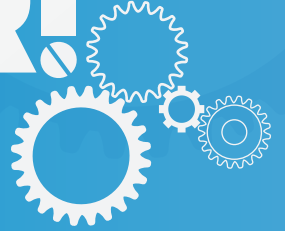


FAKTÖRİNG TİCARETİN ÇARKINI DÖNDÜRÜR!



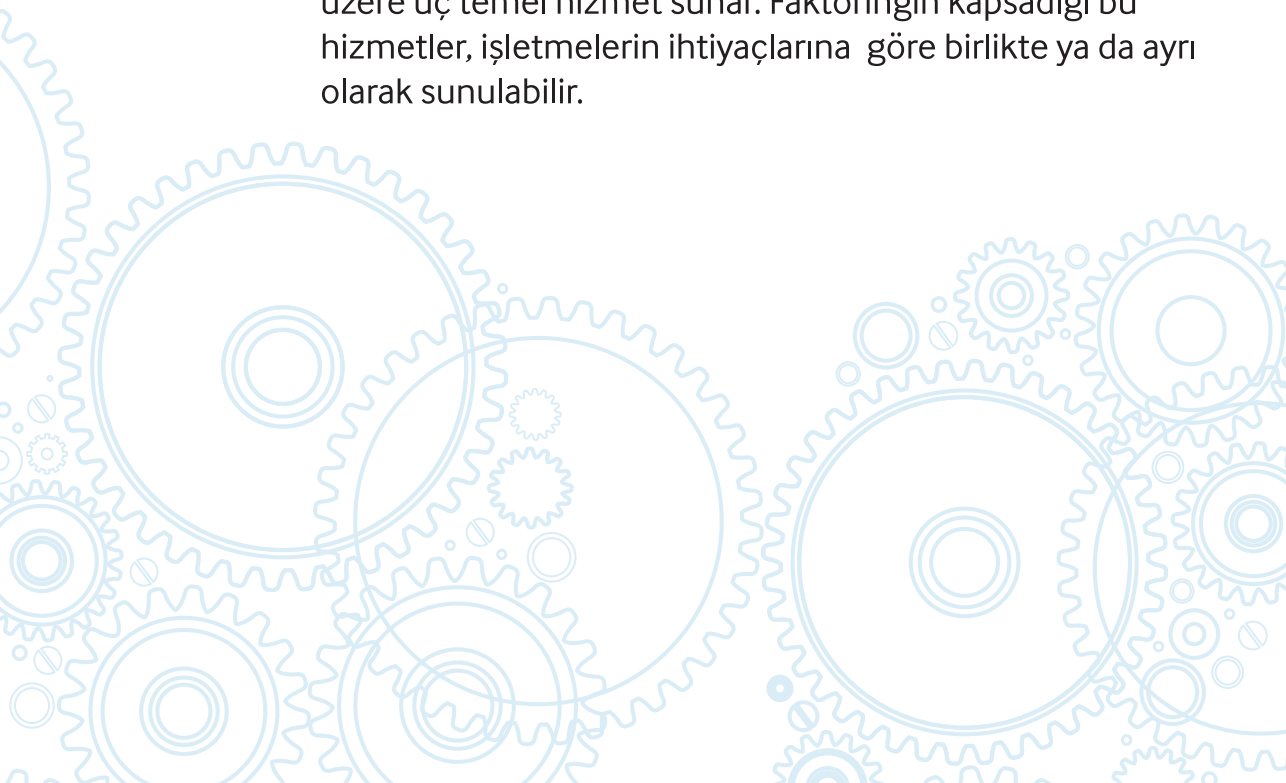


Factoring ile Ticarete Merhaba!

- Türkiye’de 1980’li yıllarda bankaların sunduğu bir hizmet olarak başlayan factoring sektörünün ilk şirketleri 1990 yılında kuruldu ve müşterilerine “merhaba” dedi.
- 2006 yılından itibaren Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu’nun gözetiminde hızla büyüyen factoring sektörü her zaman Türkiye ekonomisi için önemli bir katma değer yaratmayı hedefledi.
- 13.12.2012 tarihinde, 6361 sayılı Finansal Kiralama, Factoring ve Finansman Şirketleri Kanunu'nun yürürlüğe girmesinin ardından factoring sektörü daha iyi ve sağlam bir altyapıyla hizmet vermeye devam ediyor.
- Factoring şirketleri sundukları hizmetlerle firmalarının satışlarının ve karlarının artmasına yardımcı olur. Vadeli satış imkânı sağlayarak ticareti canlandırır. Üretimi artırır ve istihdam sürekliliğı sağlar.
- Factoring; dinamik yapısı sayesinde ticaretin çarklarının dönmesini sağlar, kaynak sıkıntısı yaşayan küçük ve orta ölçekli işletmelere destek verir. İç ve dış ticaret hacminin gelişmesine katkı sağlar, kayıtlı ekonomiyi destekler.

