şeklinde konuşuyor.

50 OYUNCU KALACAK

Peki bu durumda sektörde yakın gelecekte oyuncu sayısı kaçta incek? Burada sektörün yöneticilerinin farklı öngörülerini bulunuyor. Örneğin Garanti Faktoring Genel Müdürü Hülki Kara, bu yılın sonuna kadar sermaye zorunluluğu sınırının altındaki şirketlerinin bir kısmının sistemden çıkacağını, bir kısmının da potansiyel ortak adaylarıyla görüşüğünü duyduklarını aktarıyor. Kara, "Değişim sürecini daha önce geçirmiş gelişmiş ülkelere baktığımızda, oyuncu sayısının yüzde 10 azalabileceğini öngörüyoruz" diyor. Yani bu yılın sonuna kadar 6-7 oyuncu sektörü bırakabilir.

Kara'ya göre güçlü sermaye ve teknolojik altyapıya sahip olan büyükler ve uzmanlaşmış, kendilerine niş alanlar yaratmış küçük oyuncular sektörde yaşamaya devam edecek.

Strateji Faktoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman ise yılın sonuna kadar 3-4 firmanın daha sektörden çekilebileceğini düşünüyor. Yönetici, "Ama sonuç olarak oyuncu sayısı, 60'ın altına düşmez" diyor.

Burada önemli bir uyarı Finans Faktoring Genel

Capital

01.12.2015

Kupür Sayısı: 276 Sayfa: 4/4

Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian'dan geliyor. Ayvaz Bumedian, sektörden çıkışları sadece bu yıl ile sınırlı kalmayacağına vurgu yapıyor. "Önümüzdeki yıllarda birleşmeler olma ihtimalini göz önünde bulundurmalıyız" diyen Ayvaz Bumedian, verimlilik ve ölçek ekonomisi sebebiyle 2020'de sektörde oyuncu sayısının 50'nin altına düşeceği tahmininde bulunuyor. Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz da aynı fikirde: "Önümüzdeki dönemde faktoring sektöründe oyuncu sayısının 50 civarında olacağını düşünüyorum" diyor.

BÜYÜKLERE YARAYACAK

Tabii oyuncu sayısının azalması, sektörde rekabet ve pazar payı dağılımında önemli bir etki yapacak. Asıl soru, oyun dışında kalan faktoring şirketlerinin yaratdığı boşluğu kim dolduracak? Burada genel kanı, banka bağlantılı ve büyük işlem hacmine sahip şirketlerin bu sahipsiz kalan müşterileri de kendi portföylerine katacağı yönünde.

Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, sektörün daha çok mevcut firmaların öncülüğünde büyüyeceğini tahmininde bulunuyor. "Faaliyetlerine son veren firmalar, sektörde görece küçük pay sahibi olduklarından, pazar yine büyük ve orta ölçekli firmaların rekabetiyle şekillenecek. Etkin risk analizi ve kredi politikaları geliştirmiş faktoring şirketleri gelecek dönemde rekabete yön verecek" diyen Yılmaz, pazar paylarında da buna paralel yükselmeler görülebileceğine dikkat çekiyor.

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hülki Kara, sektörden çıkışların artması durumunda mevcut şirketlerin ölçek etkisiyle pozitif etkileneceğinin altını çiziyor. Kara, "Çıkan oyuncuların yerini, müşterilerin alışkanlıkları nedeniyle ilk aşamada bağımsız ve orta ya da küçük ölçekteki faktoring şirketleri doldurur. Büyük oyuncuların pazar paylarındaki değişimler, yaratıkları yeni ürün ve çözümlerle pastayı ve müşteri sayısını artırma kapasitelerinde gizli" diye konuşuyor.

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, pazarda ürün bazında bir ayrışma olacağı fikrinde: "Oyuncular ister banka sahipli ister bağımsız olsun aynı pazarlara hitap ediyor. Tek fark uluslararası faktoring işlemlerinde, bu hizmeti banka sahipli veya büyük faktoring şirketleri vermeyi tercih ediyor. Sektörden bu yıl çıkan faktoring şirketlerine baktığımızda yaratılan boşluk özellikle yurtiçi işlemlerde olacak. Sonuç olarak bu şirketlerin yerini sektörün tüm oyuncular doldurabilir."

YABANCILAR GELECEK

Yaşanacak bu değişim, Türkiye pazarına girmek isteyen yabancı şirketler için de yeni fırsatlar doğuruyor. Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, Finansal Kurumlar Birliği'nin kurulması, yeni yasal düzenlemelerle sadece faktoringe değil tüm banka

"İHRACAT FAKTORİNGİNDE BÜYÜME HEDEFLİYORUZ"

ZAFER ATAMAN

STRATEJİ FAKTORİNG YÖNETİM KURULU BAŞKANI

2016, DAHA İYİ OLACAK 2016 yılında önemli bir iç ve dış elken olmazsa yüzde 15-20 bandında büyüyeceğimizi tahmin ediyoruz. 2015 yılını yüzde 15 büyüme seviyesinde kapatacağımızı umuyoruz.



2015 yılının seçim yılı olması nedeniyle büyüme hedeflerimiz istenilen seviyede olmasa da kötü bir yıl geçirdiğimiz de söylenemez. 2016 yılının bunun bir basamak üstünde olması normal olacak. Ancak kötü olacaklar, sistemde artmış durumda. Tabii bu durumdan faktoring sektörü de pay alıyor. 2016'yı değindiğim şekilde tamamlayabilirsek,

sektörde yaklaşık 150 Milyar TL'lik bir işlem hacmi ve 35-36 Milyar TL'lik bir faktoring alacağına ulaşacağımızı varsayıyoruz.

HEDEFLER Sektörde müşteri sayımız da 100 bini geçti. Bu sayının 2016 sonunda büyümemize paralel artacağını umuyoruz. Strateji Faktoring olarak öncelikle ihracat işlemlerinde büyümeyi hedefliyoruz. TL pazarında da büyüme hedefimiz var ama öncelik ihracat işlemlerinde olacak. Buradaki hedefimiz 240 milyon Euro olacak. Bu konuda ciro ve bilgi olarak da tecrübeli bir şirketiz. İhracat faktoringinde garantili işlemler yaptığımız için bir yandan alıcı garantisini sağlarken bir yandan da rekabetçi fiyat verebiliyoruz.

dışı finansman alanına yabancı ilginin oluştuğunu belirtiyor. Bulak, "Ayrıca Merkezi Fatura Kaydı Sistemi'nin hayata geçmesi, Türk Eximbank'la koordineli reeskont kredisinin kullanılması gibi uygulamalar faktoring sektörünü daha cazip hale getirdi" diye konuşuyor. Bulak'a göre tedarikçi firmaların önünü açacak düzenlemeler yapılırsa yabancıların sektöre yatırım istahları artacak.

Zafer Ataman, sektörün tedarik zinciri finansmanı, alacak yönetimi gibi konularda teknolojik gelişmeleri kullanarak daha büyük iş hacimlerine talip olmasıyla yabancı sermayeyi çekebileceğini düşünüyor. **■**

"2016'DA YÜZDE 15 BÜYÜYECEĞİZ"

ÖZGE YILMAZ / FİBA FAKTORİNG GENEL MÜDÜRÜ

HEDEF Sağlıklı, tabana yayılan, iyi analiz edilmiş plasman yapısı ve sürdürülebilir kârlılık her zaman için şirketimizin ana hedef. Ciro ve faktoring alacaklarımız, bu temel prensiple piyasa

dinamiklerine bağlı olarak artmaya devam ediyor. 2016 için yüzde 15 dolayında büyüme bekliyoruz.

ÖNCELİK Büyümede önceliğimiz, KOBİ segmenti. Halihazırda müşterilerimizin yüzde 80'inden fazlasını oluşturan KOBİ'lerin toplam plasman içindeki payı yüzde 30'a ulaştı. Hedefimiz, 2016 yılında

bu artışın devam ettirmek. İhracat faktoringi ve tedarikçi finansmanı büyümek istediğimiz ana ürün grupları.

DESTEK Faktoring firmalarının, bu yıl itibarıyla müşterilerine, TCMB Kaynaklı İhracat Reeskont Kredisi kullanılabilecek olmasıyla ürün yelpazemiz daha da zenginleşti. Tedarikçi firmalara, alacaklarının vadesini beklemeden tahsilat imkanı sunan tedarikçi finansmanı ile de firmaların nakit akışlarını etkin bir şekilde programlayarak likiditelerini kontrol altında tutmaları için destek oluyoruz.

lığı önemini koruyacak. Dijital mecraların da yardımıyla müşterilere has ürün ve çözümler de gündeme girdi. Finansal çözümler arttıkça bankalar birer markete dönüşüyorlar. Bu da yeni bir iş modeli oluyor. Yeni model müşteri eğilimlerine göre dönüşüyor. Finansal hizmetlerden katmadeğer yaratmak öne çıkıyor.

Alternatif ürün talebi sunulan ürünü çeşitlendiriyor. Banka subelerinden, sadece bankacılık ürünleri değil dolaylı ve ücretsiz hizmetler de alınabiliyor. Bankalar, bu hizmetleri müşterilerine katmadeğer yaratacak şekilde ve onlarla olan iletişimlerini geliştirme stratejisine oturtuyorlar.

Bankalar, kredi ve birikim çözümleri, para yönetim araçları, farklı online ve mobil bankacılık platformları ile müşterilerine hem kısa, hem uzun vadeli finansal planları için çok yönlü hizmet içeren bir uygulama sunuyor. Bu noktada, müşteri ile olan özel ilişkilerin yoğunlaşması özelleştirilmiş ürünlerin kurgulanmasını da kolaylaştırıyor.