Faktoring Nedir?

- Faktoring, doğmuş ya da doğacak vadeli alacakların devri (temliki) ile işletmelerin bu alacaklarına karşılık finansman, tahsilat ve garanti hizmetlerinden en az birini sunan finansal bir enstrümandır.
- Faktoring, sunduğu hizmetler ile ticari alacakların finansal nedenlerden dolayı ödenememe riskini üstlenir, tahsilat işlemlerini takip eder, alacakları vadesinden önce nakde dönüştürür. Böylece işletmeler başka bir kaynağa gerek duymadan faktoringden elde ettikleri kaynakla düzenli nakit akışı sağlarlar.
- Faktoring şirketleri garanti, tahsilat ve finansman olmak üzere üç temel hizmet sunar. Faktoringin kapsadığı bu hizmetler, işletmelerin ihtiyaçlarına göre birlikte ya da ayrı olarak sunulabilir.



Faktoring Hizmetleri

- **Alacak Garantisi:** Faktoring şirketi, alıcı firmaların finansal nedenlerden dolayı ödeyememe riskini üstlenir. Satıcı firmanın vadeli satışlarından doğan alacaklarını garanti altına alır ve işletmelerin ticari risklerini azaltır. Faktoring, garanti vererek onayladığı limit dahilindeki satışların yüzde 100'ünü garanti altına alır.
- **Tahsilat:** Satıcı firmalar alacaklarını devrettiklerinde bu alacaklar, faktoring şirketinin alacağı haline dönüşür. Tahsilatı faktoring şirketi takip eder, tahsilat raporları hazırlar. Tahsilat takibini faktoring şirketine devreden işletmeler sürdürülebilir ve güvenli büyüme fırsatı yakalar.
- **Finansman:** Vadeli alacaklarını faktoring şirketine devreden satıcı firmalar, vadelerinden önce bu alacaklarının belli bir yüzdesini ön ödeme olarak kullanabilirler. Böylece alacakların nakde dönüşümü hızlanır ve işletmenin büyümesi için gerekli olan nakit herhangi bir dış kaynağa gerek olmadan, tamamen işletmenin en önemli cari aktifi olan alacaklardan elde edilmiş olur. Faktoring, satışlara bağlı olarak "satışlara paralel bir seviye" ile işletme sermayesi sağlar ve firmaların satın alım gücünü artırır.

Faktoring sayesinde ticaretin çarkı döner, işletmeler güvenle büyür.

Faktoring Nasıl İşler?

- Satıcı, alıcı ve faktor arasında gerçekleşen faktoring işlemlerinde; garanti, tahsilat ve finansman hizmetlerinin tümünü içeren Bildirimli Tam Hizmet Faktoring (Garantili ve Bildirimli Faktoring) hizmetidir.

Bu faktoring türünde,

- Satıcı, alıcıları için faktoring garantisini almak gerekli alıcı bilgilerini faktoring şirketine verir.
- Faktoring şirketi, bu bilgiler doğrultusunda araştırma yapar, her alıcı için belirlediği faktoring garanti limitini satıcıya bildirir.
- Satıcı ile yapılacak anlaşma sonucunda faktoring sözleşmesi imzalanır.
- Satıcı, limit verilen alıcılarına yaptığı satışlardan doğan alacakların tamamını faktoring şirketine devreder.
- Satıcıların ihtiyaçları ve talepleri doğrultusunda faktoring şirketi, satıcıya finansman limiti tahsis eder. Alacağın belli bir yüzdesini vadesinden önce müşterilerine ön ödeme olarak kullanır.
- Alacağın vadesi geldiğinde faktoring şirketi ödemeyi takip eder, alıcılar fatura borçlarını faktoring şirketi hesabına öder.

- Alıcı, alacak bedelini ödeyemediğinde; faktoring şirketi garanti hizmeti kapsamındaki alacak tutarından ön ödeme ve masrafları düşer, kalan tutarı satıcıya öder. Böylece nakit akış zinciri kopmadan ticaretin çarkları dönmeye devam eder.

Finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerinin tümünü içeren “Tam Hizmet Faktoringi” yöntemi dışında finansman ve tahsilat hizmetinin verildiği Rüculu Faktoring (Garantisiz Faktoring) türü de yurtiçinde yaygın olarak kullanılır.