Kısaca işletmelere finansal çözümler sunan kaynaklar artık banka dışı hızla gelişen bir rekabet ortamı doğuyor.

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri, belirsizliği es geçti

Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), 2015 yılının ilk 9 aylık dönemi itibarıyla her üç sektöre ait konsolide verileri açıkladı.

Konsolide verilere göre üç sektörün 2015'in ilk 9 ayında

2014'ün aynı dönemine kıyasla:

- Aktif toplamı yüzde 25.2 artışla 93 milyar 763 milyon TL'ye,
- İşlem hacmi yüzde 8.9 artışla 110 milyar 950 milyon TL'ye,
- Faaliyet konusu alacakları yüzde 23.4 artışla 83 milyar 440 milyon TL'ye,
- Özkaynak büyüklüğü yüzde 11.8 artışla 13 milyar 19 milyon TL'ye,
- Net karı ise yüzde 16.7 artışla 1 milyar 349 milyon TL'ye yükseldi.

2015 yılının ilk 3 çeyreğine ait konsolide verilere ilişkin değerlendirmelerde bulunan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, finansal piyasalardaki dalgalanmalar, yurtdışındaki belirsizlikler ve ülkemizin de bugün olarak etkilendiği bölgesel jeopolitik sorunlara rağmen FKB üyesi şirketlerin reel sektörü desteklemeye devam ettiklerini; risk yönetimi anlayışlarını koruyarak büyümeyi sürdürdüklerini söyledi.

Belirsizlik sürecini başarıyla geride bırakan finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri sektörlerinin güçlü, sürdürülebilir ve dengeli büyüme için bütün paydaşlarıyla yakın bir iletişim içinde geleceğe umutla baktığını ifade eden Özger, "Finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinin 2014 yılında tek çatı altında toplamamızın ardından gerçekleştirdiğimiz çalışmaların meyvelerini yılın ilk 9 ayında toplamaya devam ettik. Birlik olarak önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla her üç sektörde de büyümenin devam edeceğine inanıyoruz" dedi. Özger, 69 faktoring şirketi, 28 finansal kiralama şirketi ve 13 finansman şirketi olduğunu, bu sektör-



de toplam 110 üye şirket ve 7 bin 162 çalışan bulunduğunu açıklıyor. Sektörün finans sektörü içindeki temsiline ilişkin de bilgi aktaran Özger, "Aktif büyüklüğüne göre yüzde 3.8, kullanılan finansman tutarına göre yüzde 5.3 ve GSMH içindeki paya göre ise yüzde 8.2 noktasındayız" dedi.

Sektördeki yapıları ayrı ayrı işlersek:

Finansal kiralamada 28 şirket, 1.485 çalışan, 140'ı aşan şube, 55 binin üzerinde müşteri bulunuyor. Finansal kiralama; dünya sıralamasında ise 21. sırada yer alıyor. Finansal kiralamanın toplam işlem hacmi 13 milyar TL, toplam aktif büyüklüğü yaklaşık 42 milyar TL, reel sektöre sağlanan finansman 37.5 milyar TL, bir önceki yıla göre aktif büyüklüğü büyüme oranı yüzde 31.7.

Türkiye'de faktoring şirket sayısı 69. Çalışan sayısı 4 bin 854, şube sayısı 382 ve 100 bine yakın müşteri bulunuyor. Faktoringin işlem hacmi 85 milyar TL iken aktif büyüklüğü ise 26 milyar TL'yi buluyor. Faktoringin reel sektöre sağladığı finansman 26.3 milyar TL. Faktoringin bir önceki yıla göre aktif büyüme oranı yüzde 5.4 seviyesinde.

Finansman şirketleri alanında rakamsal bilgilere gelirsek; 13 şirket faaliyet yürütüyor. İstihdam 823. 575 bini aşan müşterisi bulunuyor, aktif büyüklüğü ise 25.5 milyar TL. İşlem hacmi 13 milyar TL, sağlanan finansman 21.6 milyar TL, bir önceki yıla göre aktif büyüme oranı ise yüzde 41.3 civarında.

TAYSAD ve Türk Eximbank işbirliğiyle Sigorta Semineri

İSTANBUL-Finansal Kurumlar Birliği, TAYSAD ve Türk Eximbank işbirliğiyle düzenlenen 'İhracatın Finansmanı ve Sigorta Semineri' 30 Kasım Pazartesi günü gerçekleşti. Seminerde, katılımcılara kendi öz kaynaklarının yanı sıra dış kaynak bulma ve son günlerde özellikle otomotiv sektöründe önemi daha da artan mali mesuliyet - geri çağırma ve Garanti Sigortası'na yönelik işbirliği modeli tanıtıldı.

Seminerde açılış konuşmasını yapan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger: "Finansal çözüm merkezi olarak tanımladığımız finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerimiz tarafından KOBİ'lerin ve ihracatçıların desteklenmesinin önemine inanıyoruz" dedi. Taahhüt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Başkanı Dr. Mehmet Dudaroğlu, Eximbank Genel Müdür Yardımcısı ve yetkilileri, TAYSAD üyeleri, Finansal Kurumlar Birliği ile faktoring ve finansal kiralama şirketlerinin temsilcilerinin katılımıyla gerçekleşen seminerde açılış konuşmasını yapan Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Osman Zeki Özger, finansal kiralama ürünleri, yurtiçi ve ihracat faktoring ürünlerini anlattı. Konuşmasında Finansal Kurumlar Birliği'nin KOBİ'leri ve ihracatçıları desteklediğine dikkat çeken Özger; KOBİ'lerin işsizliğin azaltılmasında ve yeni istihdam alanlarının yaratılmasında oynadıkları rolleri, dengeli ekonomik ve sosyal kalkınma-

nın sağlanması ve sürdürülmesine yaptıkları olumlu katkıları ile ülke ekonomisinin genel performansında önemli bir role sahip olduklarını belirtti.

Finansman sağlayan ürünlerle hizmet vereceğiz

Özger: "FKB olarak, finansal kiralama ile yatırımları, faktoring ile ticareti, finansman şirketleri tarafıyla da ağırlıklı otomotiv olmak üzere emtia alımlarını finanse ediyoruz. 'Finansal çözüm merkezi' olarak tanımladığımız sektörlerimiz faktoring ve finansal kiralamanın önemine inanıyor ve otomotiv yan sanayi üretiminin %65'ini, ihracatının da

%70'ini gerçekleştiren değerli TAYSAD üyelerine iki ürünümüzü tanıtmaktan memnuniyet duyuyoruz. Eylül sonu itibarıyla; %16 artan araç üretimine destek veren TAYSAD üyelerine yatırımları finanse eden finansal kiralama ile kaynak yaratmaktan, yine otomotiv sanayinin ihracatındaki %9'luk artışa destek veren firmalara; teminatsız mal mukabili ihracat işlemlerini teminat altına alan, tahsilatı takip eden ve finansman sağlayan faktoring ürünleri ile hizmet vermek arzusundayız" dedi.

TAYSAD Başkanı Dr. Mehmet Dudaroğlu, "Ülke genelinde tüm iş dünyamızın ve sektör özelinde otomotiv tedarik sanayimizin, özellikle asgari ücretin de artışıyla birlikte, 2016 yılına ek maliyetlerle başlayacağını görmekteyiz. İş dünyasının üzerindeki mali yüklerin artması, finansman araçlarının da daha etkin şekilde kullanılmasını zorunlu kılıyor" dedi. Üretimimizin %70'ini ihraç eden Türk otomotiv tedarik sanayinin, finansal kaynaklara erişiminin kolaylaştırılması gerektiğine vurgu yapan TAYSAD Başkanı, "FKB ve Eximbank işbirliğiyle düzenlenen bu seminer ile firmalarımızın yararlanabilecekleri alternatif finansman kaynaklarının ve bu alanlardaki yeniliklerin aktarılmasına imkan sağladık. Öte yandan, özellikle son günlerde önemi daha da artan Mali Mesuliyet ve Sorumluluk Sigortaları hakkında da bilgi paylaşımının yapıldığı seminere destek veren tüm kurumlara teşekkür ederim" diye konuştu.



SABAH

Sabah

17.12.2015

Kupür Sayısı: 12 Sayfa: 1/1

Hulki
Kara

Garanti Factoring'e "Yılın En İyisi" ödülü

GARANTİ Factoring, bağımsız finansal yayın kuruluşlarından Global Banking & Finance Review tarafından 2015'te "Türkiye'nin En İyi Factoring Şirketi" seçildi. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara factoring piyasasının son yıllarda hızlı büyüdüğünü belirterek, sektörün en eski oyuncularından olduklarını ifade etti.

Kara, "Finansal Kurumlar Birliği'nin verilerine göre 2014 ve 2015'in ilk yarısı itibarıyla sektörün en yüksek factoring alacağı portföyüne sahip, aktif büyüklükte pazar lideri olan şirketiz" dedi.

Hürriyet

Hürriyet

24.12.2015

Kupür Sayısı: 12 Sayfa: 1/1

500 bin KOBİ'ye hizmet veren factoring şirketleri, hükümetin ekonomide açıkladığı eylem planından ümitli. Factoringciler, vergisel sorunların çözümü halinde daha çok işletmeye finansman sağlayacaklarını söylüyor.

EYLEM PLANI UMUT OLDU

HÜKÜMETİN ekonomide açıkladığı eylem planı, başta factoring olmak üzere küçük ve orta boy işletmeleri fonlayan finansman şirketlerinin de yüzünü güldürdü. Yaklaşık 500 bin KOBİ'ye hizmet veren factoringciler, reel sektöre yönelik alınacak tedbirlerin faktörün pazarını büyüteceğini söylüyor.