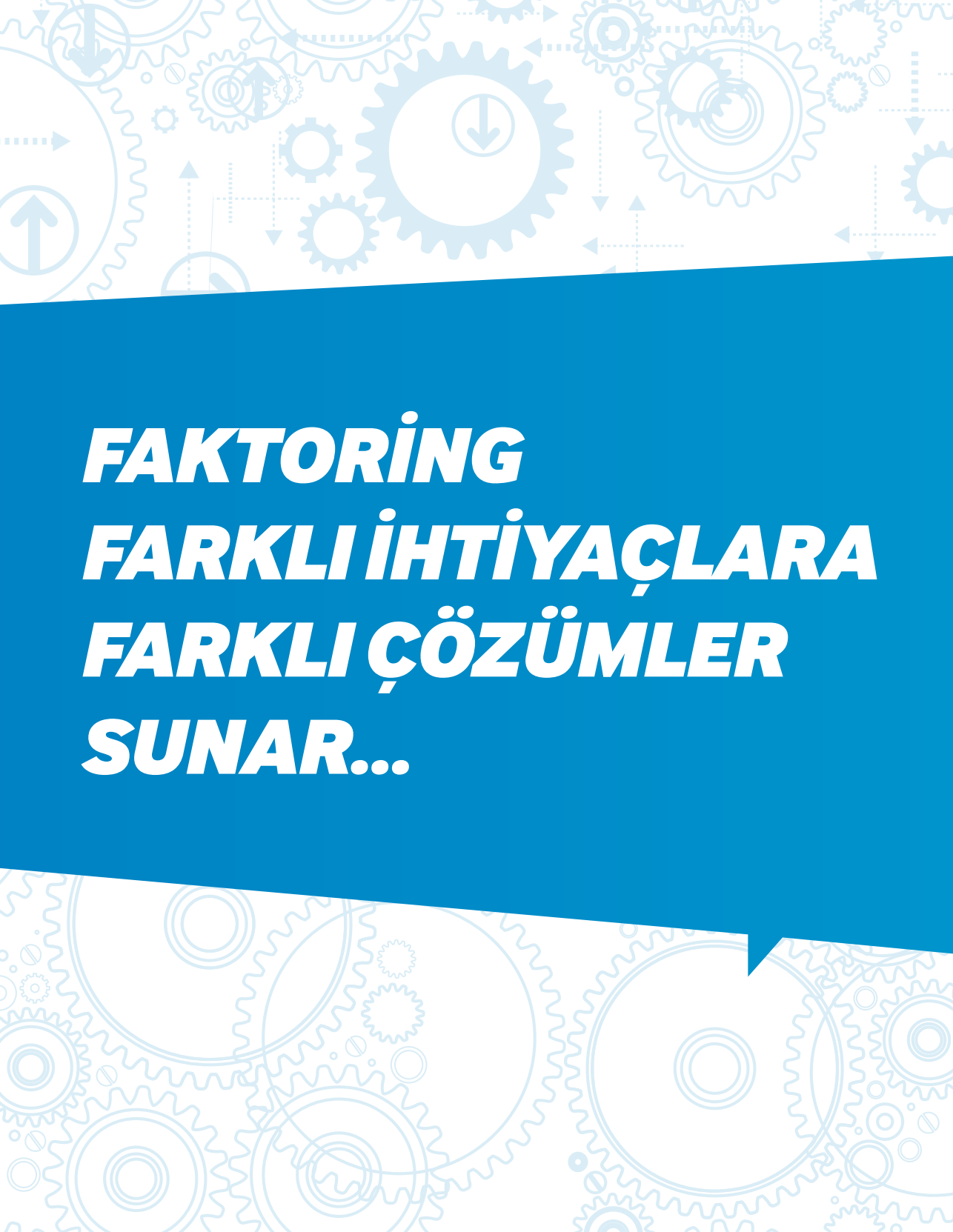
Uluslararası işlemlerde ise faktoring şirketleri garanti hizmetini yurtdışı muhabirleri aracılığıyla sağlar.





***FAKTORİNG
AVANTAJLARIYLA
İŞLER BÜYÜR...***

- Vadeli alacağını “faktor” a devredip nakde dönüştüren işletmeler, sürekli ve kesintisiz nakit akışı sağlar, hızlı ve kontrollü büyüme potansiyeli yakalar.
- Faktoring sayesinde bilançoda; alacaklar, stoklar ve ticari borçlar azalır, işletme sermayesi ve likidite artar.
- Faktoring finansmanı ile peşin mal alımı yapan firmalar, faktoringin maliyeti satıcı kredilerindeki vade farkından daha uygun olduğu için satın alma maliyetini düşürür.
- Faktoring hizmeti alan firma, satışlarında, alıcılarına uzun vade tanıyarak rekabet gücünü artırır.
- Tahsilat takibini faktoring şirketine devreden firmalar, disiplinli tahsilat takibinin yanı sıra düzenli raporlama hizmetinden de faydalanır. Böylece operasyonel maliyet ve zamandan tasarruf ederek işlerini geliştirmeye daha fazla yoğunlaşabilirler.
Faktoring sistemi, şirket yöneticilerini alıcılarının performansı hakkında bilgilendirir, daha güvenli satış olanağı sağlar.
- İhracatçı firmaların mevcut ve potansiyel müşterileri için uluslararası iş ortakları üzerinden istihbarat ve kredi değerlendirme çalışmaları yapar. Böylece ihracatçılar minimum riskle yeni müşterilere ulaşır, yeni ülkelere açılır ve pazar paylarını artırır, işlerini geliştirir.
- Alıcı ülkesinde yerleşik, aynı ana dili kullanan ve uzman kadroya sahip uluslararası iş ortakları sayesinde tahsilatta yaşanabilecek sorunları azaltır.