TEB Factoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, factoring şirketlerinin 100 bin KOBİ'ye hizmet verdiğini belirterek, "Müşterilerimizin borçlularını da dikkate alırsak, 500 bin KOBİ demek oluyor ki, bu ciddi bir rakam. Bu, hem factoringin KOBİ'ler için hem de KOBİ'lerin factoring sektörü için önemli olduğunu gösteriyor" dedi.

FINANSMAN ARTACAK

Eylem paketinin genel olarak ekonomik hayata canlılık getireceğini ifade eden Baydar, şunları söyledi: "Destek verilen kitlelere sağlayacağı faydanın yanı sıra, bu kitlelerin birbirleriyle etkileşim içinde olduğu ekonominin bütününde, zincirleme bir etki de olacaktır. KOBİ'lerle daha içli dışlı olmamız sebebiyle, bizi de olumlu etkileyecektir" dedi.

İş Factoring Genel Müdürü Onur İzci, eylem planının gerek KOBİ, gerekse daha küçük ölçekteki mikro işletmelerin üretim ve satışlarını destekleyecek teşvikler içerdiğini vurgulayarak, "Firmaların büyümesi için tetikleyici olacağını, bizden talep edilecek finansmanın artmasına da katkı sağlayacağını düşünüyorum. Açıklanan tedbirler üretici sektörlerin canlanmasına katkı sağlayacağı için factoringin işlem hacmine de olumlu yansıtacaktır" dedi.



Büyüme devam edecek

FINANSAL Kurumlar Birliği Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, eylem planının ekonomiye önemli açılımlar getireceğini belirterek, şunları söyledi: Sektörümüzün de bu konuda önemli kazanımları olacak. Üretim, ticaret arttıkça sektörümüz de büyümeye devam edecek. Bilhassa eylem planında belirli süre için

hedeflerin konması önemli. Ekonomi, finans ve ticaret alanlarında yapılacak reformların direkt ya da dolaylı faydası olacak. Ayrıca, vergi konularında reform; eylem planında geniş yer buluyor. Sektörümüz için maliyeti arttıran vergi yüklerinin ortadan kalkması lazım. KOBİ tabanlı bir müşteri portföyüne hitap eden sektörümüz için karşılıkların istisna edilmesi, harç muafiyetleri ve çifte BSMV konusu sektörümüz açısından çok önemli."

Vergisel çözüm bekliyoruz

İş Factoring Genel Müdürü Onur İzci, factoringte rekabet eşitliğini bozan mevcut vergisel sıkıntılara çözüm bekladıklarını belirterek, şunları söyledi: "Factoring şirketleri şüpheli hale gelen alacakları için ayırdıkları karşılıkları, kurumlar vergisinden indirmiyor. Yurtdışından kullandıkları ihracatın finansmanı

haricindeki krediler için anapara üzerinden binde beş ile yüzde üç arasında KKDF ödüyor. Bankalardan alıp kullandırdığı krediler için, hem bankaya yüzde 5 BSMV ödüyor, müşterisine de aynı oranda BSMV yansıtıyor. Bunlar, KOBİ'lerin finansmana erişimine sağladığı kayda değer katkının yanı sıra, kayıt dışı ekonominin kayıt altına alınmasında da önemli bir fonksiyonu olan faktoringin, istenilen büyüklüklere ulaşmasını, kullandırdığı kredilerin maliyetini olumsuz etkiliyor."



Rusya etkilemedi

TEB Factoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, azalan ihracata rağmen, şunları söyledi: "Alınan kararların ihracata olumlu katkısı olacak. Ancak, ihracatta belki de beklenen büyüklükte bir etki gözlemlenemeyebilir. Örneğin, Rusya ile yaşanan gelişmeler sonucu önemli yara alması beklenen ihracat rakamımız, alınan tedbirlerle bunun üstesinden gelebilecek mi, zaman gösterecek. İhracatçılarımız, bugüne kadar esnekliklerini her zaman gösterdiler. Factoring, başta ülke riski olmak üzere çeşitli sebeplerle bugüne kadar Rusya'da ihracatçılarımıza yeterli kadar destek olamıyordu. Bu sebeple sektörümüzün spesifik olarak Rusya krizinden çok fazla etkileneceğini düşünmüyorum. Tabii ki, Rusya ile iş yapan müşterilerimiz, negatif yönde etkilendikçe kısa vadede bize de yansıtacaktır."

Hürriyet

Hürriyet Almanya
24.12.2015
Kupür Sayısı: 9 Sayfa: 1/1

DÜNYA

Dünya
26.12.2015
Kupür Sayısı: 5 Sayfa: 1/1

EYLEM PLANI UMUT OLDU

500 bin KOBİ'ye hizmet veren faktoring şirketleri, hükümetin, ekonomide açıkladığı eylem planından ümitli. Faktoringciler, vergisel sorunların çözümü halinde daha çok işletmeye finansman sağlayacaklarını söylüyor.



HÜKÜMETİN ekonomide açıkladığı eylem planı, başta faktoring olmak üzere küçük ve orta boy işletmeleri fonlayan finansman şirketlerinin de yüzünü güldürdü. Yaklaşık 500 bin KOBİ'ye hizmet veren faktoringciler, reel sektöre yönelik alınacak tedbirlerin faktörün pazanını büyüteceğini söylüyor.

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoring şirketlerinin 100 bin KOBİ'ye hizmet verdiğini belirterek, "Müşterilerimizin borçlularını da dikkate alırsak, 500 bin KOBİ demek oluyor ki, bu ciddi bir rakam. Bu, hem faktoringin KOBİ'ler için hem de KOBİ'lerin faktoring sektörü için önemli olduğunu gösteriyor" dedi.

FINANSMAN ARTACAK

Eylem paketinin genel olarak ekonomik hayata canlılık getireceğini ifade eden Baydar, şunları söyledi: "Destek verilen kitlelere sağlayacağı faydanın yanı sıra, bu kitlelerin birbirleriyle etkileşim içinde olduğu ekonominin bütününde, zincirleme bir etki de olacaktır. KOBİ'lerle daha içli dışlı olmamız sebebiyle, bizi de olumlu etkileyecektir" dedi.

İş Faktoring Genel Müdürü Onur İzci, eylem planının gerek KOBİ, gerekse daha küçük ölçekteki mikro işletmelerin üretim ve satışlarını destekleyecek teşvikler içerdiğini vurgulayarak, "Firmaların büyümesi için tetikleyici olacağını, bizden talep edilecek finansmanın artmasına da katkı sağlayacağını düşünüyorum. Açıklanan tedbirler üretici sektörlerin canlanmasına katkı sağlayacağı için faktoringin işlem hacmine de olumlu yansıtacaktır" dedi.

Büyüme devam edecek



Zafer Ataman

FINANSAL Kurumlar Birliği Baskan Yardimcisi Zafer Ataman, eylem planının ekonomiye önemli acilimler getireceğini belirterek, sunları söyledi: Sektörümüzün de bu konuda önemli kazanımları olacak. Üretim, ticaret arttıkça sektörümüz de büyümeye devam edecek. Bilhassa eylem planında belirli süre için hedeflerin konması önemli. Ekonomi, finans ve ticaret alanlarında yapılacak reformların direkt ya da dolaylı faydası olacak. Ayrıca, vergi konularında reform, eylem planında geniş yer buluyor. Sektörümüz için maliyeti arttıran vergi yüklerinin ortadan kalkması lazım. KOBİ tabanlı bir müşteri portföyüne hitap eden sektörümüz için karşılıkların istisna edilmesi, harc muafiyetleri ve cifte BSMV konusu sektörümüz açısından çok önemli."

Vergisel çözüm bekliyoruz



Onur İzci

İş Faktoring Genel Müdürü Onur İzci, faktoringte rekabet esitliğini bozan mevcut vergisel sıkıntılara çözüm belediklerini belirterek, sunları söyledi: "Faktoring şirketleri şüpheli hale gelen alacakları için ayırdıkları karşılıkları, kurumlar vergisinden indiremiyor. Yurtdışından kullandıkları ihracatın finansmanı haricindeki krediler için anapara üzerinden binde beş ile yüzde üç arasında KKDF ödüyor. Bankalardan alıp kullandığı krediler için, hem bankaya yüzde 5 BSMV ödüyor, müşterisine de aynı oranda BSMV yansıyor. Bunlar, KOBİ'lerin finansmana erişimine sağladığı kayda değer katkının yanı sıra, kayıt dışı ekonominin kayıt altına alınmasında da önemli bir fonksiyonu olan faktoringin, istenilen büyüklüklere ulaşmasını, kullandığı kredilerin maliyetini olumsuz etkiliyor."

SERTİFİKA PROGRAMI DÜZENLENDİ

FKB sektör çalışanlarını eğitiyor

Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB), finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri sektörlerinde mesleki gelişimin desteklenmesi amacıyla Marmara Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi (MÜSEM) işbirliğinde düzenlediği 'Finansal Kurumlarda Temel Uzmanlık' sertifika programının ikincisi tamamlandı. Üç sektörden toplam 18 katılımcı, Marmara Üniversitesi'nin öğretim üyeleri ile birlikte finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden, gönüllü sektör profesyonellerinden hukuk, türev işlem-

leri, kredi riski yönetimi başta olmak üzere 17 farklı başlık altında eğitimler aldılar. Toplam 108 saatlik yoğun mesleki eğitim sonrasında katılımcılar, sertifikalarını BDDK Başkanı Mehmet Ali Akben'in elinden aldılar. Sertifika ödül töreninde konuşan Akben, "Bugün teknoloji pek çok şeyi yapabilir ancak strateji geliştirmek finans sektöründeki biz profesyonellerin işidir. Bu nedenle insan kaynağına yönelik yapılan yatırımları her zaman destekliyoruz. Bu gibi eğitimlerin süreklilik kazanmasını temenni ediyoruz" dedi.