The background of the image is a light blue and white pattern of interlocking gears and arrows. The top half of the image has a white background with light blue gears and arrows. The bottom half has a solid blue background with white gears and arrows. The text is centered in the blue section.

***FAKTORİNG
FARKLI İHTİYAÇLARA
FARKLI ÇÖZÜMLER
SUNAR...***

Tedarikçi Finansmanı

Tedarikçiler ile girilecek faktoring ilişkisi çerçevesinde, tedarikçilerin büyük ölçekli alıcı firmaya yaptıkları satışlardan doğan alacakları devir alınarak bu alacaklara finansman sağlanır. Alıcı firmanın teyidi alınarak küçük ve orta ölçekli firmalara vadeden önce finansman sağlanan bu üründe tedarikçiler;

- Ticari alacaklarından fon kaynağı sağladıkları için yabancı kaynaklara ihtiyaç duymazlar,
- Kendi kaynaklarıyla büyüme olanağı yakalarlar,
- Uygun maliyetlerle finansman kullanma olanağına sahip olurlar,
- Bütçeyi ve nakit akışlarını daha rahat planlarlar,
- Nakitleri arttığı için hammadde alımlarında iskonto alabilirler,
- Satış vadelerini uzatabildikleri için satış hacimlerinde de artış sağlarlar.

Tedarikçisinin kendisinden olan alacağını vadeden önce nakde çevirebilmesi neticesinde alıcı firma ise satın alma vadelerini uzatma imkanına kavuşur.

Bayi Finansmanı

Bayilik ağıyla çalışan firmalar, bayilerinden tahsil edecekleri alacaklarını faktoring şirketine devrederek tahsilat akışını daha düzenli hale getirirler. İşletmelerin bayi satışlarının tahsilatını ve bayilerin risk takibini faktoring şirketi üstlenir ve düzenli nakit akışı sağlanır. Tüm satışların faktoring şirketine devredildiği Bayi Finansmanı'nda çalışma koşulları, "satıcı" ile bayiler arasındaki ticari ilişkinin şartlarına göre her şirkete özel olarak şekillendirilir.



Finansal Kurumlar Birlięi Hakkında

6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu ile kurulan Finansal Kurumlar Birlięi; Türkiye’de banka dışı finansal sektörün toplam ekonomideki payının arttırılması için çalışmayı, ülkemizdeki finansman kaynaklarını çeşitlendirmeyi, üyelerince sağlanan alternatif finansman olanaklarını yaygınlaştırmayı, ayrıca çeşitli sektörlerle üyeler arasındaki karşılıklı anlayış ve işbirliğini geliştirmeyi, sektördeki uygulamalarda yeknesaklığı sağlamayı ve mesleki eğitim faaliyetlerini düzenlemeyi hedefler. Aynı zamanda sektör verilerini toplulaştırarak şeffaflığa katkı sağlar.

Birlik; faktoring, leasing ve finansman sektörlerinin tüm paydaşlar nezdinde etkisinin ve itibarının artması ve gelişmesi için tüm gücüyle çalışır. Yaptığı çalışmaların ana ekseninde Türkiye ekonomisine katkı sağlamak vardır. Bu amaçla sempozyumlar ve paneller de düzenler, iletişim planı hazırlayarak medya ilişkilerini yönetir.



**Finansal
Kurumlar
Birliđi**

Faktoring Sektörü

Finansal Kiralama,
Faktoring ve
Finansman Şirketleri Birliđi

fk b.org.tr





Finansal
Kurumlar
Birlięi

Faktoring Sektörü

Faktoring; finansman, alacak garantisi ve tahsilat hizmetleri ile yurtiçi ve uluslararası iş yapan tüm işletmelere sağlıklı kazancın yolunu açar. BDDK denetimindeki faktoring firmaları, işletmelerin vadesi gelmemiş alacaklarını anında ödeyerek onlara finansman sağlar. İş yapacakları yurtiçi ve yurtdışı kuruluşlardan alacaklarını garanti eder. İşletmelerin ulusal ve uluslararası tahsilat işlemlerini takip eder. Faktoring hizmetleri sayesinde işler aksamaz, işletmeler büyür, ticaret yürür.

Tüm soru ve önerileriniz için: **0 212 924 44 70**

fkb.org.tr