PARA

Para
27.12.2015
Kupür Sayısı: 46 Sayfa: 8/24



2016 Patronların ve yöneticilerin gözünden

Tedarik finansmanına odaklanacak

Factoring sektöründe 2015 içerisinde inşaat, tekstil, metal sanayi, toptan ve perakende ticaret, makine, enerji, lojistik alanlarının ön plana çıktığını gördük. Factoringin bu alanların öncülüğünde 2016'da da yüzde 10 seviyesinde büyümesini bekliyoruz. 2016 ayrıca ihracat ve tedarikçi finansmanına önem verilen bir yıl olacak. Bugüne kadar KOBİ'ler, hacim ve mali yapısı güçlü akıcılara yaptıkları vadeli satış karşılığında çek senet alamadıkları için finansman kaynaklarına ulaşmak



Coşkun BULAK / Yapı Kredi Factoring Genel Müdürü

istediklerinde bu enstrümanları teminat olarak sunamıyorlardı. Tedarikçi finansmanı sayesinde KOBİ'ler bu varlıklarına karşılık uygun maliyetli, hızlı ve esnek finansmana kavuşabilecekler. Firma olarak daha önce hiç factoring hizmetlerinden yararlanmamış KOBİ'leri factoringle tanıştırmaya amacıyla hareket ediyoruz. 2016'da bu doğrultuda çalışmalarımızı yürüteceğiz. Ayrıca ihracat ve yurtiçi tedarikçi ürünlerimizle ilgili çalışmalarımızı yoğunlaştıracağız.

"Diğer ülkelerden pozitif ayrışacağız"

Sektöre baktığımızda her sene, çeşitli ürün gruplarında değişiklik arz etse de, yüzde 15-20 arasında bir büyüme performansı gözleniyor. 2016 yılı bu ortalamamın altında kalsa da pozitif yönde büyüme kaydedecek. Biz de yine sektör ortalamasının üzerinde, yüzde 20-25 bandında bir büyüme hedefliyoruz. Yeni yılda da teknoloji yatırımlarımıza devam edip garantili yurtiçi işlemlerin yanında özellikle yurtdışı faktöriye daha fazla odaklanacağız.



Hulki KARA / Garantili Factoring Genel Müdürü

Yurtdışındaki gelişmeler 2016 yılının nasıl geçeceği konusunda ciddi bir öneme sahip. FED ve ECB'nin aldıkları kararlar bizim gibi ülkelere olan sermaye girişlerini etkileyebilecek nitelikte. 2016 yılı ülke olarak, aynı kulvarda olduğumuz diğer gelişmekte olan ülkelerden pozitif olarak ayrışmamız gereken bir yıl olacak. Bizim beklentimiz 2016 yılında ülke ekonomisindeki büyümenin yüzde 3, enflasyonun ise yüzde 8 civarında olacağı yönünde.

"Enerji sektörü öne çıkacak"

Leasing sektöründe son iki yılda devrim niteliğinde gelişmeler oldu. Yeni yasa ile yeni ürünler çıktı. Finansal Kurumlar Birliği kuruldu. Bu çalışmalarla birçok yeni imkân hayata geçti. İşlemlerde noter zorunluluğu kalktı. Bu hem maliyetlerde düşüşü hem de süreçlerin hızlanmasını sağladı. Daha küçük tutarlı işlemler de yapılabilir hale geldi, imzalanan sözleşme adetleri arttı. Sat-Geri Kirala ürünü sektörde sıklıkla yapılan ürün haline geldi. Bu nedenle 2016 yılında sektörün toplam işlem hacminin genel konjonktüre de



Özgür MARAŞ / Yapı Kredi Leasing Genel Müdürü

bağlı olarak geçen yıla oranla bir miktar daha yukarıda olacağını düşünüyoruz. Yapı Kredi Leasing olarak başarılı bir seneyi geride bırakıyoruz. 2015 Eylül sonu itibarıyla 1 milyar doların üzerinde yeni işlem hacmine ulaştık. Ayrıca pazar payımızı da yüzde 21.1'e çıkarıp liderliğimizi koruduk. 2300'e yakın firmanın yatırımına aracılık ettik. Yaklaşık 3 bin işlem gerçekleştirdik. 2016'da ayrıca özellikle enerji sektöründe daha fazla yatırımın finansmanının leasing ile karşılanacağını düşünüyoruz.

"Sektör de şüpheli alacak miktarı arttı"

Factoring sektörü açısından 2015 kolay bir yıl olmadı. Bazı şirketler sektörden çekildi. Birkaç şirketin de çekileceği yönünde beklentiler var. Sektörde şüpheli alacak miktarı arttı. Bunun da karlılık üzerine negatif etkileri var. Bu kapsamda yıllık büyümesi yüzde 20'ler seviyesinde olan factoring sektörünün 2016'yı yüzde 15 civarında büyüme ile kapatması hedefleniyor. Büyümenin daha çok ihracat işlemlerinden oluşmasını bekliyoruz. Strateji Factoring olarak biz de öncelikli



Zafer ATAMAN / Strateji Factoring Yön. Krl. Bşk / Finansal Kurumlar Birliği Başkan Yardımcısı

ihracat işlemlerinde yoğunlaşacağız. İhracat işlemlerindeki hedefimiz 225 milyon euro, yurtiçi işlemlerde ise 255 milyon TL olarak belirledik. Şirketimiz aynı zamanda önümüzdeki yıl altyapı yatırımlarına da devam edecek. 2016 yılına ilişkin Türkiye ekonomisi ile ilgili olarak tahmin yapabilmek için hükümet programının uygulanmasını bekliyoruz. Biz şu anda Orta vadeli Planda öngörülen beklentilere göre hareket ediyoruz. Buna göre büyüme hedefi yüzde 4 olarak düzeltildi, enflasyon ise yüzde 6.8 olarak öngörülüyor.

Yeni Akit

Yeni Akit
27.12.2015
Kupür Sayısı: 5 Sayfa: 1/1



Sertifikalarını BDDK Başkanı'ndan aldılar

Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB), finansal kiralama, factoring ve finansman şirketleri sektörlerinde mesleki gelişimin desteklenmesi amacıyla Marmara Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi (MÜSEM) işbirliğinde düzenlediği 'Finansal Kurumlarda Temel Uzmanlık' sertifika programının ikincisi tamamlandı.

STRATEJİ GELİŞTİRMEK PROFESYONEL İŞİ

Toplam 108 saatlik yoğun mesleki eğitim sonrasında katılımcılar, sertifikalarını BDDK Başkanı Mehmet Ali Akben'in elinden aldılar. Sertifika töreninde konuşan Akben, "Bugün teknoloji pek çok şeyi yapabilir ancak strateji geliştirmek finans sektöründeki biz profesyonellerin işidir. Bu nedenle insan kaynağına yönelik yapılan yatırımlar her zaman destekliyoruz. Bu gibi eğitimlerin süreklilik kazanmasını temenni ediyoruz" dedi.

Marmara Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi Müdürü Prof. Dr. Ahmet Yılmaz ise, eğitimlerin devam edeceğini; üçüncü programın Şubat 2016 itibarıyla başlayacağını belirtti. Törende konuşan Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger de, sektördeki bilgi ve beceri düzeyini arttırmak için bu eğitimleri sürdüreceklerinin altını çizdi.



Sabah Ek1

28.12.2015

Kupür Sayısı: 2 Sayfa: 1/1



Banka dışı finans 2023'e kilitlendi

FKB Başkanı Osman Zeki Özger, 333 milyar liralık 2023 hedefine giden yolun, insan kaynağına yatırımdan geçtiğini bildirdi

FİNANSAL Kiralama, faktoring ve finansman şirketlerinden oluşan bankacılık dışı finans sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği (FKB), güçlü ekonomi hedefi doğrultusunda finansman kaynaklarının çeşitlendirilmesi için çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor. 2015 yılının 9 aylık döneminde işlem hacmini yüzde 8.7 artırarak 110.7 milyar liraya yükselten FKB, 2016 yılında da, gerek işlem hacmi gerekse net kâr açısından büyümeye odaklandı.

2 KAT BÜYÜME HEDEFİ

Bünyesindeki üç farklı sektörün, finans alanındaki yüzde 5.4'lük payının, gelişmiş ekonomilerde olduğu gibi yüzde 11'lere ulaşması için çalıştıklarını belirten Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Os-

man Zeki Özger, "Ülkemizin 2023 hedefleri çerçevesinde güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir sistem oluşturulmasına katkı sunmak amacıyla, finansal kiralama, faktoring ve finansman şirketleri olarak Türkiye ekonomisi için değer üretmeye devam edeceğiz" diye konuştu.

333 MİLYAR ZOR DEĞİL

2015 yılının yalnızca ilk yarısında KOBİ'ler ağırlıklı olmak üzere 730 bine yaklaşan müşteri sayısına ulaştıklarını belirten Özger, işlem hacminde 333 milyar liralık 2023 hedefine giden yolun, insan kaynağına yapılan yatırımdan geçtiğini bildirdi. Özger ayrıca KOSGEB ile yapılacak işbirlikleriyle 2023 yılına kadar 100 civarında etkinlik yapıp 2 bin 500 KOBİ'ye ulaşmak istediklerini söyledi.



BİRLİKTE KUVVET DOĞAR!

Türkiye'nin üç kuvvetli sektörü bir arada...
Yatırımı finanse eden **Finansal Kiralama**, Ticarete aracılık eden **Faktoring** ve
Mal-Hizmet alımını kolaylaştıran **Finansman Şirketleri** aynı çatı altında toplandı.